

INFORME DE GERENCIA 2015

KASCLA CONSULTORÍA
ESTRATÉGICA CIA. LTDA.

PERÍODO COMPRENDIDO DESDE EL 1 DE ENERO HASTA EL 31 DE DICIEMBRE DEL AÑO 2015

Señores Accionistas, de la compañía a la cual Represento Legalmente gracias a su confianza, adjunto cuadros resumen realizados en base a la información contable que reposa en los archivos físicos y digitales de la empresa, los mismos que se encuentran a disposición para consulta y verificación de mi informe.

VARIACION RUBROS RELEVANTES

CAJA-BANCOS	\$ 9.697,11	\$ 904,07	\$ 8.793,04
CTAS POR COBRAR	\$ 25.834,11	\$ 15.217,94	\$ 10.616,17
INVENTARIOS	\$ -	\$ -	\$ -
PAGOS ANTICIPADOS	\$ (167,59)	\$ (167,59)	\$ -
TOTAL CORRIENTE	\$ 35.363,63	\$ 15.954,42	\$ 19.409,21
ACTIVOS FIJOS	\$ 178.409,31	\$ 181.526,97	\$ (3.117,66)
DEP ACUM	\$ (27.243,69)	\$ (40.294,00)	\$ 13.050,31
INVERSION LP	\$ -	\$ -	\$ -
TOTAL ACTIVOS	\$ 186.529,25	\$ 157.187,39	\$ 29.341,86
 PASIVO			
CTAS POR PAGAR	\$ 3.593,86	\$ 2.651,37	\$ 942,49
CRÉDITOS BANCARIOS	\$ -	\$ -	\$ -
ACREED VARIOS	\$ 19.689,82	\$ 15.290,23	\$ 4.399,59
TOTAL PASIVO CORRIENTE	\$ 23.283,68	\$ 17.941,60	\$ 5.342,08
CRÉDITOS LGO PZO	\$ 73.718,44	\$ 56.053,82	\$ 17.664,62
TOTAL PASIVO	\$ 97.002,12	\$ 73.995,42	\$ 23.006,70
 PATRIMONIO			
CAPITAL + APORTES	\$ 62.000,00	\$ 62.000,00	\$ -
UTILID ACUM	\$ 10.931,66	\$ 18.870,11	\$ (7.938,45)
RESULTADOS DEL EJERCICIO	\$ 16.595,47	\$ 2.321,86	\$ 14.273,61
TOTAL PATRIMONIO	\$ 89.527,13	\$ 83.191,97	\$ 6.335,16
TOTAL PASIVO Y PATRIM	\$ 186.529,25	\$ 157.187,39	\$ 29.341,86



VALORACIÓN RESULTADOS DE LA COMPAÑÍA

	<u>2013</u>	<u>2014</u>	<u>2015</u>
TOTAL INGRESOS	183.189.41	211.856.38	195.149.44
TOTAL EGRESOS	175.111.95	185.464.77	192.274.08
RESULTADO DEL PERÍODO	8.078.64	26.391.61	2.875.36

Tenemos una caída considerable en el resultado de la empresa, esto obedece a varios factores, a pesar de que se ha tratado de reducir costos administrativos a lo largo del año, tenemos una baja en resultados de la parte comercial de la empresa, debido a la economía deprimida del país, varios de nuestros posibles clientes, desisten de la inversión en el software que representamos y esta baja en ventas se refleja en el resultado global de la empresa.

Las proyecciones para el 2016 en el tema macro-económico no son alentadoras, como empresa la decisión es mantener los clientes fijos con servicios de excelencia, mantener los precios y buscar nuevos servicios para tratar de suplir la baja en ventas de sistemas.

Atentamente

Ma. De Lourdes Mosquera

GERENTE GENERAL

KASCLA CIA. LTDA.