Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(1) Entidad que Reporta

Easymax S. A. (la Compañía), fue constituida el 14 de julio de 2009 e inscrita en el Registro Mercantil del Cantón Guayaquil el 24 de agosto de 2009, con el objeto de dedicarse a la importación y comercialización de accesorios y tuberías de polipropileno, polietileno, PVC y artículos de ferretería en general. Opera en sus oficinas administrativas y bodegas ubicadas en el kilómetro 16.5 de la Vía a Daule, calle Cobre S/N y Av. Rosavin, parroquia Pascuales-Provincia del Guayas y también mantiene bodegas de almacenamiento y despacho en la ciudad de Quito.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Los estados financieros al 31 de diciembre de 2017 han sido aprobados por la Gerencia de la Compañía el 9 de febrero de 2018 y de acuerdo a las exigencias estatutarias serán sometidas a la aprobación de la Junta General de Accionistas.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del principio del costo histórico.

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros adjuntos están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, que constituye la moneda funcional de la Compañía. A menos que se indique lo contrario, las cifras financieras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en dólares estadounidenses.

(d) Uso de Estimados y Juicios

La preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIF requiere que la administración de la Compañía efectúe ciertas estimaciones, juicios y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes se revisan sobre una base continua. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en el cual las estimaciones son revisadas y en cualquier período futuro afectado.

La información sobre juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad y sobre supuestos e incertidumbres en estimaciones que pudieran tener un efecto significativo sobre los montos reconocidos en los estados financieros, se describen en las siguientes notas:

Nota 19 - Impuesto a la renta

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Nota 22- Reserva para pensiones de jubilación patronal e indemnización por desahucio.

(3) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Instrumentos Financieros

La Compañía clasifica los activos financieros no derivados en la categoría de inversiones en valores y partidas por cobrar y clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de préstamos y obligaciones financieras y partidas por pagar.

i. Activos y Pasivos Financieros no Derivados - Reconocimiento y Baja

La Compañía reconoce inicialmente las inversiones en valores y partidas por cobrar en la fecha en que se originan. Los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de negociación en la cual la Compañía comienza a ser parte de las provisiones contractuales del instrumento.

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas o éstas han expirado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidar sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

 ii. Activos Financieros no Derivados – Medición de Inversiones en Valores y Partidas por Cobrar.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las inversiones en valores y partidas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no se cotízan en un mercado activo. Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, las inversiones en valores y partidas por cobrar se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Las inversiones en valores y partidas por cobrar se componen de cuentas por cobrar comerciales, cuentas por cobrar a partes relacionadas y otras cuentas por cobrar.

Efectivo en Caja y Bancos

El efectivo en caja y bancos se compone de los saldos del efectivo disponible en caja y cuentas bancarias que son usados por la Compañía en la gestión de sus compromisos a corto plazo.

iii. Pasivos Financieros no Derivados - Medición

Los otros pasivos financieros son reconocidos inicialmente en la fecha de la transacción en la cual la Compañía se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento. La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales se cancelan o expiran.

La Compañía clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de préstamos y obligaciones financieras, cuentas por pagar comerciales, otras cuentas por pagar y cuentas por pagar a partes relacionadas. Estos pasivos financieros son reconocidos inicialmente a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

La Compañía tiene los siguientes otros pasivos financieros: cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar y cuentas por pagar a partes relacionadas.

iv. Capital Acciones

Las acciones ordinarias (única clase de acciones emitidas por la Compañía) son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones ordinarias, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(c) Inventarios

Los inventarios son presentados al costo, el que no excede el valor neto de realización. El costo se determina por el método de costo promedio.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos estimados para completar la venta. El costo de los inventarios puede ser no recuperable en caso de que los mismos estén dañados, o se encuentren parcial o totalmente obsoletos o bien si

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

sus precios de mercado han disminuído por motivos como los citados precedentemente. El importe de cualquier rebaja de valor de los inventarios, hasta alcanzar su valor neto de realización, se reconoce en el ejercicio en que ocurre la pérdida.

Instalaciones, Muebles y Equipos

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de mobiliario y equipos son valorizadas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro si las hubiese. El mobiliario y equipos se reconocen como activo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de una manera fiable.

Las pérdidas por deterioro, si aplicaren, se reconocen a través de una rebaja adicional en su valor, a los componentes afectados.

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo o su capacidad productiva, son capitalizados sólo si es probable que se deriven de ellos beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable. Los costos por reparaciones y mantenimientos de rutina en mobiliario y equipos son reconocidos en resultados cuando ocurren.

Cuando partes de una partida de mobiliario y equipos poseen vidas útiles distintas, son registradas de forma separada como un componente integral del activo.

Las ganancias y pérdidas en la venta de un componente de mobiliario y equipos son determinadas comparando los precios de venta con sus valores en libros, y son reconocidas en el estado de resultados integrales cuando se realizan o se conocen.

ii. <u>Depreciación</u>

La depreciación del mobiliario y equipos se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo del activo menos su valor residual. La depreciación es reconocida en resultados con base en el método de línea recta, considerando la vida útil establecida para cada componente del mobiliario y equipos.

Los elementos de mobiliario y equipos se deprecian desde la fecha en la cual están listos para su uso.

Las vidas útiles estimadas para los períodos actuales y comparativos son las siguientes:

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Easymax S. A.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(e) Activos Intangibles

Activos intangibles que son adquiridos por la Compañía y tienen vida útil finita son medidos al costo menos la amortización acumulada y pérdidas por deterioro. Otros activos intangibles corresponden a los programas informáticos.

La amortización se calcula sobre el monto amortizable, que corresponde al costo del activo. La amortización es reconocida en resultados.

La vida útil estimada para los períodos actuales y comparativos es de 3 años.

Los métodos de amortización y vidas útiles son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

(f) Deterioro

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación del estado de situación financiera, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro. Se considera que un activo financiero está deteriorado si existe evidencia objetiva de deterioro como consecuencia de uno o más eventos de pérdida ocurridos después del reconocimiento inicial del activo, y ese o esos eventos de pérdida tienen un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros del activo que pueden estimarse de manera fiable.

La evidencia objetiva de que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que no consideraría en otras circunstancias, indicadores que el deudor o emisor se declarará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario, condiciones económicas que se relacionen con incumplimiento, la desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

Para propósitos de determinación de la provisión para deterioro de los activos financieros medidos al costo amortizado, la Administración realiza revisiones periódicas y sistemáticas de su cartera para identificar riesgos inherentes y evaluar la recuperación colectiva de su portafolio. La Compañía considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos a costo amortizado (cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar) a nivel colectivo. Dado que las cuentas por cobrar comerciales se constituyen por saldos individualmente no significativos, estos son evaluados por deterioro colectivo agrupando las partidas por cobrar con características de riesgo similares.

El modelo de pérdidas utilizado para las cuentas por cobrar comerciales a personas naturales y empresas cuyo riesgo individual no es significativo, pero que colectivamente es un monto de importancia relativa, considera una variedad de factores incluyendo, pero no limitados a condiciones económicas actuales, experiencia histórica de pérdidas, recuperaciones o liquidaciones

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

esperadas en la tendencia de la cartera y atrasos. La evaluación de esos factores, lleva implícitos juicios complejos y subjetivos.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado se calcula como la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión contra los préstamos y partidas por cobrar. El interés sobre el activo deteriorado continúa reconociéndose a través de la reversión del descuento. Cuando un hecho posterior causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se reconoce en resultados.

ii. Activos no Financieros

El valor en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el valor recuperable del activo. Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados.

El valor recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos los gastos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo o la unidad generadora de efectivo. Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos son agrupados juntos en el grupo más pequeño de activos que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados. Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en el importe recuperable del activo. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor en libros del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación y amortizaciones, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(g) Beneficios a Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

<u>Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio</u>

El Código del Trabajo de la República del Ecuador establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido un tiempo mínimo de servicio de 25 años en una misma Compañía. Además, el Código del Trabajo establece que cuando

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio. Tales beneficios califican como planes de beneficios definidos sin asignación de fondos separados. La obligación neta de la Compañía relacionada con el plan de jubilación patronal e indemnización por desahucio se determina por separado calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han ganado a cambio de sus servicios en el período actual y en los anteriores; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de costeo de crédito unitario proyectado.

La Compañía reconoce en resultados la totalidad de las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de los planes de beneficios definidos, aunque la NIC 19 Beneficio a los Empleados (2011), aplicable retroactivamente para períodos anuales que iniciaron en o después del 1 de enero de 2013, eliminó tal opción y requiere que tales ganancias o pérdidas actuariales se reconozcan en otros resultados integrales. La evaluación hecha por la Administración de la Compañía respecto a este asunto, concluye que el efecto no es significativo. Las ganancias o pérdidas actuariales, así como todos los gastos relacionados con los planes por beneficios definidos, incluyendo el saneamiento del descuento, se reconocen en resultados en los gastos por beneficios a empleados.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

ii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada (esto es, valor nominal derivado de la aplicación de leyes laborales ecuatorianas vigentes) y son contabilizadas como gastos a medida que el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada con fiabilidad. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a la decimotercera remuneración, decimocuarta remuneración, fondos de reserva, vacaciones, participación de los trabajadores en las utilidades y bonificaciones a sus principales ejecutivos.

iii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación intempestiva o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(h) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con provisiones y contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que será necesario un flujo de salida de beneficios económicos para resolver la obligación y el monto puede ser estimado de manera fiable.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera desembolsar a una tasa antes de impuestos que refleja la valoración actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

Los compromisos significativos son revelados en las notas a los estados financieros. No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(i) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios y Gastos

i. Bienes Vendidos

Los ingresos provenientes de la venta de bienes en el curso de las actividades ordinarias, los que principalmente están relacionados con la venta de accesorios y tuberías de polipropileno, y artículos de ferretería en general son reconocidos al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva que el riesgo y los beneficios significativos de propiedad han sido transferidos al comprador, y no subsisten incertidumbres significativas relativas a la recuperación de la consideración adeudada, de los costos asociados.

ii. Gastos

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

Easymax S. A.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(j) Ingresos Financieros y Costos Financieros

Los ingresos financieros corresponden principalmente a ingresos por intereses, los que son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo.

Los costos financieros están compuestos por gastos por intereses sobre préstamos o financiamientos. Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica para capitalización de interés, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

(k) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la renta corriente y diferido es reconocido en resultados, excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto a la Renta Corriente

El impuesto a la renta corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año, utilizando la tasa impositiva aplicable y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto a la Renta Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos reportados para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporales que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

La medición de los impuestos diferidos refleja las consecuencias tributarias que se derivan de la forma en que la Compañía espera, a la fecha del estado de situación financiera, recuperar o liquidar el valor registrado de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplique al momento de la reversión de las diferencias temporarias de acuerdo a la ley de impuesto a la renta promulgada o sustancialmente promulgada a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto a la renta diferido son compensados y consecuentemente se presentan en el estado de situación financiera por su importe neto si existe un derecho legal de compensar los pasivos y activos por impuestos corrientes, y están relacionados con el impuesto a las ganancias

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

aplicados por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad tributaria o en distintas entidades tributarias, pero pretenden liquidar los pasivos y activos por impuestos corrientes en forma neta o sus activos y pasivos tributarios serán realizados al mismo tiempo.

Un activo por impuesto a la renta diferido es reconocido por las pérdidas tributarias trasladables a ejercicios futuros y diferencias temporarias deducibles, en la medida en la cual sea probable que estarán disponibles ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizadas. El activo por impuesto a la renta diferido es revisado en cada fecha del estado de situación financiera y es reducido en la medida que no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Exposición Tributaria

Al determinar el monto del impuesto a la renta corriente e impuesto a la renta diferido, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales. La Compañía cree que la acumulación de sus pasivos tributarios es adecuada para todos los años fiscales abiertos, sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo las interpretaciones de la ley tributaria y la experiencia anterior. Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos, y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

(4) Nuevas Normas e Interpretaciones aún no Adoptadas

Las nuevas normas, enmiendas a las normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2018, cuya aplicación anticipada es permitida; sin embargo, tales normas, no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros adjuntos.

NIIF 15 Ingreso de Actividades Ordinarias Procedente de Contratos con Clientes

La NIIF 15 reemplaza las actuales normas NIC 18 "Ingreso de Actividades Ordinarias", la NIC 11 "Contratos de Construcción" y la CINIIF 13 "Programas de Fidelización de Clientes"; su aplicación es efectiva para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2018.

La Compañía ha evaluado el impacto potencial sobre los estados financieros resultantes de la aplicación de la NIIF 15 y considera que no tendrá mayor influencia en el modelo de reconocimiento de ingreso actual que aplican.

NIIF 9 Instrumentos Financieros

La revisión final de la NIIF 9 reemplaza las anteriores publicaciones de esta, así como la NIC 39 "Instrumentos financieros: Reconocimiento y Medición" y sus guías de aplicación.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Su aplicación es efectiva para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2018.

La Compañía ha evaluado el impacto potencial sobre los estados financieros resultantes de la aplicación de la NIIF 9 y considera que no tendrá mayor influencia en el modelo de reconocimiento y medición de instrumentos financieros.

Otras Nuevas Normas o Modificaciones a Normas e Interpretaciones

La Compañía no espera que las siguientes nuevas normas o modificaciones tengan un impacto significativo sobre los estados financieros:

- Clasificación y Medición de Pago Basados en Acciones (Enmienda a la NIIF 2).
- Enmiendas a la NIIF 4 contratos de seguros.
- NIC 40 Enmiendas a las transferencias de propiedades de inversión.
- NIIF 17 Contratos de seguros.
- Venta o Contribución de Activos entre un Inversor y sus Asociadas o Acuerdos Conjuntos (Enmiendas a la NIIF 10 y NIC 28).
- NIIF 16 Arrendamientos.

(5) Determinación de Valores Razonables

Las políticas contables de la Compañía requieren que se determinen los valores razonables de los activos y pasivos financieros y no financieros para propósitos de reconocimiento inicial, revelación y cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo la Compañía utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo a las NIIF los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: Precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: Datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).
- Nivel 3: Datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

La Compañía determina los valores razonables conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables en las notas específicas referidas a ese activo o pasivo.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(a) Inversiones en valores y Partidas por Cobrar

El valor razonable de las inversiones en valores y partidas por cobrar, se estima al valor presente de los flujos de efectivo futuros, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de medición. Las cuentas por cobrar corrientes sin tasa de interés son medidas al monto de la factura original, si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación, en cada fecha de los estados financieros anuales.

Dado que los vencimientos de las cuentas por cobrar comerciales y las otras cuentas por cobrar son en el corto plazo, el valor registrado de estos activos financieros se aproxima a su valor razonable.

(b) Otros Pasivos Financieros

El valor razonable que se determina para propósitos de revelación, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera.

Los montos registrados de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar se aproximan a su valor razonable debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(6) Administración de Riesgos Financieros

En el curso normal de sus operaciones la Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado
- Riesgo operacional

(a) Marco de Administración de Riesgos

La Administración es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como por el desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos de la Compañía.

Las políticas de administración de riesgo son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles adecuados, para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La administración monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto de los riesgos a los que se enfrenta.

(b) Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

Los instrumentos financieros que someten principalmente a la Compañía a concentraciones de riesgo de crédito están principalmente representados por las cuentas por cobrar comerciales por la venta de accesorios y tuberías de PVC y artículos de ferretería. Las concentraciones de riesgo de crédito con respecto a estas cuentas por cobrar son limitadas debido al gran número o volumen de clientes con saldos individuales no significativos.

La máxima exposición al riesgo de crédito al 31 de diciembre de 2017, exceptuando a la cartera comercial con compañías relacionadas ascendió a US\$4.471.703 (US\$3.506.917 en 2016). (Véase información cuantitativa en nota 7).

(c) Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros.

El enfoque de la Administración para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas o arriesgar la reputación de la Compañía.

La Compañía monitorea su disponibilidad de fondos usando un flujo de caja proyectado a corto y largo plazo. El objetivo de la Compañía es mantener una continuidad de fondos y una flexibilidad de los mismos a través del uso de préstamos, obteniendo financiamiento de largo plazo, principalmente para destinarlo a inversión de activos de largo plazo (véase información cuantitativa en nota 7).

(d) Riesgo de Mercado

La exposición de la Compañía al riesgo de mercado se presenta por los cambios en las tasas de cambio y tasas de interés que pudieran afectar los ingresos de la Compañía o el valor de los activos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

i. Riesgo de Tasa de Interés

El riesgo está asociado a las tasas de interés variable de las deudas contraídas por la Compañía y que por lo mismo generan incertidumbre respecto a los

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

cargos a resultados por concepto de intereses y por la cuantía de los flujos futuros. La Compañía controla este riesgo tratando en lo posible de obtener créditos a tasas de interés fija.

ii. Riesgo de Tipo de Cambio

El riesgo de tipo de cambio es el riesgo de que el valor razonable o flujos de caja futuros de un instrumento financiero fluctúen debido a las variaciones en los tipos de cambio. La Compañía realiza sus operaciones en dólares de los Estados Unidos de Norteamérica, moneda funcional de la Compañía, por lo tanto, la Administración estima que la exposición al riesgo de tipo de cambio es insignificante.

(e) Riesgo Operacional

El riesgo operacional es el riesgo de pérdida directa o indirecta originado de una amplia variedad de causas asociadas con los procesos, el personal, la tecnología e infraestructura de la Compañía, y con los factores externos distintos de los riesgos de liquidez, de mercado y de crédito como aquellos riesgos que se originan de requerimientos legales y regulatorios y de las normas generalmente aceptadas de comportamiento corporativo. Los riesgos operacionales surgen de todas las operaciones de la Compañía. El objetivo de la Compañía es administrar el riesgo operacional de manera de equilibrar la prevención de pérdidas financieras y el daño a la reputación de la Compañía con la efectividad general de costos, y de limitar procedimientos de control que restrinjan la iniciativa y la creatividad.

La responsabilidad básica por el desarrollo y la implementación de controles para tratar el riesgo operacional está asignada a la Administración. Esta responsabilidad está respaldada por el desarrollo de normas para la administración del riesgo operacional en las siguientes áreas:

- Requerimientos de adecuada segregación de funciones.
- Requerimientos de conciliación y monitoreo de transacciones.
- Cumplimiento de requerimientos regulatorios y otros requerimientos legales.
- Documentación de controles y procedimientos.
- Requerimientos de evaluación periódica del riesgo operacional enfrentado, y la idoneidad de los controles y procedimientos para abordar los riesgos identificados.
- Desarrollo de planes de contingencia.
- Capacitación y desarrollo profesional.
- · Normas éticas y de negocios.

(f) Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita mantener la confianza de los inversionistas, los acreedores y el mercado, y sustentar el desarrollo futuro del negocio. La Compañía no está sujeta a requerimientos externos de incremento de capital.

La Gerencia establece las necesidades de inversiones de capital y en función de ello determina el nivel de utilidades que se reinvierte anualmente y el nivel de

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

dividendos que se paga a los accionistas. La decisión de reinversión también se basa en los incentivos tributarios que recibe la Compañía. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

(7) Instrumentos Financieros – Información Cuantitativa

Riesgo de Crédito

Exposición al Riesgo de Crédito

El importe de los activos financieros en el estado de situación financiera representa la exposición máxima de la Compañía al riesgo de crédito:

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Efectivo y equivalentes a efectivo	US\$	911.813	848.182
Inversiones financieras mantenidas hasta			
su vencimiento		350.000	-
Cuentas por cobrar comerciales		2.686.715	2.061.808
Otras cuentas por cobrar		523.175	596.926
	US\$ _	4.471.703	3.506.916

Cuentas por Cobrar Comerciales

La antigüedad de las cuentas por cobrar comerciales al 31 de diciembre del 2017 y 2016 del estado de situación financiera es la siguiente:

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
		Valor bruto	Valor bruto
Vigentes	US\$	704.650	461.904
De 1 a 30 días		582.114	539.587
De 31 a 60 días		331.912	220.878
De 61 a 90 días		230.903	90.655
De 91 a 120 días		114.510	63.481
De 121 a 150 días		52.921	30.841
De 151 a 180 días		15.824	9.726
De 181 a 270 días		54.382	19.247
De 271 a 360 días		27.620	9.609
Mayores a 360 días		89.575	49.855
Ch/. Posfechado		607.127	644.564
		2.811.538	2.140.348
Provisión para cuentas			
incobrables		(124.823)	(78.540)
	US\$	2.686.715	2.061.808

Al 31 de diciembre del 2017, cheques posfechados por US\$607.127 (US\$644.564 en el 2016) corresponde a valores recibidos de clientes en cancelación de facturas por la venta de mercadería y que se encuentran pendientes de depósito y efectivización.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Riesgo de Liquidez

Los vencimientos contractuales de los pasivos financieros, incluyendo los pagos estimados de intereses son los siguientes:

31 de diciembre del 2017		Valor en libros	De 0 a 3 meses	De 3 a 6 meses	De 6 a 9 meses	De 9 a 12 meses	Más de 12 meses
Cuentas por pagar comerciales	US\$	1.927.293	1.927.293	•	-	•	-
Cuenta por pagar accionista		437.877	-	-	-	437.877	-
Otras cuentas por pagar y Gastos	3						
acumulados por pagar		733.014	733.014	-	-	-	
	US\$	3.098.184	2.660.307	-	-	437.877	*
	·	Valor en	De 0 a 3	De 3 a	De 6 a	De 9 a	Más de 12
31 de diciembre del 2016		libros	meses	6 meses	meses	12 meses	meses
Cuentas por pagar comerciales Cuenta por pagar accionista	US\$	975.481 517.877	975.481	=	-	517.877	-
		317.077	-	-	-	317.077	-
Otras cuentas por pagar y Gastos acumulados por pagar	,	401.587	401.587				
	US\$	1.894.945	1.377.068	-	-	517.877	*
	•						

(8) Efectivo y equivalentes a efectivo

Un detalle del efectivo y equivalentes de efectivo al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

2017

2016

Efectivo en caja		US\$	2.700	2.700
Equivalentes a efectivo (i)			300.000	310.000
Depósitos en bancos		-	609.113	535.482
		US\$	911.813	848.182
		•		
			2017	
		Monto	Días plazo	Tasa de Interés
(i) Banco Bolivariano	US\$	200.000	53 Días	3,00%
		100.000	78 Días	3,00%
	US\$	300.000		
			2016	
	•	Monto	Días plazo	Tasa de Interés
(i) Banco Bolivariano	US\$	130.000	48 Días	3,00%
		180.000	58 Días	3,15%
	US\$	310.000	topania and the second	

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(9) Inversiones Financieras mantenidas hasta su vencimiento

Al 31 de diciembre de 2017 las inversiones en valores corresponden a depósito a plazo en dos bancos nacionales como se muestra a continuación:

			2017	
	_	Monto	Días plazo	Tasa de Interés
Banco Produbanco	US\$	250.000	360 días	4,50%
Banco Bolivariano		100.000	128 Días	3,75%
	US\$	350.000		

(10) Cuentas por cobrar comerciales

Al 31 de diciembre del 2017 y 2016 las cuentas por cobrar comerciales se componen de la siguiente manera:

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
		Valor bruto	Valor bruto
Vigentes	US\$	704.650	461.904
De 1 a 30 días		582.114	539.587
De 31 a 60 días		331.912	220.878
De 61 a 90 días		230.903	90.655
De 91 a 120 días		114.510	63.481
De 121 a 150 días		52.921	30.841
De 151 a 180 días		15.824	9.726
De 181 a 270 días		54.382	19.247
De 271 a 360 días		27.620	9.609
Mayores a 360 días		89.575	49.855
Ch/. Posfechado		607.127	644.564
	US\$	2.811.538	2.140.348

El siguiente es el movimiento de la provisión para cuentas incobrables:

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Saldo al inicio del año	US\$	78.540	56.540
Provisión con cargo a resultados		46.283	22.000
Saldo al final del año	US\$	124.823	78.540

(11) Otras Cuentas por Cobrar

El detalle de otras cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		2017	<u>2016</u>
Cuentas por cobrar compañía relacionada	US\$	280.475	270.415
Anticipos al personal		130.159	123.754
Anticipo a proveedores		21.781	128.242
Impuestos corrientes		33.110	41.906
Otras cuentas por cobrar	_	57.650	32.609
	US\$	523.175	596.926

(12) Inventarios

Al 31 de diciembre del 2017 y 2016 el inventario está conformado de la siguiente manera:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
US\$	2.029.316	1.737.189
	6.914	18.190
	736.023	416.272
	83.164	-
	4.776	3.064
US\$	2.860.193	2.174.715
		US\$ 2.029.316 6.914 736.023 83.164 4.776

(13) Gastos pagados por anticipado

El detalle de los gastos pagados por anticipado al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Seguros	US\$	20.737	22.438
Otros		- '	3.330
	US\$	20.737	25.768

(14) Instalaciones, muebles y equipos, neto

El detalle y movimiento de las instalaciones, muebles y equipos al 31 de diciembre del 2017 y 2016 es el siguiente:

				Ajustes y		
				Reclasificaciones		
		Saldos al		Deudor		Saldos al
		31/12/2016	<u>Adiciones</u>	(Acreedor)	<u>Bajas</u>	31/12/2017
Instalaciones y adecuaciones	US\$	199.497	42.898	(25.243)	-	217.152
Vehículos		159.736	59.640	339	(19.634)	200.081
Equipos de computación		43,287	7.785	1.239	-	52.311
Muebles de oficina		39.274	3.077	23.997	-	66.348
Maquinaría y equipos		17.033	-	(332)	-	16.701
Adquisiciones y proyectos						
en proceso.		-	133.152	-	•	133.152
		458.827	246.552	•	(19.634)	685.745
Depreciación acumulada		(288.959)	(44.978)	7.010	19.634	(307.293)
	US\$	169.868	201.574	7.010	•	378.452

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

				Ajustes y		
				Reclasificaciones	ı	
		Saldos al		<u>Deudor</u>		Saldos al
		<u>31/12/2015</u>	Adiciones	(Acreedor)	Bajas	31/12/2016
Instalaciones y adecuaciones	US\$	170.570	28.927	-	-	199.497
Vehículos		159.736	-	-	_	159.736
Equipos de computación		43.287	-	-	-	43.287
Muebles de oficina		37.701	1.573	-	•	39.274
Maquinaría y equipos		17.033	•	-	•	17.033
		428.327	30.500	*	•	458.827
Depreciación acumulada		(250.364)	(38.595)	•		(288.959)
	US\$	177.963	(8.095)		-	169.868

Al 31 de diciembre del 2017, está en vigencia un contrato de arrendamiento operativo suscrito con un proveedor sobre las instalaciones donde funcionan las oficinas administrativas y bodega en Guayaquil. Adicionalmente, vehículos cuyo valor en libros ascienden a US\$33.990 se encuentran prendados a una institución financiera en respaldo de préstamos recibidos.

(15) Activos Intangibles, neto

Al 31 de diciembre del 2017 los activos intangibles, comprenden licencias de programa contables, Software comercial Qlikview, licencias sistemas operativo, sistema de pedidos My dealer e implementación MBW.

Un detalle y movimiento de los activos intangibles al 31 de diciembre del 2017 y 2016 es el siguiente:

		Saldos al		Saldos al
		31/12/2016	Adiciones	31/12/2017
Licencia programa contable	US\$	12.000	-	12.000
Software comercial Qlikview		15.102	-	15.102
Licencias sistema operativo		7.931	-	7.931
Sistema de pedidos My dealer		11.800	3.950	15.750
Implementación MBW		30.120		30.120
		76.953	3.950	80.903
Amortización acumulada		(49.899)	(11.722)	(61.621)
	US\$	27.054	(7.772)	19.282
		Saldos al		Saldos al
		31/12/2015	Adiciones	31/12/2016
Licencia programa contable	US\$	11.300	700	12.000
Software comercial Qlikview		15.102	-	15.102
Licencias sistema operativo		7.931	-	7.931
Sistema de pedidos My dealer		11.800	-	11.800
Implementación MBW		•	30.120	30.120
		46.133	30.820	76.953
Amortización acumulada		(39.385)	(10.514)	(49.899)
	US\$	6.748	20.306	27.054

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América – US\$)

(16) Cuentas por Pagar Comerciales

Las cuentas por pagar comerciales al 31 de diciembre de 2017 y 2016 se detallan como sigue:

	2017	<u>2016</u>
US\$		
	155.336	88.743
	1.771.957	886.738
US\$	1.927.293	975.481
		US\$ 155.336 1.771.957

(17) Cuenta por pagar accionista

Cuenta por pagar accionista al 31 de diciembre del 2017 por US\$437.877 (US\$517.877 en el 2016) corresponde a los aportes para futura capitalización, que en septiembre del 2015 fueron transferidos a cuentas por pagar y que se encuentran pendientes de devolución a uno de los accionistas.

(18) Otras cuentas por pagar y Gastos acumulados por pagar

Un detalle de las otras cuentas por pagar y gastos acumulados por pagar al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Provisiones (i)	US\$	356.768	49.648
Beneficios laborales (ii)		252,448	180.045
Fisco		80.176	82.708
Aportes por pagar		24.863	20.885
Otras cuentas por pagar	_	18.759	68.301
	US\$ _	733.014	401.587

- (i) El saldo de Provisiones incluye US\$277.144 por concepto de posible contingencia tributaria.
- (ii) Obligaciones laborales incluye el 15% de participación de los trabajadores en la utilidad, los saldos por este concepto al 2017 y 2016 son US\$233.193, US\$164.627, respectivamente.

(19) Impuesto a la renta corriente

Gasto de Impuesto a la Renta

El gasto de impuesto a la renta cargado a resultados por los años 2017 y 2016 es de US\$298.487 y US\$231.537, respectivamente.

Conciliación del Gasto de Impuesto a la Renta

La tasa corporativa de impuesto a la renta ecuatoriana es el 22%, en el 2017 y 2016. Dicha tasa se reduce al 12%, si las utilidades se reinvierten en la Compañía a través de aumentos en el capital acciones y se destinan a la adquisición de maquinarias o equipos nuevos o bienes relacionados con investigación y tecnología que mejoren la productividad.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La siguiente es la conciliación entre el gasto de impuesto a la renta y aquel que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta del 22%, en el 2017 y 2016 a la utilidad antes de impuesto a la renta:

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Impuesto que resultaría de aplicar la tasa			
corporativa de impuesto a la renta del 22% a la			
utilidad antes de impuesto a la renta	US\$	290.713	205.235
Incremento (reducción) resultante de:			
Gastos no deducibles		7.774	8.302
Gasto estimado de impuesto a la renta	US\$	298.487	213.537
Tasa efectiva impositiva		22,58%	22,89%

Impuesto a la Renta por Pagar

Un resumen del movimiento del impuesto a la renta por pagar corriente y de los anticipos y retenciones en la fuente del impuesto a la renta es el siguiente:

	2017	2016
1100	454.000	404.054
05\$	154.622	184.354
	298.487	213.537
	(154.622)	(184.354)
	(67.365)	(58.915)
US\$	231.122	154.622
	US\$	US\$ 154.622 298.487 (154.622) (67.365)

Las declaraciones de impuesto a la renta presentadas por la Compañía por los años 2014 al 2017 están abiertas a revisión de las autoridades fiscales.

(20) Obligaciones a largo plazo y Vencimiento corriente

Al 31 de diciembre del 2017 y 2016, las obligaciones a largo plazo se componen como se detalla a continuación:

Operaciones		Vencimiento	Intereses	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Préstamo comercial, pagadero cada		Noviembre,			
30 días(oper. 215935)	US\$	06/2014	11,23%	-	3.173
Préstamo comercial, pagadero cada					
30 días(oper. 258075)		Abril 26/2016	8,83%	-	129.073
Crédito Comercial compra de vehiculo, pagadero		Marzo,			
cada 30 días (oper. CAR20200190776000)		08/2021	8,95%	25.017	
Subtotal				25.017	132.246
Vencimiento corriente		-	-	(7.454)	(132.246)
Saldo al 31/12/2017	US\$	•	•	17.563	-

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(21) Otras cuentas por pagar a largo plazo

Un detalle de las cuentas por pagar a largo plazo al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es el siguiente:

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Otros documentos por pagar	US\$	-	117.113
Cuenta por pagar proveedores L / P		15.010	-
	US\$	15.010	117.113

El saldo de la cuenta de otros documentos en el año 2016 corresponde a pagos a diversos acreedores, con vencimiento en noviembre y diciembre del 2017.

El saldo de otras cuentas por pagar al 31 de diciembre del 2017 se debe por compra de un vehículo con pagos posteriores a un año.

(22) Reserva para Pensiones de Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

Al 31 de diciembre del 2017 y 2016, la reserva para pensiones de jubilación patronal e indemnización por desahucio se componen como se detalla a continuación:

		<u>Al 31 de</u>	Al 31 de	
		<u>diciembre del</u>	diciembre del	
		<u>2017</u>	<u>2016</u>	
Jubilación patronal	US\$	40.708	45.266	
Indemnización por desahucio		20.768	16.279	
	US\$	61.476	61.545	

El movimiento del valor presente de la obligación por jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio al y por los años que terminan el 31 de diciembre de 2017 y 2016 es como sigue:

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Saldo al inicio	US\$	61.545	51.589
Costos de los servicios del periodo corriente		14.807	23.752
Costos por intereses		4.639	3.604
Perdidas / (ganancias) actuariales		(9.623)	(14.451)
Efecto de reducciones y liquidaciones anticipadas		(2.247)	-
Beneficios pagados		(7.645)	(2.949)
Saldo Final	US\$ _	61.476	61.545

En el año 2016, la Compañía no registró las ganancias o pérdidas actuariales que surgen del plan de beneficios definidos de jubilación patronal e indemnización por desahucio en otros resultados integrales por considerarlo no significativo; y registró en resultados todos los gastos por beneficios a empleados relacionados con el plan, excluyendo el saneamiento del descuento.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Según se indica en la nota 3 (g), todos aquellos empleados que cumplieren 25 años de servicio para una misma compañía tienen derecho a jubilación patronal, sin perjuicio de la jubilación que le corresponde en su condición de afiliados al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social, beneficio que se determina en base a los años de servicio, edad del empleado al momento del retiro y al promedio de la remuneración anual percibida en los cinco años previos a la fecha de retiro. Además, dicho Código establece que, en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio, el empleador bonificará al trabajador con el equivalente al 25% de la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicios prestados.

La Compañía acumula este beneficio en base a estudios anuales elaborados por una firma de actuarios independientes. Según se indica en los estudios actuariales, el método actuarial utilizado es el "Método de Crédito Unitario Proyectado", con este método, la Compañía atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente. Las obligaciones se miden según sus valores descontados, puesto que existe la posibilidad de que sean satisfechas muchos años después de que los empleados hayan prestado sus servicios y se determina el importe de las pérdidas y ganancias actuariales. Las disposiciones legales no establecen la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para estos beneficios.

Las provisiones del plan de jubilación consideran la remuneración del empleado y demás parámetros establecidos en el Código del Trabajo, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal y 25 años mínimo de servicio sin edad mínima de retiro.

Las Mejoras Anuales a las NIIF ciclo 2012 – 2014 modificaron el párrafo 83 de la NIC 19 – Beneficios a los Empleados, con aplicación para los períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2016, incluyen una enmienda inherente a que la tasa utilizada para descontar las obligaciones de beneficios post - empleo tengan como referencia los rendimientos de los bonos empresariales de alta calidad a nivel moneda; previo a la referida enmienda, el mencionado párrafo hacía referencia a una evaluación de la tasa de descuento a nivel país.

Los supuestos utilizados en los estudios actuariales al 31 de diciembre del 2017 y 2016 fueron:

•	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Tasa de descuento	8,26%	7,46%
Tasa de incremento salarial	1,50%	3,00%
Tabla de rotación	9,36%	9,13%
Tabla de mortalidad e invalidez	TM IESS 2002	TM IESS 2002

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los montos reportados.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los importes incluidos en la tabla a continuación:

		Jubilación <u>Patronal</u>	Indemnización por Desahucio
Tasa de descuento aumento de 0,5%	US\$	(3.299)	(688)
Tasa de descuento disminución de 0,5%		3.610	750
Tasa de incremento salarial aumento de 0,5%		3.842	861
Tasa de incremento salarial disminución de 0,5%		(3.525)	(797)
Rotación aumento de 0,5%		(1.856)	1.009
Rotación disminución de 0,5%		1,940	(959)

(23) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas

El siguiente es un resumen de las principales transacciones con compañías relacionadas a través de propiedad y administración:

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Gastos por servicios	US\$	60	50
Prestamos		10.000	•
Servicios recibidos		18.020	10.252
Venta de bienes		66.766	99.472
Arriendo	US\$	77.180	86.884

Un resumen de los saldos con compañías relacionadas es el siguiente:

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Activos:			
Cuentas por cobrar partes relacionadas (Nota 11) Polimex Ecuatoriana S.A Cuentas por cobrar comerciales (Nota 10)	US\$	280.475	270.415
Easyplus S.A.		66.766	99.472
Pasivos:			
Cuentas por pagar partes relacionadas		-	-
Cuentas por pagar locales (Nota 16)			
Easyplus S.A.		26.337	26,337
Kigostop		-	-
Comuecsa S.A.	US\$		-

Transacciones con Personal Clave de Gerencia

Las compensaciones recibidas por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos, beneficios sociales a corto plazo y planes de beneficios definidos a largo plazo se resumen a continuación:

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		2017	<u>2016</u>
Honorarios Profesionales	US\$	21.256	12.782
Sueldos y comisiones		136.711	116.207
Beneficios sociales		19.066	17.419
Utilidades	_	8.732	9.831
	US\$ _	185.765	156.239

(24) Patrimonio

Capital Acciones

La Compañía ha emitido únicamente acciones ordinarias y nominativas con valor nominal de US\$1 cada una. El número de acciones autorizadas es 100.000 y las suscritas y totalmente pagadas 100.000 en el año 2017 y 2016.

A partir de mayo del 2015 con la transferencia de acciones efectuada por un accionista a favor de Easymax S.A. por US\$1.190.420, el detalle de accionistas es como sigue:

Heriberto Vélez Loor		85.000	85%
Heriberto Vélez Castelo	US\$	5,000	5%
Maria Cristina Vélez Castelo		5.000	5%
Omar Vélez Castelo		5.000	5%
		100.000	100%
Easymax S.A. (acciones en tesorería)		(30.000)	(30%)
	US\$ _	70.000	70%

Reserva Legal

La Ley de Compañías requiere que por lo menos el 10% de la utilidad neta anual se transfiera a la reserva legal hasta que ésta como mínimo alcance el 50% del capital social. Dicha reserva no está sujeta a distribución, excepto en el caso de liquidación de la Compañía, pero puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones.

Reserva Facultativa

Está conformada por la trasferencia de las utilidades del ejercicio con la aprobación de la junta general de accionistas de los años 2010 al 2016, inclusive. Con cargo a esta cuenta en el año 2015 fueron adquiridas acciones de la Compañía que se presentan como acciones en tesorería. Al 2017 la compañía ha registrado con cargo a esta cuenta una provisión de US\$277.144 por concepto de una posible contingencia tributaria sucedidas en años anteriores.

Resultados Acumulados, por Aplicación de NIIF/PYMES

Hasta el año 2015 se presentaba por separado y corresponde a los efectos que surgieron en la implementación inicial de las NIIF/PYMES e incluía el ajuste del pasivo por jubilación patronal al inicio y final del año de transición. El saldo negativo fue compensado en el año 2016 con las reservas facultativas. Desde el año 2013 la compañía aplica las NIIF completas.

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(25) Gastos del Personal

Los valores pagados por la Compañía en concepto de gastos del personal incluidos en los rubros de gastos de comercialización y ventas, gastos administrativos y gastos de logística y transporte, en el estado de resultados integrales se resumen a continuación:

		2017	<u> 2016</u>
Sueldos	US\$	382.675	359.934
Sobretiempo		35.520	12.628
Beneficios Sociales		98.138	80.388
Aporte patronal		136.893	122.083
Bonificación por desahucio		11.010	14.869
Jubilación patronal		12.470	5.019
Remuneración variable		255.408	216.514
Participación de los trabajadores en las utilidades		233.193	164.627
Honorarios profesionales		18.300	14.720
Otros		64.604	47.698
	US\$	1.248.211	1.038.480

(26) Gastos por su Naturaleza

Un resumen de los gastos atendiendo su naturaleza para los años 2017 y 2016 son los siguientes:

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Gastos de comercialización y ventas:			
Gastos de personal	US\$	760.367	607.177
Viáticos Vendedores		107.378	93.992
Equipo de Ofic. Y Común.		9.891	12.006
Mantenimiento Varios		39.538	24.608
Suministros Varios		4.116	1.949
Capacitación Clientes		544	427
Servicio Varios		194.965	132,704
Otros gastos de Ventas		47.080	63.184
Gastos administrativos:			
Gastos de personal		264.117	227.306
Viáticos		13.332	14.813
Equipo de Ofic. Y Comunicación		2.373	2.565
Adec. Y Mantenimiento Varios		136.138	158.319
Suministros Varios		12.917	12.504
Impuestos		31.169	41.404
Servicio Varios		244.552	231.305
Amortización y Depreciación.		55.600	49.107
Otros gastos de Administrativos		83.104	48.835
Gastos de logística y transporte:			
Gastos de personal		223.727	203.997
Viáticos		12.120	7.844
Adec. Y Mantenimiento Varios		12.000	4.537
Suministros Varios		9.668	9.463
Servicios Varios		110.631	87.493
Otros gastos de Logística y transp.		16.782	1.871
	US\$	2.392.109	2.037.410

Notas a los Estados Financieros

(En Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		2017	<u>2016</u>
Gastos de comercialización y ventas	US\$	1.163.879	936.047
Gastos administrativos		843.302	786.158
Gastos de logística y transporte		384.928	315.205
	US\$	2.392.109	2.037.410

(27) Compromisos y Contingencias

En agosto y septiembre del 2017 la compañía recibió las liquidaciones de pago No. 09201706500862368, 09201706500906159 y 09201706500862354 por diferencias en las designaciones de impuestos a la renta de los ejercicios fiscales 2011, 2012 y 2013, respectivamente según el servicio de rentas internas existen adquisiciones realizadas por EASYMAX SA en los cuales no se puede verificar el hecho económico de las transacciones que sustenten costos y/o gastos en dichos ejercicios fiscales.

Los valores a pagar conforme las liquidaciones practicadas por el Servicio Rentas de Internas ascienden a:

		valor a	
		pagar	Recargo
Ejercicio fiscal		(capital)	<u>20%</u>
Año 2011	US\$	119.201	23.840
Año 2012		90.755	18.151
Año 2013		49.626	9.925
Año 2014		17.561	3.512
	US\$	277.143	55.428

En septiembre del 2017 la administración presento el trámite de impugnación; la compañía en el año 2017 ha creado una provisión con cargo a reserva facultativa para cubrir la posible contingencia.

(28) Eventos Subsecuentes

Entre el 31 de diciembre de 2017 y la fecha de emisión de estos estados financieros, 7 de marzo del 2018, no se produjeron eventos que, en la opinión de la Administración de la Compañía, pudieran tener un efecto significativo sobre los estados financieros adjuntos o que requieran revelación.