

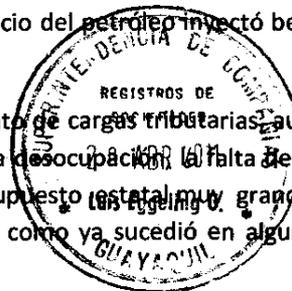
INFORME DE GERENCIA
MAQUINAS Y MOTORES CIA. LTDA.
EJERCICIO ECONÓMICO
AÑO 2010

Señores socios de Maquinas y Motores Cía. Ltda. Cumpliendo con las normas legales y estatutarias pláceme poner en consideración de ustedes el informe de labores correspondientes al año 2010.

Para analizar las condiciones en que se desenvuelven el comercio, la industria y la producción es necesario analizar la forma como se desarrolla la economía y la política nacional, se ha dado prioridad a gasto e inversión pública, no así la producción con lo que el comercio de esa línea no ha crecido sustancialmente, en cambio el comercio de consumo, bienes para el hogar y vehículos se han desarrollado muy favorablemente por lo que nuestra actividad por las líneas que manejamos no crecieron sustancialmente.

Nos preocupa mucho la falta de confianza expresada por los empresarios nacionales, la falta de mejores relaciones con un mundo Globalizado, falta de tratados comerciales que permitan colocar nuestra producción en los mejores mercados externos, la terminación de los beneficios tributarios a las exportaciones de productos ecuatorianos a Estados Unidos y ningún convenio o tratado con Europa, salvo el buen precio del petróleo investó beneficiosos recursos a la economía ecuatoriana.

Por otro lado la inseguridad jurídica, el incremento de cargas tributarias, aumento de cargas laborales, falta de inversión externa y nacional, la desocupación, la falta de seguridad con un crecimiento inusitado de la delincuencia, un presupuesto estatal muy grande que con una baja de ingresos puede causar una muy seria crisis como ya sucedió en algunos países Europeos, el crecimiento de la Deuda Interna y Externa.



Un factor que permitió un resultado aceptable fue el movimiento económico resultado del gasto Público, subsidios, burocracia, obras públicas y otros, lamentablemente pocos crecimientos de la producción.

Pese a las consideraciones descritas los resultados son verdaderamente buenos como puede observarse en los balances, en relación al año 2009 se creció un porcentaje interesante, esta mejora se debe a que hemos diversificado nuestras ofertas de productos y al esfuerzo de los vendedores, del equipo de oficinas que colaboro con un trabajo eficiente en general, todos han puesto un muy importante esfuerzo en mejorar.



En definitiva le informo que los resultados son aceptables como puede observarse en los balances que oportunamente están en poder de ustedes.

El equipo de vendedores y administración pusieron un importante esfuerzo contribuyendo positivamente a los objetivos comerciales de la empresa Maquinas y Motores-Surmaq.

Durante el año 2010 la empresa trabajo y cumplió objetivos importantes:

1. Preparar e incentivar a los vendedores analizando ventas y enterándoles nuevos productos y marcas.
2. Importar en mayores proporciones un surtido de productos de buena a excelente calidad, de acuerdo a la demanda, la línea de equipos neumáticos u otros que comercializamos normalmente incrementan la oferta de nuevas líneas de potencial demanda.
3. Otro de los objetivos fue mejorar y ampliar nuestras relaciones con los proveedores y bancos para incrementar la capacidad de importación y comercialización, objetivo logrado positivamente.
4. Durante el transcurso del año materia del presente informe se presentó la oportunidad de adquirir un lote de terreno en la parte posterior de nuestra construcción, presentandose esta posibilidad y pensado en que cada vez es necesario un mayor espacio, puse en conocimiento de los accionistas, quienes consideraron no desaprovechar la oportunidad y aprobaron la compra del lote de 165,50 m² en la suma de \$ 33,500.00 (treinta y tres mil quinientos dólares americanos) la misma que fue escriturado oportunamente cumpliendo con todos los requisitos legales.

Respecto a las importaciones puedo informarles que se realizaron en un número mayor para lo que hemos obtenido algunos créditos con el Produbanco, los mismos que sumados a los recursos propios, nos han permitido incrementar nuestra oferta de máquinas y productos.

Se ha mantenido la comercialización de importantes líneas de productos neumática de la prestigiosa marca Parker, a la vez que ofrecemos muchos otros fabricantes como Master Pneumatic, Rich Star, Chelic, Chanto, Valbia, Dari y Thunder, Devilbiss, Sumake, Gema, Almig, Abac, Shamal y otros.

En lo que hace relación con el personal a pesar de algunos cambios por retiros voluntarios, y el incremento de vendedores, es importante informarles, que hemos reunido un

GUAYAQUIL

Av. Juan Tanca Marengo Km. 2.5 y Av Rodrigo Chavez
PBX: 593-4-6011566

QUITO NORTE

Av. De la Prensa 3293 y Jorge Piedra
Telf: 593-2-267741 / 2451212 / 2449440

QUITO SUR

Av. Maldonado No. 10049 y Cusubamba
Telf: 593-2-6011751 / 6011752

calificado grupo de personas que desempeñan eficientemente las funciones encomendadas en cada uno de los departamentos: Contabilidad, Importaciones, Administración, Bodega, Recepción, Ventas, Mecánica y Mantenimiento.

Respecto a las utilidades que ustedes deben haber conocido en el balance, en su poder, me permito sugerir a los señores accionistas no retiren, dejando en la empresa para mejorar liquidez.

Sin otro asunto que deba informarles, haciendo votos por un mejor futuro, aprovecho de la presente oportunidad para saludarles cordialmente.



Ing. Fernando McBride

GERENTE GENERAL

C.I.H. 0601692346



Guayaquil, Abril 1 del 2011

GUAYAQUIL

Av. Juan Tanca Marengo Km. 2.5 y Av Rodrigo Chavez
PBX: 593-4-6011566

QUITO NORTE

Av. De la Prensa 3293 y Jorge Piedra
Telf: 593-2-267741 / 2451212 / 2449440

QUITO SUR

Av. Maldonado No. 10049 y Cusubamba
Telf: 593-2-6011751 / 6011752