Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(1) Entidad que Reporta

Easymax S. A. (la Compañía), fue constituida el 14 de julio de 2009 e inscrita en el Registro Mercantil del Cantón Guayaquil el 24 de agosto de 2009, con el objeto de dedicarse a la importación y comercialización de accesorios y tuberías de polipropileno, polietileno, PVC y artículos de ferretería en general. Opera en sus oficinas administrativas y bodegas ubicadas en el kilómetro 16.5 de la Vía a Daule, calle Cobre S/N y Av. Rosavin, parroquia Pascuales-Provincia del Guayas y también mantiene bodegas de almacenamiento y despacho en la ciudad de Quito.

La Compañía no mantiene participación accionaria en otras compañías, por lo tanto, actúa como una sola unidad de negocios y sus acciones no cotizan en el Mercado de Valores.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la Administración de la Compañía el 26 de febrero del 2019 y de acuerdo a las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la Junta General de Accionistas de la misma.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros adjuntos están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, que es la moneda funcional de la Compañía. A menos que se indique lo contrario, las cifras financieras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en dólares estadounidenses.

(d) Uso de Estimados y Juicios

La preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIFs requiere que la Administración de la Compañía efectúe juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes se revisan sobre una base continua. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que las estimaciones son revisadas y en cualquier período futuro afectado.

i. <u>Juicios</u>

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

En relación a los juicios realizados en la aplicación de políticas de contabilidad, la Administración informa que ninguno de ellos tiene un efecto importante sobre los estados financieros adjuntos.

ii. Supuestos e Incertidumbre en las Estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año que terminará el 31 de diciembre del 2019, se incluye en: nota 21 - medición de obligaciones por beneficios definidos — supuestos actuariales clave.

iii. Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera requieren la medición de los valores razonables de los activos y pasivos financieros y de los no financieros. La Compañía utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: i) reconocimiento inicial. ii) revelación y iii) cuando existe indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo la Compañía utiliza datos de mercados observables, siempre que sea posible. De acuerdo con la Normas Internacionales de Información Financiera los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía de valor razonable que se basa en las variables utilizadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: Precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos y pasivos similares.
- Nivel 2: Datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).
- Nivel 3: Datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Si las variables utilizadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía de valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía de valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía de valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

En la nota 5 se incluye información adicional sobre los supuestos realizados al medir los valores razonables.

(3) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Transacciones en Moneda Extraniera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional de la Compañía a las tasas de cambio a las fechas de las transacciones. Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha del estado de situación financiera son reconvertidos a la moneda funcional a la tasa de cambio de esa fecha y las diferencias en cambio son reconocidas en resultados.

(c) Instrumentos Financieros

La Compañía clasifica los activos financieros no derivados en la categoría de préstamos y partidas por cobrar; y clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

i. Activos y Pasivos Financieros no Derivados - Reconocimiento y Baja

La Compañía reconoce inicialmente las inversiones en valores y partidas por cobrar en la fecha en que se originan. Los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de negociación en la cual la Compañía comienza a ser parte de las provisiones contractuales del instrumento.

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas o éstas han expirado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidar sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

ii. Activos Financieros no Derivados - Medición

Préstamos y Partidas por Cobrar

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los préstamos y partidas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo se compone de los saldos del efectivo disponible en caja y depósitos en cuentas corrientes que son usados por la Compañía en la gestión de sus compromisos a corto plazo.

Para propósitos del estado de flujos de efectivo, el efectivo y equivalentes de efectivo incluye los sobregiros bancarios, los que son pagaderos a la vista y forma parte integral de la administración del efectivo.

iii. Pasivos Financieros no Derivados - Medición

Los otros pasivos financieros son reconocidos inicialmente a su valor razonable menos cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valorizan al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

La Compañía clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de préstamos y obligaciones financieras, cuentas por pagar comerciales, otras cuentas por pagar y gastos acumulados por pagar.

iv. Capital Acciones

Las acciones ordinarias (única clase de acciones emitidas por la Compañía) son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones ordinarias, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(d) Inventarios

Los inventarios se valorizan al costo o al valor neto de realización, el que sea menor. El costo de los inventarios se determina por el método de costo promedio.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos estimados para completar la venta. El costo de los inventarios puede ser no recuperable en caso de que los mismos estén dañados, o se encuentren parcial o totalmente obsoletos o bien si sus precios de mercado han disminuido por motivos como los citados precedentemente. El importe de cualquier rebaja de valor de los

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

inventarios, hasta alcanzar su valor neto de realización, se reconoce en el ejercicio en que ocurre la pérdida.

(e) Instalaciones, Muebles y Equipos

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de instalaciones, muebles y equipos son valorizadas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

Las instalaciones, muebles y equipos se reconocen como activo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de una manera fiable. El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Los programas de computación adquiridos que están integrados a la funcionalidad de los equipos relacionados, son capitalizados como parte de los respectivos equipos.

Las ganancias o pérdidas en la venta de un elemento de instalaciones, muebles y equipos son determinadas comparando los precios de venta con sus valores en libros, y son reconocidas en el estado de resultados integrales cuando se realizan o se conocen.

Cuando partes de una partida de instalaciones, muebles y equipos poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes principales) del activo.

Las pérdidas por deterioro, si aplicaren, se reconocen a través de una rebaja adicional en su valor, a los componentes afectados.

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo o su capacidad productiva, son capitalizadas sólo si es probable que se deriven de ellas beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable. Los costos por reparaciones y mantenimientos de rutina en instalaciones, muebles y equipos son reconocidos en resultados cuando se incurren.

iii. Depreciación

La depreciación de los elementos de instalaciones, muebles y equipos se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo del activo, u otro monto que se sustituye por el costo. De conformidad con la política de la Compañía, no se espera recuperar valor alguno al final de la vida útil estimada de los bienes de instalaciones, muebles y equipos, y, en concordancia con esto, no se definen valores residuales.

La depreciación de los elementos de instalaciones, muebles y equipos se reconoce en resultados y se calcula por el método de línea recta con base en las vidas útiles estimadas para cada componente de instalaciones, muebles y equipos.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los elementos de instalaciones, muebles y equipos se deprecian desde la fecha en la cual están instalados y listos para su uso.

Las vidas útiles estimadas para el período actual y comparativo son las siguientes:

	<u>Vida útil</u>
Instalaciones y adecuaciones	10 años
Maquinarias	10 años
Equipos de computación	3 años
Muebles y enseres	10 años
Vehículos	5 años

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

(f) Activos Intangibles

i. Reconocimiento y Medición

Los activos intangibles que son adquiridos por la Compañía y tienen una vida útil finita, son valorizados al costo menos la amortización acumulada. Los activos intangibles corresponden a licencias para uso de programas de computación.

ii. Amortización

La amortización de los intangibles se basa en el costo del activo y se reconoce en resultados con base al método de línea recta durante la vida útil estimada de los mismos, desde la fecha en que se encuentran disponibles para su uso. La vida útil estimada para el período en curso es de tres (3) años. De conformidad con la política de la Compañía, no se espera recuperar valor alguno al final de la vida útil estimada de los activos intangibles, y, en concordancia con esto, no se definen valores residuales.

Los métodos de amortización y vidas útiles son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

(g) Deterioro

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación del estado de situación financiera, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro. Se considera que un activo financiero está deteriorado si existe evidencia objetiva de deterioro como consecuencia de uno o más eventos de pérdida ocurridos después del reconocimiento inicial del activo, y ese o esos eventos de pérdida tienen un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros del activo que pueden estimarse de manera fiable.

La evidencia objetiva de que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que no

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

consideraría en otras circunstancias, indicadores que el deudor o emisor se declarará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario, condiciones económicas que se relacionen con incumplimiento, la desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

Para propósitos de determinación de la provisión para deterioro de los activos financieros medidos al costo amortizado, la Administración realiza revisiones periódicas y sistemáticas de su cartera para identificar riesgos inherentes y evaluar la recuperación colectiva de su portafolio. La Compañía considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos a costo amortizado (cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar) a nivel colectivo. Dado que las cuentas por cobrar comerciales se constituyen por saldos individualmente no significativos, estos son evaluados por deterioro colectivo agrupando las partidas por cobrar con características de riesgo similares.

El modelo de pérdidas utilizado para las cuentas por cobrar comerciales a personas naturales y empresas cuyo riesgo individual no es significativo, pero que colectivamente es un monto de importancia relativa, considera una variedad de factores incluyendo, pero no limitados a condiciones económicas actuales, experiencia histórica de pérdidas, recuperaciones o liquidaciones esperadas en la tendencia de la cartera y atrasos. La evaluación de esos factores, lleva implícitos juicios complejos y subjetivos.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado se calcula como la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión contra los préstamos y partidas por cobrar. El interés sobre el activo deteriorado continúa reconociéndose a través de la reversión del descuento. Cuando un hecho posterior causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se reconoce en resultados.

ii. Activos no Financieros

El valor en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el valor recuperable del activo. Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados.

El valor recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos los gastos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo o la unidad generadora de efectivo. Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos son agrupados juntos

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

en el grupo más pequeño de activos que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados. Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en el importe recuperable del activo. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor en libros del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación y amortizaciones, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(h) Beneficios a Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

El Código del Trabajo de la República del Ecuador establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido un tiempo mínimo de servicio de 25 años en una misma Compañía; el que califica como un plan de beneficios definidos sin asignación de fondos separados. Además, el Código del Trabajo establece que al término de la relación laboral, el empleador deberá pagar una indemnización equivalente al 25% de la última remuneración mensual multiplicada por el número de años de servicio.

La obligación neta de la Compañía relacionada con el plan de jubilación patronal y con la indemnización por desahucio se determinan por separado calculando el monto de los beneficios futuros que los empleados han ganado a cambio de sus servicios en el período actual y en los anteriores; esos beneficios se descuentan para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de costeo de crédito unitario proyectado.

La Compañía reconoce todas las ganancias o pérdidas actuariales que surgen del plan de beneficios definidos de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio en otros resultados integrales; y, todos los gastos relacionados con estos beneficios, incluyendo el saneamiento del descuento, en los gastos por beneficios a empleados en resultados.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

ii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidos como gastos a

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

medida que el empleado proveen sus servicios o el beneficio es devengado por ellos.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimado de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a aquellas establecidas en el Código del Trabaio.

iii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación intempestiva o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

(i) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con provisiones y contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que será necesario un flujo de salida de beneficios económicos para resolver la obligación y el monto puede ser estimado de manera fiable.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera desembolsar a una tasa antes de impuestos que refleja la valoración actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota. No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(j) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios y Gastos

i. Bienes Vendidos

Los ingresos provenientes de la venta de bienes en el curso de las actividades ordinarias, los que principalmente están relacionados con la venta de accesorios y tuberías de prolipropileno y artículos de ferretería en general son reconocidos al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, neta de devoluciones, bonificaciones o rebajas comerciales y del impuesto al valor agregado. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva de que los riesgos y beneficios significativos

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

derivados de la propiedad de los bienes son transferidos al comprador, es probable que se reciban los beneficios asociados con la transacción, los costos incurridos y las posibles devoluciones de los bienes negociados pueden ser medidos con fiabilidad y la Compañía no conserva para si ningún envolvimiento en la administración corriente de los bienes vendidos.

Si es probable que se otorguen descuentos y el monto de los mismos puede estimarse de manera fiable, el descuento se reconoce como una deducción del ingreso cuando se reconocen las ventas.

ii. Gastos

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(k) Ingresos Financieros y Costos Financieros

Los ingresos financieros corresponden principalmente a ingresos por intereses, los que son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo.

Los costos financieros están compuestos por gastos por intereses sobre préstamos o financiamientos. Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica para capitalización de interés, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

(I) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la renta corriente y diferido es reconocido en resultados, excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto a la Renta Corriente

El impuesto a la renta corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año, utilizando la tasa impositiva aplicable y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto a la Renta Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos reportados para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporales que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La medición de los impuestos diferidos refleja las consecuencias tributarias que se derivan de la forma en que la Compañía espera, a la fecha del estado de situación financiera, recuperar o liquidar el valor registrado de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplique al momento de la reversión de las diferencias temporarias de acuerdo a la ley de impuesto a la renta promulgada o sustancialmente promulgada a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto a la renta diferido son compensados y consecuentemente se presentan en el estado de situación financiera por su importe neto si existe un derecho legal de compensar los pasivos y activos por impuestos corrientes, y están relacionados con el impuesto a las ganancias aplicados por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad tributaria o en distintas entidades tributarias, pero pretenden liquidar los pasivos y activos por impuestos corrientes en forma neta o sus activos y pasivos tributarios serán realizados al mismo tiempo.

Un activo por impuesto a la renta diferido es reconocido por las pérdidas tributarias trasladables a ejercicios futuros y diferencias temporarias deducibles, en la medida en la cual sea probable que estarán disponibles ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizadas. El activo por impuesto a la renta diferido es revisado en cada fecha del estado de situación financiera y es reducido en la medida que no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Exposición Tributaria

Al determinar el monto del impuesto a la renta corriente e impuesto a la renta diferido, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales. La Compañía cree que la acumulación de sus pasivos tributarios es adecuada para todos los años fiscales abiertos, sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo las interpretaciones de la ley tributaria y la experiencia anterior. Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos, y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

(4) Nuevas Normas e Interpretaciones aún no Adoptadas

Las nuevas normas, enmiendas a las normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2019, cuya aplicación anticipada es permitida; sin embargo, tales normas, no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros adjuntos.

NIIF 16 Arrendamientos

La NIIF 16 reemplaza las actuales guías de arrendamiento, incluyendo la NIC 17 "Arrendamientos", CINIIF 4 "Determinación de si un acuerdo contiene un

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Arrendamiento", SIC-15 "Arrendamientos Operativos - Incentivos" y SIC-27 "Evaluación de la Esencia de las Transacciones que Adoptan la Forma Legal de un Arrendamiento".

La NIIF 16 es efectiva para períodos anuales que inician en o después del 1 de enero de 2019. Se permite la adopción temprana para entidades que apliquen NIIF 15 "Ingreso de Actividades Ordinarias Procedente de Contratos con Clientes" en o antes de la aplicación inicial de la NIIF 16.

La NIIF 16 introduce un modelo contable de arrendamiento para los arrendatarios. Un arrendatario reconoce un activo por derecho de uso que representa su derecho a usar el activo subyacente y un pasivo que representa la obligación de realizar los pagos correspondientes al canon de arrendamiento. Existen excepciones opcionales para arrendamientos a corto plazo y arrendamientos de bienes de bajo valor. La contabilidad del arrendador permanece similar a la norma actual; es decir, el arrendador continúa clasificando los arrendamientos como financieros u operativos.

La Compañía ha iniciado el proceso de evaluación del impacto potencial resultante de la aplicación de la NIIF 16, cuyos efectos cuantitativos dependerán de las condiciones económicas futuras, la tasa de interés de los préstamos y obligaciones, del método de transición elegido y de la extensión en la cual la Compañía utilice las excepciones prácticas y el reconocimiento de estas excepciones. La Compañía no planea una adopción temprana de esta norma.

Otras Nuevas Normas o Modificaciones a Normas e Interpretaciones

La Compañía no espera que las siguientes nuevas normas o modificaciones tengan un impacto significativo sobre los estados financieros:

- Clasificación y Medición de Pago Basados en Acciones (Enmienda a la NIIF 2).
- Mejoras anuales a las NIIFs ciclo 2014 2016 (Enmiendas a la NIIF 1 y NIC 28).
- Transferencias a Propiedades de Inversión (Enmienda a la NIC 40).
- Venta o Contribución de activos entre un Inversor y sus Asociadas o Acuerdos Conjuntos (Enmienda a la NIIF 10 y NIC 28).
- CINIIF 22 Transacciones en Moneda Extranjera y Consideración Anticipada.
- CINIIF 23 Incertidumbre sobre Tratamiento Tributario
- Aplicando NIIF 9 Instrumentos Financieros con NIIF 4 Contratos de Seguros (Enmienda a la NIIF 4).
- NIIF 17 Contratos de Seguros.

(5) Determinación de Valores Razonables

Las políticas de la Compañía requieren que se determinen los valores razonables de los activos y pasivos financieros y no financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables en las notas específicas referidas a ese activo o pasivo.

(a) Préstamos y Partidas por Cobrar

El valor razonable de los préstamos y partidas por cobrar, se estima al valor presente de los flujos de efectivo futuros, descontados a la tasa de interés de

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

mercado a la fecha del estado de situación financiera. Las cuentas por cobrar comerciales corrientes sin tasa de interés son medidas al monto de la factura original, si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales.

Dado que los vencimientos de las cuentas por cobrar comerciales y las otras cuentas por cobrar son en el corto plazo, el valor registrado de estos activos financieros se aproxima a su valor razonable.

(b) Otros Pasivos Financieros

El valor razonable que se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera.

El valor razonable de los préstamos y obligaciones financieras (medición categorizada en el nivel 2 de valor razonable – véase nota 2.d.iii) se aproxima al monto en libros puesto que las tasas de interés de los mismos son similares a las tasas de mercado, para instrumentos financieros de similares características.

Los montos registrados de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar se aproximan a su valor razonable debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(6) Administración de Riesgos Financieros

En el curso normal de sus operaciones la Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado
- Riesgo operacional

(a) Marco de Administración de Riesgos

La Administración es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como por el desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos de la Compañía.

Las políticas de administración de riesgo son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles adecuados, para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La administración monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto de los riesgos a los que se enfrenta.

(b) Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

Exposición al Riesgo de Crédito

El importe de los activos financieros en el estado de situación financiera representa la exposición máxima de la Compañía al riesgo de crédito:

			2017
Efectivo y equivalentes a efectivo Inversiones financieras mantenidas hasta	US\$	297.088	911.813
su vencimiento		400.000	350.000
Cuentas por cobrar comerciales		2.736.669	2.811.538
Otras cuentas por cobrar		612.428	523.175
Otras cuentas por cobrar largo plazo		1.118.000	-
	US\$	5.164.185	4.596.526

Cuentas por Cobrar Comerciales

La antigüedad de las cuentas por cobrar comerciales al 31 de diciembre del 2018 y 2017 del estado de situación financiera es la siguiente:

		2018	2017
Vigentes	US\$	679.885	704.650
De 1 a 30 días		695.050	582.114
De 31 a 60 días		594.733	331.912
De 61 a 90 días		250.593	230.903
De 91 a 120 días		94.667	114.510
De 121 a 150 días		39.155	52.921
De 151 a 180 días		70.624	15.824
De 181 a 270 días		74.923	54.382
De 271 a 360 días		49.594	27.620
Mayores a 360 días		187.445	89.575
Ch/. Posfechado			607.127
		2.736.669	2.811.538
Provisión para cuentas			
incobrables		(148.000)	(124.823)
	US\$	2.588.669	2.686.715

Al 31 de diciembre del 2018, las cuentas por cobrar comerciales incluyen cheques posfechados por US\$653.538 (US\$607.127 en el 2017) que corresponde a valores recibidos de clientes en cancelación de facturas por la

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

venta de mercaderías y que se encuentran pendientes de depósito y efectivización.

Los instrumentos financieros que someten principalmente a la Compañía a concentraciones de riesgo de crédito están principalmente representados por las cuentas por cobrar comerciales por la venta de accesorios y tuberías de PVC y artículos de ferretería. Las concentraciones de riesgo de crédito con respecto a estas cuentas por cobrar son limitadas debido al gran número o volumen de clientes con saldos individuales no significativos.

El siguiente es el movimiento de la estimación para deterioro respecto a las cuentas por cobrar comerciales:

		2018	2017
Saldo al inicio del año	US\$	124.823	78.540
Provisión con cargo a resultados		23.177	46.283
Saldo al final del año	US\$	148.000	124.823

La Compañía considera que los montos en mora por más de 30 días son recuperables sobre la base del comportamiento de cobro históricos y el análisis del riesgo de crédito de los clientes.

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

La Compañía mantiene efectivo y equivalentes de efectivo por US\$297.088 al 31 de diciembre del 2018 (US\$911.813 en el 2017), que representan su máxima exposición al riesgo de crédito por estos activos. El efectivo y equivalentes de efectivo son mantenidos principalmente en bancos e instituciones financieras que están calificadas entre el rango AAA- y AAA según las calificadoras de riesgo autorizadas por la Superintendencia de Bancos del Ecuador.

(c) Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros.

El enfoque de la Administración para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas o arriesgar la reputación de la Compañía.

La Compañía monitorea su disponibilidad de fondos usando un flujo de caja proyectado a corto y largo plazo. El objetivo de la Compañía es mantener una continuidad de fondos y una flexibilidad de los mismos a través del uso de préstamos, obteniendo financiamiento de largo plazo, principalmente para destinarlo a inversión de activos de largo plazo.

Los vencimientos contractuales de los pasivos financieros, incluyendo los pagos estimados de intereses son los siguientes:

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

				2018			
		Valor en libros	De 0 a 3 meses	De 3 a 6 meses	De 6 a 9 meses	De 9 a 12 meses	Más de 12 meses
Préstamos y obligaciones financieras	US\$	546.168	182.056	182.056	182.056		
Cuentas por pagar comerciales		1.186.459	536.459	650.000	-		-
Cuenta por pagar accionistas		277.877	-	-		277.877	-
Otras cuentas por pagar y Gastos							
acumulados por pagar		729.072	729.072	-			
	US\$	2.739.576	1.447.587	832.056	182.056	277.877	
				2017			
							Más de
			De 0 a 3	De 3 a 6	De 6 a 9	De 9 a	12
		Valor en libros	meses	meses	meses	12 meses	meses
Préstamos y obligaciones financieras	US\$	25.017			25.017		
Cuentas por pagar comerciales		1.927.291	1.477.291	450,000			-
Cuenta por pagar accionistas		437.877	-	-	-	437.877	-
Otras cuentas por pagar y Gastos							
acumulados por pagar		964.138	964.138				_
	US\$	3.354.323	2.441.429	450.000	25.017	437.877	-

(d) Riesgo de Mercado

La exposición de la Compañía al riesgo de mercado se presenta por los cambios en las tasas de cambio y tasas de interés que pudieran afectar los ingresos de la Compañía o el valor de los activos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

i. Riesgo de Tasa de Interés

El riesgo está asociado a las tasas de interés variable de las deudas contraídas por la Compañía y que por lo mismo generan incertidumbre respecto a los cargos a resultados por concepto de intereses y por la cuantía de los flujos futuros. La Compañía controla este riesgo tratando en lo posible de obtener créditos a tasas de interés fija.

ii. Riesgo de Tipo de Cambio

El riesgo de tipo de cambio es el riesgo de que el valor razonable o flujos de caja futuros de un instrumento financiero fluctúen debido a las variaciones en los tipos de cambio. La Compañía realiza sus operaciones en dólares de los Estados Unidos de Norteamérica, moneda funcional de la Compañía, por lo tanto, la Administración estima que la exposición al riesgo de tipo de cambio es insignificante.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(e) Riesgo Operacional

El riesgo operacional es el riesgo de pérdida directa o indirecta originado de una amplia variedad de causas asociadas con los procesos, el personal, la tecnología e infraestructura de la Compañía, y con los factores externos distintos de los riesgos de liquidez, de mercado y de crédito como aquellos riesgos que se originan de requerimientos legales y regulatorios y de las normas generalmente aceptadas de comportamiento corporativo. Los riesgos operacionales surgen de todas las operaciones de la Compañía. El objetivo de la Compañía es administrar el riesgo operacional de manera de equilibrar la prevención de pérdidas financieras y el daño a la reputación de la Compañía con la efectividad general de costos, y de limitar procedimientos de control que restrinjan la iniciativa y la creatividad.

La responsabilidad básica por el desarrollo y la implementación de controles para tratar el riesgo operacional está asignada a la Administración. Esta responsabilidad está respaldada por el desarrollo de normas para la administración del riesgo operacional en las siguientes áreas:

- Requerimientos de adecuada segregación de funciones.
- · Requerimientos de conciliación y monitoreo de transacciones.
- Cumplimiento de requerimientos regulatorios y otros requerimientos legales.
- Documentación de controles y procedimientos.
- Requerimientos de evaluación periódica del riesgo operacional enfrentado, y la idoneidad de los controles y procedimientos para abordar los riesgos identificados.
- · Desarrollo de planes de contingencia.
- · Capacitación y desarrollo profesional.
- · Normas éticas y de negocios.

(f) Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita mantener la confianza de los inversionistas y acreedores y sustentar el desarrollo futuro de sus negocios. El capital se compone del patrimonio total. La Junta de Accionistas establece las necesidades adicionales de inversiones de capital y en función de ello determina el nivel de utilidades a reinvertir anualmente y los dividendos que se cancela a los accionistas. La Compañía no está sujeta a requerimientos externos de incremento de capital. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

La Compañía hace seguimiento al capital, utilizando el índice deuda neta ajustada a patrimonio ajustado. Para esto propósito, deuda neta ajustada es definida como es total de pasivos, más dividendos propuestos y no acumulados, de haberlos, y menos efectivo y equivalentes de efectivo; y el patrimonio ajustado incluye todos los componentes del patrimonio menos los dividendos propuestos no acumulados, de haberlos. El índice deuda neta ajustada a patrimonio ajustado de la Compañía al término del período del estado de situación financiera es el siguiente:

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

		2018	2017
Total pasivos Menos efectivo y equivalentes de efectivo	US\$	2.838.941 297.088	3.430.809 911.813
Deuda neta ajustada	-	2.541.853	2.518.996
Total patrimonio	US\$	5.322.103	4.319.558
Indice deuda neta ajustada a patrimonio	_	0,48	1

(7) Efectivo y Equivalentes a Efectivo

Un detalle del efectivo y equivalentes de efectivo al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

		2018	2017
Caja chica	US\$	2.700	2.700
Fondo operacional		15.100	-
Equivalentes a efectivo (i)		-	300.000
Depósitos en bancos		279.288	609.113
	US\$	297.088	911.813

Al 31 de diciembre de 2017 los equivalentes de efectivo corresponden a depósitos a plazo en un banco nacional según el siguiente detalle:

		Monto	Plazo	Tasa de Interés
(i) Banco Bolivariano C. A.	US\$	200.000	53 Días	3,00%
		100.000	78 Días	3,00%
	US\$	300.000		

(8) Inversiones Financieras Mantenidas hasta su Vencimiento

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017 las inversiones en valores corresponden a depósitos a plazo en bancos nacionales como se muestra a continuación:

			2018	
		Monto	Días plazo	Tasa de Interés
Banco Bolivariano C. A.	US\$	200.000	97	5,25%
Banco Bolivariano C. A.		200.000	112	5,25%
	US\$	400.000		
			2017	
		Monto	Plazo	Tasa de Interés
Banco Produbanco S. A.	US\$	250.000	360 días	4,50%
Banco Bolivariano C. A.		100.000	128 días	3,75%
	US\$	350.000		

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(9) Cuentas por Cobrar Comerciales

Al 31 de diciembre del 2018 y 2017 las cuentas por cobrar comerciales se componen de la siguiente manera:

		<u>2018</u>	2017
Vigentes	US\$	679.885	704.650
De 1 a 30 días		695.050	582.114
De 31 a 60 días		594.733	331.912
De 61 a 90 días		250.593	230.903
De 91 a 120 días		94.667	114,510
De 121 a 150 días		39.155	52.921
De 151 a 180 días		70.624	15.824
De 181 a 270 días		74.923	54.382
De 271 a 360 días		49.594	27.620
Mayores a 360 días		187.445	89.575
Ch/. Posfechado			607.127
		2.736.669	2.811.538
Provisión para cuentas			
incobrables		(148.000)	(124.823)
	US\$	2.588.669	2.686.715

(10) Otras Cuentas por Cobrar

El detalle de otras cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

		2018	2017
Compañías relacionadas:			
Polimex Ecuatoriana S. A.	US\$	275.365	280.475
Hidroex S. A.		1.063.000	-
Anticipo a compra de acciones		55.000	-
Empleados		184.551	130.159
Anticipos a proveedores		19.434	21.781
Impuestos corrientes		54.024	33.110
Otras		79.054	44.861
	US\$	1.730.428	510.386
Activos corrientes	US\$	612.428	510.386
Activos no corrientes		1.118.000	
	US\$	1.730.428	510.386

(11) Inventarios

Al 31 de diciembre del 2018 y 2017 el inventario está conformado de la siguiente manera:

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		2018	2017
Mercadería disponible para la venta	US\$	1.896.871	2.029.316
Material de empaque		-	6.914
Importaciones en tránsito		744.180	736.023
Muestras		19.282	4.776
Otros		-	83.165
	US\$	2.660.333	2.860.194

En el año 2018, mercadería disponible para la venta y material de empaque reconocidos como costo de las ventas ascendieron a US\$4.318.978 (US\$4.035.287 en el 2017).

(12) Otros Activos Corrientes

El detalle de los otros activos corrientes al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

		2018	2017
Seguros	US\$	12.628	20.736
Depósitos en garantía		12.789	12.789
Otros		4.183	
	US\$	29.600	33.525

(13) Instalaciones, Muebles y Equipos

El detalle y movimiento de las instalaciones, muebles y equipos al 31 de diciembre del 2018 y 2017 es el siguiente:

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

				2018		
		Saldos al		Ajustes y		Saldos ai
		31/12/2017	Adiciones	Reclasificaciones	<u>Bajas</u>	31/12/2018
Instalaciones y adecuaciones	US\$	217.152	34.829	13.152		265.133
Vehículos		200.081	57.709		100	257.790
Equipos de computación		52.311	13.079			65.390
Muebles de oficina		66.348	7.490		-	73.838
Maquinaría y equipos		16.701		<u> </u>		16.701
Adquisiciones y proyectos						
en proceso		133.152		(13.152)	-	120.000
		685.745	113.107	-	17	798.852
Depreciación acumulada		(307.293)	(61.032)		-	(368.325)
	US\$	378.452	52.075		-	430.527

		744		2017		
				Ajustes y Reclasificaciones		
		Saldos al		Deudor		Saldos al
		31/12/2016	Adiciones	(Acreedor)	<u>Bajas</u>	31/12/2017
Instalaciones y adecuaciones	US\$	199.497	42.898	(25.243)	-	217.152
Vehículos		159.736	59.640	339	(19.634)	200.081
Equipos de computación		43.287	7.785	1.239	- 4	52.311
Muebles de oficina		39.274	3.077	23.997	-	66,348
Maquinaria y equipos		17.033		(332)	-	16.701
Adquisiciones y proyectos						
en proceso.		-	133.152			133.152
		458.827	246.552	•	(19.634)	685.745
Depreciación acumulada		(288.959)	(44.978)	7.010	19.634	(307.293)
	US\$	169.868	201.574	7.010		378.452

Al 31 de diciembre del 2018, está en vigencia un contrato de arrendamiento operativo suscrito con un proveedor sobre las instalaciones donde funcionan las oficinas administrativas y bodega en la ciudad de Guayaquil. Adicionalmente, vehículos cuyo valor en libros ascienden a US\$54.003 (US\$33.990 en 2017) se encuentran prendados a una institución financiera en respaldo de préstamos recibidos.

(14) Activos Intangibles

Al 31 de diciembre del 2018 y 2017 los activos intangibles, comprenden licencias de programa contables, software comercial Qlikview, licencias de sistemas operativos, sistema de pedidos My dealer e implementación MBW.

Un detalle y movimiento de los activos intangibles al 31 de diciembre del 2018 y 2017 es el siguiente:

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

			2018	
		Saldos al 31/12/2017	Adiciones	Saldos al 31/12/2018
Licencia programa contable	US\$	12.000	10.475	22.475
Software comercial Qlikview		15.102	-	15.102
Licencias sistema operativo		7.931	-	7.931
Sistema de pedidos My dealer		15.750	-	15.750
Implementación MBW		30.120	-	30.120
		80.903	10.475	91.378
Amortización acumulada		(61,621)	(12.441)	(74.062)
	US\$	19.282	(1.966)	17.316
			2017	
		Saldos al		Saldos al
		31/12/2016	Adiciones	31/12/2017
Licencia programa contable	US\$	12.000	-	12.000
Software comercial Qlikview		15.102	17.	15.102
Licencias sistema operativo		7.931	_	7.931
Sistema de pedidos My dealer		11.800	3.950	15.750
Implementación MBW		30.120	-	30.120
		76.953	3.950	80.903
Amortización acumulada		(49.899)	(11.722)	(61.621)
	US\$	27.054	(7.772)	19.282

(15) Préstamos y Obligaciones Financieras

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017 los préstamos y obligaciones financieras están conformados de la siguiente manera:

	<u>Tasa</u> <u>interés</u>	Fecha de vencimiento		2018	2017
Banco Produbanco S. A.	8,95%	8/3/2021	US\$	18.067	25.017
Banco Bolivariano C. A.	8,99%	2/9/2022		28.101	*
Banco Bolivariano C. A.	8,86%	15/11/2019	-	500.000	-
			US\$ _	546.168	25.017
Corrientes			US\$	514.185	7.454
No corrientes			_	31.983	17.563
			US\$	546.168	25.017

Al 31 de diciembre de 2018 los préstamos y obligaciones financieras con Banco Produbanco S. A. y Banco Bolivariano C. A. están garantizadas con contrato de prenda con reserva de dominio sobre los activos adquiridos y con depósitos a plazo que mantiene la Compañía.

Los vencimientos agregados de los préstamos y obligaciones financieras no corrientes para cada uno de los años subsiguientes al 31 de diciembre de 2019 son como sigue:

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Año de vencimiento		
2020	US\$	15.507
2021		10.080
2022		6.396

Al 31 de diciembre de 2018 el valor razonable de los préstamos y obligaciones financieras se aproxima al valor en libros, debido a que no existen costos involucrados en las operaciones que distorsionen el valor actual de los flujos estimados de pago.

(16) Cuentas por Pagar Comerciales

Las cuentas por pagar comerciales al 31 de diciembre de 2018 y 2017 se detallan como sigue:

		2018	2017
Proveedores locales	US\$	193.444	155.336
Proveedores del exterior		993.015	1.771.955
	US\$	1.186.459	1.927.291

La exposición de la Compañía al riesgo de liquidez relacionado con cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se revela en la nota 6.

(17) Cuenta por pagar accionistas

Cuenta por pagar accionistas al 31 de diciembre del 2018 por US\$277.877 (US\$437.877 en el 2017) corresponde a los aportes para futura capitalización, que en septiembre del 2015 fueron transferidos a cuentas por pagar y que se encuentran pendientes de devolución a los accionistas.

(18) Otras Cuentas por Pagar y Gastos Acumulados por Pagar

Un detalle de las otras cuentas por pagar y gastos acumulados por pagar al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		2018	2017
Provisiones	US\$	15.335	277.144
Impuesto a la renta (nota 19)		268.662	231.122
Beneficios sociales		26.721	19.255
15% participación de trabajadores		238.423	233.193
Retenciones por pagar		9.956	7.664
Impuesto al valor agregado		64.711	72.513
Aportes IESS		31.239	24.863
Anticipos de clientes		7.035	4.422
Depósitos no identificados		564	8.369
ISD por liquidar		41.364	79.624
Tarjeta de crédito		8.526	4.639
Varios por liquidar		16.536	1.330
	US\$	729.072	964.138

Participación de los Trabajadores en las Utilidades

De acuerdo con las leyes laborales vigentes, la Compañía debe distribuir entre sus trabajadores el 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta. La Compañía ha estimado el gasto de participación de trabajadores en las utilidades en US\$238.423 (US\$233.193 en el 2017).

Al 31 de diciembre del 2018 el saldo por pagar de participación de trabajadores en las utilidades se presenta neto de anticipos concedidos a funcionarios y empleados con cargo a este beneficio. El gasto es reconocido en el estado de resultados en el rubro gastos de administración:

(19) Impuesto a la Renta

a) Gasto de Impuesto a la Renta

El gasto de impuesto a la renta cargado a resultados por los años 2018 y 2017 consiste de:

		2018	2017
Impuesto a la renta corriente	US\$	345.188	298.487
Impuesto a la renta diferido		(7.083)	-
	US\$	338.105	298.487

b) Conciliación del Gasto de Impuesto a la Renta

La tasa corporativa de impuesto a la renta ecuatoriana es el 25% para el año 2018 y 22% para el 2017; sin embargo, dicha tasa se incrementará hasta el 28% (25% en el 2017) sobre la proporción de la base imponible que corresponda a la participación directa o indirecta de socios, accionistas, constituyentes o beneficiarios o similares, que sean residentes en paraísos fiscales o regímenes de menor imposición. Si dicha participación excede el 50% la tarifa aplicable para la sociedad será del 28% (25% en el 2017).

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Las sociedades exportadoras habituales, así como las que se dediquen a la producción de bienes, incluidas las del sector manufacturero, que posean 50% o más de componente nacional y aquellas sociedades de turismo receptivo, que reinviertan sus utilidades en el país, podrán obtener una reducción de diez (10) puntos porcentuales de la tarifa del impuesto a la renta sobre el monto reinvertido en activos productivos, siempre y cuando lo destinen a la adquisición de maquinarias nuevas o equipos nuevos, activos para riego, material vegetativo, plántulas y todo insumo vegetal para producción agrícola, acuícola, forestal, ganadera y de floricultura, que se utilicen para su actividad productiva, así como para la adquisición de bienes relacionados con investigación y tecnología que mejoren productividad, generen diversificación productiva e incremento de empleo; para ello deberán efectuar el correspondiente aumento de capital y cumplir con los requisitos que se establezcan en el reglamento. El aumento de capital se perfeccionará con la inscripción en el respectivo Registro Mercantil hasta el 31 de diciembre del ejercicio impositivo posterior a aquel en que se generaron las utilidades materia de la reinversión.

La siguiente es la conciliación entre el gasto de impuesto a la renta y aquel que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta del 25% en el 2018 y (22% en el 2017) a la utilidad antes de impuesto a la renta:

Impuesto que resultaría de aplicar la tasa		<u>2018</u>	2017
corporativa de impuesto a la renta del 25% a la utilidad antes de impuesto a la renta (22% en 2017) Incremento (reducción) resultante de:	US\$	337.766	290.713
Gastos no deducibles Gasto estimado de impuesto a la renta	US\$	7.422 345.188	7.774 298.487
Tasa efectiva impositiva		25,54%	22,58%

Impuesto a la Renta por Pagar

Un resumen del movimiento del impuesto a la renta por pagar corriente y de los anticipos y retenciones en la fuente del impuesto a la renta es el siguiente:

		2018	2017
Saldo al inicio del año	US\$	231.122	154.622
Impuesto a la renta del año		345.188	298.487
Pago de impuesto a la renta del año			
previo.		(231.122)	(154.622)
Compensación del anticipo y retenciones			
en la fuente contra el impuesto a pagar.		(76.526)	(67.365)
Saldo al final del año	US\$	268.662	231.122

c) Pasivos por Impuestos Diferidos

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los activos y pasivos por impuestos diferidos reconocidos son atribuibles según se indica abajo y su movimiento es el siguiente:

		Saldos al	Reconocido	Saldos al	Reconocido	Saldos al
		31/dic/2016	en resultados	31/dic/2017	en resultados	31/dic/2018
Impuesto diferido activo atribuible a:						
Reserva para pensiones de ju-						
bilación patronal e indermi-						
zaciones por desahucio	US\$	-		-	7.083	7.083

Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta presentadas por los años 2016 al 2018 y las declaraciones de impuesto al valor agregado y retenciones de impuesto a la renta en la fuente presentadas por los años 2016 al 2018 están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

d) Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo N0. 2430 publicado en el Suplemento el Registro Oficial N0. 494 del 31 de diciembre de 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir de 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables, originados en operaciones con partes relacionadas. A partir del año 2015, de acuerdo con la Resolución del Servicio de Rentas Internas (SRI) No. NAC-DGERCGC15-00000455, los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo periodo fiscal en un monto acumulado superior a US\$3.000.000 deben presentar el anexo de operaciones con partes relacionadas y si el monto es superior a US\$15.000.000, deberán presentar el anexo de operaciones con partes relacionadas y el informe de precios de transferencia.

En el año 2018, la compañía concluyó el estudio integral de precios de transferencia sobre las transacciones efectuadas durante el año 2017 y no se identificaron ajustes al gasto y pasivo por impuesto a la renta como resultado de los términos y condiciones de tales transacciones. A la fecha de emisión de los estados financieros, el estudio de precios de transferencia por el año 2018 se encuentra en proceso; sin embargo, con base al análisis preliminar efectuado, la Administración de la Compañía no anticipa ningún ajuste al gasto y pasivo por impuesto a la renta reflejado en los estados financieros adjuntos.

(20) Otras Cuentas por Pagar a Largo Plazo

Un detalle de las cuentas por pagar a largo plazo al 31 de diciembre de 2018 y 2017 es el siguiente:

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	2018	2017
US\$	-	-
	-	15.010
US\$		15.010
		US\$ - -

Al 31 de diciembre de 2017 el saldo de otras cuentas por pagar corresponde a cuotas por pagar por la compra de un vehículo con vencimiento posteriores a un año.

(21) Reserva para Pensiones de Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

Al 31 de diciembre del 2018 y 2017, la reserva para pensiones de jubilación patronal e indemnización por desahucio se componen como se detalla a continuación:

		2018	2017
Jubilación patronal	US\$	64.501	40.708
Indemnización por desahucio		34.864	20.768
	US\$	99.365	61.476

El movimiento del valor presente de la obligación por jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio al y por los años que terminan el 31 de diciembre de 2018 y 2017 es como sigue:

		Jubilación patronal	Indemnización por desahucio	Total
Obligación por beneficios definidos 1 de enero de 2017	US\$	45.882	16.551	62.433
Costo laboral por servicios actuales		11.566	3.241	14.807
Costo financiero		3.423	1.216	4.639
Pérdida (ganancia) actuarial		(10.726)	(4.497)	(15.223)
Pérdida (ganancia) actuarial reconocida por ajustes y experiencia		(6.302)	11.902	5.600
Beneficios pagados		-	(7.645)	(7.645)
Efecto de reducciones y liquidaciones		(3.135)		(3.135)
Obligación por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2017		40,708	20,768	61.476
Costo laboral por servicios actuales		12.512	10.765	23.277
Costo financiero		3.362	1.690	5,052
Pérdida (ganancia) actuarial		9.515	2,495	12.010
Beneficios pagados			(854)	(854)
Becto de reducciones y liquidaciones anticipadas	1	(1.596)		(1.596)
Obligación por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2018	US\$	64.501	34,864	99.365

Según se indica en el Código del Trabajo del Ecuador, todos aquellos empleados que cumplieren 25 años de servicio para una misma compañía tienen derecho a jubilación patronal, beneficio que se determina con base a los años de servicio, edad del empleado al momento del retiro y al promedio de la remuneración anual percibida en los cinco años previos a la fecha de retiro. Además, dicho Código establece que, en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio, el empleador

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

bonificará al trabajador con el equivalente al 25% de la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicios prestados.

La Compañía acumula este beneficio en base a estudios anuales elaborados por una firma de actuarios independientes. Según se indica en los estudios actuariales, el método actuarial utilizado es el "Método de Crédito Unitario Proyectado", con este método, la Compañía atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente. Las obligaciones se miden según sus valores descontados, puesto que existe la posibilidad de que sean satisfechas muchos años después de que los empleados hayan prestado sus servicios y se determina el importe de las pérdidas y ganancias actuariales. Las disposiciones legales no establecen la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para estos beneficios.

Las provisiones del plan de jubilación consideran la remuneración del empleado y demás parámetros establecidos en el Código del Trabajo, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal y 25 años mínimo de servicio sin edad mínima de retiro. De acuerdo a los estudios actuariales contratados, los que cubren a todos los empleados en relación de dependencia, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal al 31 de diciembre de 2018 y 2017 asciende a US\$64.501 y US\$40.708, respectivamente.

Los principales supuestos considerados en los estudios actuariales al 31 de diciembre del 2018 y 2017 fueron los siguientes:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Tasa de descuento	8,13%	8,26%
Tasa de incremento salarial	2,00%	1,50%
Tabla de rotación	9,86%	9,36%
Tabla de mortalidad e invalidez	TM IESS 2002	TM IESS 2002

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los montos reportados.

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los importes incluidos en la tabla a continuación:

		Jubilación <u>Patronal</u>	Indemnización por Desahucio
Tasa de descuento aumento de 0,5%	US\$	(4.996)	(982)
Tasa de descuento disminución de 0,5%		5.446	1.067
Tasa de incremento salarial aumento de 0,5%		5.759	1.197
Tasa de incremento salarial disminución de 0,5%		(5.308)	(1.111)

Gastos de Personal

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

Los valores pagados por la Compañía en concepto de gastos de personal incluidos en los rubros de, gastos de comercialización y ventas, gastos de administración y gastos de logística y transporte en el estado de resultados por los años terminados al 31 de diciembre del 2018 y 2017 se resume a continuación:

		<u>2018</u>	2017
Sueldos y beneficios sociales	US\$	1.068.926	932.145
Participación de los trabajadores		238.423	233.193
	US\$	1.307.349	1.165.338

(22) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas

El siguiente es un resumen de las principales transacciones con compañías relacionadas a través de propiedad y administración:

		2018	2017
Gastos por servicios	US\$	-	60
Préstamos		-	10.000
Servicios recibidos		40.960	18.020
Venta de bienes		226.651	66.766
Arriendos		80.589	77.180

Un resumen de los saldos con compañías relacionadas es el siguiente:

Activos:		2018	2017
Otras cuentas por cobrar (nota 10)	US\$	275.365	280.475
Cuentas por cobrar comerciales (Nota 9)	US\$	136.190	66.766
Pasivos: Cuentas por pagar accionistas (nota 17)	US\$	277.877	437.877
Cuentas por pagar comerciales (nota 16) Proveedores locales	US\$	29.014	26.337

Transacciones con Personal Clave de Gerencia

Las compensaciones recibidas por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos, beneficios sociales a corto plazo y planes de beneficios definidos a largo plazo se resumen a continuación:

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		2018	2017
Honorarios Profesionales	US\$	5.925	21.256
Sueldos y comisiones		180.508	136.711
Beneficios sociales		15.802	19.066
Utilidades	_	11.935	8.732
	US\$	214.170	185.765

(23) Patrimonio

Capital Acciones

La Compañía ha emitido únicamente acciones ordinarias y nominativas con valor nominal de US\$1 cada una. El número de acciones autorizadas es 100.000 y las suscritas y totalmente pagadas 100.000 en el año 2018 y 2017.

A partir de mayo de 2015 con la transferencia de acciones efectuada por un accionista a favor de Easymax S. A. por US\$1.190.420; un detalle de los accionistas es como sigue:

Heriberto Vélez Loor		85.000	85%
Heriberto Vélez Castelo	US\$	5.000	5%
Maria Cristina Vélez Castelo		5.000	5%
Omar Vélez Castelo		5.000	5%
		100.000	100%
Easymax S. A (acciones en tesorería)		(30.000)	(30%)
	US\$	70.000	70%

Reserva Legal

La Ley de Compañías requiere que por lo menos el 10% de la utilidad neta anual se transfiera a la reserva legal hasta que ésta como mínimo alcance el 50% del capital social. Dicha reserva no está sujeta a distribución, excepto en el caso de liquidación de la Compañía, pero puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones.

Reserva Facultativa

Está conformada por la trasferencia de las utilidades del ejercicio con la aprobación de la Junta General de Accionistas de los años 2010 al 2017, inclusive. Con cargo a esta cuenta en el año 2015 fueron adquiridas acciones de la Compañía que se presentan como acciones en tesorería. En el año 2017 la Compañía registró con cargo a esta cuenta una provisión por US\$277.144 para cubrir una posible contingencia tributaria de años anteriores.

(24) Gastos por su Naturaleza

Un resumen de los gastos atendiendo su naturaleza para los años 2018 y 2017 son los siguientes:

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		2018	2017
Sueldos y beneficios sociales	US\$	1.068.926	932.145
Participación de trabajadores		238.423	233.193
Mantenimiento y reparaciones		180.897	187.905
Publicidad y propaganda		161.727	166.397
Arriendos		147.894	144,300
Alimentación		78.649	66.040
Depreciaciones		72,724	57.259
Honorarios profesionales		72.327	79.669
Proyecto ferreteros		67.583	45.000
Transporte y estiba de mercadería		64.370	58.713
Gastos de viaje y hospedaje		46.590	31.981
Combustible y lubricantes		42.961	44.951
Seguridad		40.514	39.656
Gastos de representacion		37.217	31.238
Material de empaque		35.487	15.549
Impuestos y contribuciones		33.127	31.169
Responsabilidad social		29.432	22.740
Suministros de oficina y materiales		28.356	26.618
Provisión para cuentas incobrables		23.177	46.284
Telefonía Celular		22.124	22.328
Seguros		22.120	16,825
Internet y telecomunicaciones		18.948	19.048
Movilización y transporte		16.079	15.601
Amortizaciones		12.441	10.785
Servicios básicos		10.493	12.378
Servicios contables		9.280	9.420
Capacitaciones		8.832	3.577
Gastos de importación		6.038	511
Varios		20.442	20.830
	US\$	2.617.178	2.392.110
		2018	2017
	LICA		
Gastos de comercialización y ventas Gastos administrativos		1.197.546 1.066.871	1.063.607 1.015.868
Gastos administrativos Gastos de logística y transporte		352.761	312.635
Castos de logistica y transporte	US\$	2.617.178	2.392.110

(25) Compromisos y Contingencias

Compromisos

Condición de Arrendatario

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Compañía arrienda dos locales e instalaciones destinados para oficinas y bodegas bajo contratos de arriendo que vencen el 1 de mayo del 2020 y 1 de diciembre de 2018, respectivamente sobre los cuales la Compañía no tiene opción de compra, para los contratos mayores a 5 años el canon se revisa anualmente. El gasto correspondiente a los contratos de arrendamiento de locales e instalaciones llevado a resultados en el año que terminó el 31 de diciembre de 2018 ascendió a US\$131.208 (US\$131.208, en el 2017). Un resumen de los pagos mínimos futuros bajo los contratos de arrendamiento antes indicados es el siguiente:

1 año o menos	US\$	81.600
Entre 1 y 5 años		81.600

Contingencias

En agosto y septiembre del 2017 la Compañía recibió del Servicio de Rentas Internas las liquidaciones de pago No. 09201706500862368, 09201706500906159 y 09201706500862354 por diferencias de impuesto a la renta de los ejercicios fiscales 2011, 2012, 2013 y 2014, respectivamente por adquisiciones realizadas en las cuales no se puede verificar el hecho económico de las transacciones que sustentan costos y gastos.

Un detalle de las diferencias de impuesto a la renta conforme las liquidaciones practicadas por el Servicio Rentas de Internas es el siguiente:

Ejercicio fiscal		Valor (capital)	Recargo 20%
2011	US\$	119.201	23.840
2012		90.755	18.151
2013		49.626	9.925
2014		17.561	3.512
	US\$	277.143	55.428

En año 2018 la Administración canceló al Servicios de Rentas Internas las diferencias de impuesto a la renta antes mencionadas acogiéndose a la Ley Orgánica para la Estabilidad Fiscal, Fomento Productivo y Atracción de Inversión que incluye la remisión de intereses, multas y recargos de obligaciones tributarias y fiscales.

(26) Conciliación del Efectivo Neto Proveniente de las Actividades de Operación

Al 31 de diciembre del 2018 y 2017, la conciliación del efectivo neto proveniente de las actividades de operación es como sique:

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

		2018	2017
Utilidad neta	US\$	1.002.545	1.032,561
Ajustes para conciliar la utilidad neta con el efectivo			
neto proveniente de las actividades de operación:			(/a) a //an ma mai/
Depreciación		61.032	44.978
Provisión para cuentas incobrables		23.177	46.283
Amortizaciones		12.441	11.722
Provisiones para jubilación patronal y desahucio		40.386	13.857
Gasto de impuesto a la renta		345,188	298.486
Participación de trabajadores en las utilidades		238.423	233.193
Otros		(7.083)	16.027
(Aumento) disminución en activos:			
(Incremento) disminución en cuentas por cobrar			
comerciales y otras cuentas por cobrar		(31.356)	(694.590)
(Incremento) disminución en inventarios		199.860	(685.479)
(Incremento) disminución en otros activos		8.109	(7.758)
Aumento (disminución) en pasivos:			
Incremento (disminución) en cuentas por pagar			
comerciales y otras cuentas por pagar		(1.336.041)	937.200
Incremento (disminución) en cuentas por pagar			
accionistas		(160.000)	17
Incremento (disminución) en beneficios a empleados		(225.966)	(409.831)
Incremento (disminución) en otros pasivos		(15.010)	
		(846.840)	(195.910)
Efectivo neto proveniente de las actividades de operación	US\$	155.705	836.649

(27) Eventos Subsecuentes

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 11 de marzo del 2019 fecha en que los estados financieros adjuntos estuvieron disponibles para ser emitidos. Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2018, fecha del estado de situación financiera pero antes del 11 de marzo del 2019, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros adjuntos.