

# INFORME DE GERENCIA GENERAL A LOS ACCIONISTAS DE ENLACE DIGITAL RZB CIA. LTDA. PERIODO 2009

El año 2009 se constituye en el primer año de operación de Enlace Digital RZB Cia. Ltda.

## ENTORNO MACROECONÓMICO Y POLÍTICO

En finales del año 2008 e inicios del año 2009, el país fue afectado por una inestabilidad económica global derivada de la crisis hipotecaria de Estados Unidos y varios países de Europa, también afecto la baja en los precios de petróleo, por lo cual se restringieron parcialmente los créditos de la banca en nuestro país, generando disminución de recursos monetarios circulante en la economía nacional.

A inicios del año 2009 (Febrero), el gobierno decreta leyes que afectan sustancialmente a las importaciones de productos no considerados materias primas, afectando directamente, a Enlace Digital.

Existe una contracción del mercado de la construcción y los proyectos del Estado, afectando directamente a las ventas que Enlace Digital RZB tenía en estos segmentos.

El crecimiento del PIB en el 2009 fue 0.26%.  
La inflación anual fue del 4.31%

## INVENTARIOS

El manejo de inventarios ha sido el apropiado, sin generar otros stocks ni altos índices de rotación de mercadería. El costo de nuestra mercadería se ha mantenido estable.

## VENTAS, MERCADO Y DISTRIBUCION

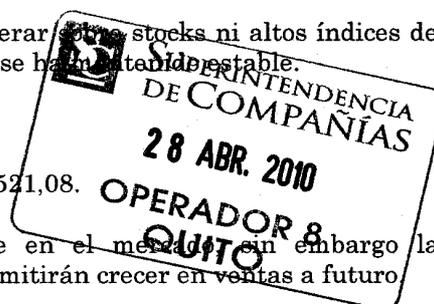
Las ventas totales del año 2009 ascienden a USD \$446.521,08.

Todavía no tenemos un posicionamiento importante en el mercado, sin embargo la distribución de productos líderes en el mercado, nos permitirán crecer en ventas a futuro

## FINANCIERO – CONTABLE

En el mes de julio, el grupo económico tomo la decisión de crear el área financiera en todas la empresas del grupo, incluyendo Enlace Digital RZB, para lo cual se contrato al Sr. Freddy Araujo como Gerente del área y bajo su responsabilidad la implementación y control de todos los procesos relacionados con la parte contable, de tesorería, de cartera y cobranza, y netamente financiera.

Para el mes de diciembre se contrata a la Sra. Marcia Gordon como Contadora General, completando así la cabeza del equipo financiero, el mismo que ha trabajado durante estos meses en la emisión y presentación de balances e informes financieros, de los cuales se desprenden los datos más importantes:



La Empresa en el año 2009 arroja una perdida neta de (USD \$5.224,11.)

El indicador de liquidez esta en 1,30%

Las obligaciones tributarias y societarias han sido pagadas y presentadas oportunamente y están al día.

#### ADMINISTRACION Y RECURSOS HUMANOS

En relación a los aspectos legales de la empresa como la constitución, los nombramientos, entre otros, todo se encuentra en orden. No mantenemos ningún juicio ni demanda.

Todo el personal de la empresa tiene contratos de trabajo legalizados y los pagos al IESS están al día.

Desde finales del 2008 se estructura el departamento de Talento humano a cargo de Mary Muñoz, lo realizado en el año 2009 se resume a continuación:

- Elaboración de contratos pendientes del año 2008 y 2009
- Elaboración descripciones de cargo
- Actualización y control de vacaciones
- Revisión hojas de vida empleados activos
- Elaboración de roles y liquidaciones
- Coordinación procesos de selección e ingresos de personal
- Manejo archivo de personal
- Elaboración de adendos
- Entrega de dotaciones
- Elaboración certificados laborales
- Se definieron los procedimientos de permisos, vacaciones, préstamos, anticipos y viáticos.

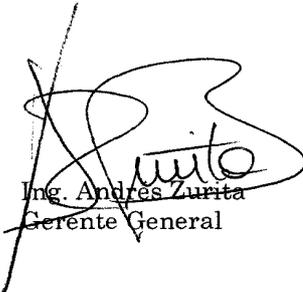
#### EL FUTURO

El año 2010 se presenta como un año de grandes retos.

Tendremos que sortear la crisis mundial que no termina de ser superada, incluso el sector de la construcción no termina de salir adelante. La crisis económica nacional tiende a agudizarse, principalmente por un desfinanciamiento del presupuesto del Estado y el bajo crecimiento proyectado de la economía. Nuestros países vecinos crecen y se desarrollan en desproporción al nuestro y su apertura al comercio internacional es antagónica a la nuestra.

Proyectamos un crecimiento del 122% en ventas (\$992.500), el mismo que responde a una estrategia comercial basada en un mejor posicionamiento de mercado y inclusión de nuevos productos de alta calidad.

La rentabilidad esperada antes de impuestos es de un 6,34% sobre venta neta.

  
Ing. Andrés Zurita  
Gerente General

