

Informe de la Gerencia de la Compañía Servicios Fromboliere Cía. Ltda. correspondiente al año 2011

Introducción

En este primer año de existencia de la Compañía, nos pusimos el objetivo principal de unificar los esfuerzos y los beneficios relativos con la representación de las comunidades indígenas y campesinas en su juicio contra Chevron, profesionalizando y potenciando nuestra gestión. De igual manera, nos pusimos como meta expandir el portafolio de clientes de la compañía, fortaleciéndola para ir disminuyendo su dependencia de dicho proceso judicial. El presente informe versa principalmente sobre estos objetivos, explicando en mayor detalle la situación actual de la compañía al respecto, y los pasos a seguir en el futuro.

Finalmente, se procederá a explicar brevemente los balances anuales de la compañía.

1. El proceso judicial contra Chevron

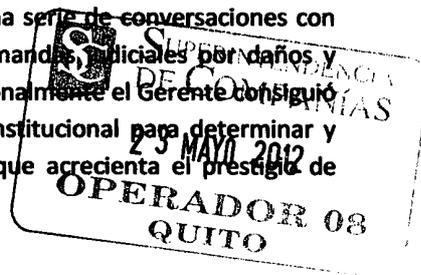
Fue este proceso judicial el que unió a los socios en un principio para formar un equipo de trabajo, y fue la experiencia de trabajar en este equipo la cual se constituyó en el génesis de Fromboliere. El primer paso al formar la compañía fue trasladar los derechos e intereses que los socios podían haber tenido independientemente frente a las comunidades al momento de una victoria judicial y extrajudicial, lo cual se concretó satisfactoriamente en pocas semanas. En la actualidad, estos derechos e intereses han pasado a formar parte del capital intangible de la compañía, el cual se ve acrecentado además por una experiencia cada vez más sofisticada por parte de sus socios y colaboradores.

En el año 2011 y los primeros días del 2012, la gestión de los socios de Fromboliere permitió que se obtengan dos sentencias favorables a nuestros clientes, las cuales además son perfectamente ejecutables en este momento. Esto implica que la compañía ha jugado un rol central en una de las victorias judiciales más relevantes en la historia del derecho, lo cual ha elevado su perfil y su valor de manera notable. Actualmente nos encontramos preparándonos para la fase de ejecución de dichas sentencias, lo cual significa que existirá la necesidad del trabajo de Fromboliere en por lo menos dos o tres años más.

2. Expansión del portafolio de clientes

En este año, se ha buscado además ir expandiendo el protocolo de clientes de la compañía, tanto en lo relativo a nuevos procesos judiciales, como en otras actividades vinculadas con el área de experiencia de la compañía.

En cuanto a nuevos clientes y representaciones, se ha mantenido una serie de conversaciones con algunas personas que buscan nuestra representación en varias demandas judiciales por daños y perjuicios ambientales, las cuales están cerca de concretarse. Adicionalmente el Gerente consiguió que se le adjudique la realización de un proyecto con la Corte Constitucional para determinar y especificar los alcances de los derechos de la naturaleza, trabajo que acrecienta el prestigio de



Fromboliere en el mercado, cementándola como la compañía con mayor experiencia y conocimiento teórico en litigios que versen en torno a esta nueva rama del derecho.

3. Sobre los balances de la compañía

Es importante tener en mente la estructura bajo la cual ha operado la compañía en este año. Si bien el balance arroja una utilidad de tan sólo \$1032,86, este valor debe ser interpretado a la luz del esquema de anticipos de honorarios por el trabajo en el caso Chevron que fue planteado.

Conclusión

En conclusión, se puede verificar que los objetivos iniciales que nos trazamos al momento de la creación de la compañía, han ido cumpliéndose de manera satisfactoria.

Sin duda alguna, a medida en que Fromboliere continúe cumpliendo su destino de consolidarse como la asesora líder del mercado nacional y regional en asuntos de derechos de daños, derecho ambiental, y derechos de la naturaleza, las utilidades se incrementarán sustancialmente.

Quito, 30 de marzo del 2012.

Atentamente,



Ab. Julio Prieto Méndez

Gerente General

