

Quito 14 de Abril del 2015

Señores:

ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA

**SOCIEDAD IMPORTADORA DE EQUIPOS MEDICOS Y DE LABORATORIO
SIEMLA S.A**

Presente

**INFORME DE GERENCIA SOCIEDAD IMPORTADORA DE EQUIPOS
MEDICOS Y DE LABORATORIO SIEMLA S.A.**

AÑO ECONÓMICO 2014

**SOCIEDAD IMPORTADORA DE EQUIPOS MEDICOS Y DE LABORATORIO
SIEMLA S.A.** es una empresa dedicada a la importación y distribución de equipos
Médicos y Materiales para Laboratorios en General

La economía ecuatoriana es muy saludable en términos macro-económicos lo que ha
permitido iniciar actividades comerciales desde el primer año con resultados positivos

a. Ejecución 2014

1. Administración

La empresa fue constituida el 14 de enero e inscrita en el Registro Mercantil el 18 de febrero del 2011 obteniendo el RUC el 15 de marzo del mismo año. Sin embargo por la naturaleza del negocio que es importar equipo médico y de laboratorio para comercializar en el mercado ecuatoriano la primera factura se emite el 15 de septiembre del 2011. Todo este tiempo desde el 15 de marzo hasta el 15 de septiembre ha sido un largo proceso de importación.

La administración de la empresa se ha desarrollado en completa armonía con todos los grupos de interés sin que exista ninguna anomalía que informar

1.1.Ventas

Las cifras están en el balance por lo que no veo necesario colocar en este informe, sin embargo es necesario señalar que siendo el tercer año completo de facturación las ventas se registradas fueron suficientes para cubrir todos los gastos propios del giro del negocio y se generó utilidades para los grupos de interés

1.2.Finanzas

En términos generales las finanzas son buenas y se augura un futuro prometedor para el ejercicio económico 2015

1.3. Accionistas.

La relación entre la administración y los accionistas es suficientemente amigable tan amigable que se ha podido superar la etapa inicial sin ningún tipo de problemas y se ha renovado los nombramientos tanto para Presidente como para Gerente General a las mismas personas

1.4. Inventarios

Poco a poco se ha logrado mantener en bodega los productos de mayor rotación. Los productos de lenta rotación, en común acuerdo con los accionistas se liquidó con descuento y de este modo se inyectó dinero fresco al capital de trabajo sin embargo aún existen productos de muy baja rotación, los mismos que se planificará conjuntamente con los accionistas la mejor decisión para poder salir sin que afecte mayormente en las finanzas corporativas

1.5. Instalaciones e Infraestructura

Se ha mantenido la infraestructura del año anterior la misma que no es suficiente para mantener en stock el inventario de mayor rotación. Se informa la necesidad de invertir en una bodega acorde al crecimiento de la empresa o en su efecto tomar en arriendo una nueva bodega

1.6. Legal

La empresa ha cumplido con lo que ordena la ley y no mantiene ningún tipo de litigios

b. Estrategias 2015

1. Administración

Aumentar las horas de trabajo del auditor externo para que avale los registros contables y sugiera mejoras al Sistema Contable y Administrativo

2. Ventas

Dar apertura a la venta al consumidor final mediante la venta directamente al consumidor final

Ampliar el mercado en la ciudad de Guayaquil mediante un trabajo directo para captar nuevos clientes

3. Finanzas

Controlar el flujo de efectivo destinado el dinero a importar productos de mayor rotación

Gestionar un nuevo Crédito Bancario para Capital de Trabajo

4. Proveedores

Seleccionar a los mejores proveedores, tomando la información de la feria de Sao Paulo

5. Inventario

Ofertar una nueva línea de producto como es la línea de podología
Realizar órdenes de compras basándose en la rotación del inventario

6. Infraestructura

Dar mantenimiento a la bodega actual y tomar en arriendo una nueva bodega

Atentamente,



JOHANA ANDREA MERA SALAS

GERENTE GENERAL

SOCIEDAD IMPORTADORA DE EQUIPOS MEDICOS Y DE LABORATORIO SIMELA S.A