



INFORME DE GERENCIA

PUNTOS EXPUESTOS

- 1. Cumplimiento de objetivos
- 2. Cumplimiento de disposiciones de la junta general
- 3. Información sobre hechos ordinarios y extraordinarios del ejercicio fiscal
- 4. Situación financiera de la compañía al cierre y resultados anuales
- 5. Propuesta destino utilidades
- 6. Recomendación de políticas y estrategias

1. Cumplimiento de objetivos

El local ubicado en la Villaflora ha logrado posicionarse y contar con un crecimiento sostenible. Además que el personal contratado para el mismo ha realizado una excelente labor comercial.

2. Cumplimiento de disposiciones de la junta general

La Junta General dispuso la correcta administración de la empresa a cargo del Gerente, la cual se ha venido llevando de la mejor manera.

3. Información sobre hechos ordinarios y extraordinarios del ejercicio fiscal

En el ámbito laboral, se está cumpliendo con las leyes.

Para mantenimiento económico de la empresa ha sido necesario recurrir a préstamos, los cuales se han venido honrando.

4. Situación financiera de la compañía al cierre y resultados anuales

El Estado de Situación Financiera de la empresa durante el año 2019 presenta ingresos y resultado de operaciones con un crecimiento en relación al año posterior. Uno de los factores para el incremento de las ventas es la apertura de la sucursal de la Villaflora.

A esto se suma el mejor posicionamiento comercial de la empresa en el mercado nacional que nos ha permitido incrementar nuestras ventas.





5. Propuesta destino utilidades

Se propone a la junta de accionistas, se resuelva la reinversión de las utilidades del ejercicio 2019

6. Recomendación de políticas y estrategias

Dado que a finales del año 2019 se contrata un nuevo local en la ciudad de Guayaquil, es imperativo su puesta en marcha, para lo cual es necesario la implementación de todas las obras civiles, adquisición de mobiliario, enceres, permisos, contratación de personal, etc., además de destinar los recursos económicos y el inventario necesario para la apertura. Se recomienda un seguimiento cercano a la puesta en marcha y al desarrollo de esta sucursal.

Es necesario la contratación de una persona que se dedique exclusivamente al desarrollo de material promocional, destinado a la ayuda en la comercialización, soporte en el uso de equipos, nuevas aplicaciones, etc.

Agradezco la confianza depositada.

Atentamente,

Ing. David Benavides
GERENTE GENERAL