INFORME DE ACTIVIDADES
TEXTILES TEXSA S.A.
2019

Señores miembros de la Junta General de Accionistas.

Dando cumplimiento a lo dispuesto en la Ley de Compañías, artículo 263 y a los Estatutos de la Compañía, me es grato someter a su consideración, el informe de las principales actividades de la empresa durante el año 2019.

Resumen en números del País 2019 (Fuente: CIP)

PRODUCCION ANUAL	2017	2018	2019
PIB (USD MILLONES	104296	108.398	107.349
PIB (USD MILLONES 2007	70956	71933	71814
PIB PER CAPITAL	6217	6294	6156
CRECIMIENTO DEL PIB (%)	2.4	1.4	-0.1

TRIMESTRAL	2018III	2019II	2019III
PIB (USD MILLONES	27.078	27194	27140
PIB (USD MILLONES 2007 A 100	18081	18045	18070
VARIACION TRIMESTRAL (%)	0.77	0.43	0.14
VARIACION INTERANUAL (%)	1.47	0.57	-0.06

SECTOR FISCAL SECTOR PUBLICO NO FINANCIERO ACUMULACION ENE- OCT (USD MILL.)	2018 III	2019II	2019III
GASTO TOTAL	31292	30707	-2%
GASTO CORRIENTE	26333	26127	-1%
GASTO DE CAPITAL	4959	4579	-8%
INGRESOS TOTALES	29341	28845	-2%
INGRESOS PETROLEROS	6820	6662	-2%
INGRESOS NO PETROLEROS	22521	22183	-2%
RESULTADO GLOBAL	645	242	-6.20%
RESULTADO PRIMARIO	2601	2376	-9%

TASAS DE INTERES	Mar-19	Feb-20	Mar-20
TASA LIBOR (30 DIAS)	2.50%	1.65%	1.73%
TASA ACTIVA	8.75%	8.72%	8.77%
TASA PASIVA	5.70%	6.22%	6.24%

COMERCIO EXTERIOR ENE- DIC (USD MILLONES)	2018	2019	VAR. ANU
EXPORTACIONES TOTALES	21628	22329	3.20%
EXPORTACIONES PETROLERAS	8802	8880	-1.40%
EXPORTACIONES NO PETROLERAS	12826	13650	6.40%
IMPORTACIONES TOTALES	22106	21509	-2.70%
IMPORTACIONES PETROLERAS	4343	4159	-4.20%
IMPORTACIONES NO PETROLERAS	17763	17350	-2.30%
BALANZA COMERCIAL	-477.63	820.19	272%
BALANZA COMERCIAL PETROLERA	4459	4521	1.40%
BALANZA COMERCIAL NO PETROLERA	-4937	-3700	25.00%

PRINCIPALES MONEDAS MONEDAS	Mar-19	25-Sep	2-Mar
DÓLAR POR EURO	1.13	1.09	1.11
PESO COLOMBIANO POR DÓLAR	3125	3448	3571
NUEVO SOL POR DÓLAR	3.3	3.41	3.45
YEN JAPONES POR DÓLAR	111.11	110.62	107.76
YUAN POR DÓLAR	6.71	7.02	6.97
REAL BRASILERO POR DÓLAR	3.83	4.39	4.49
PESO ARGENTINO POR DÓLAR	41.1	62.07	62.23
PESO CHILENO POR DÓLAR	666.67	813.01	819.67

PRECIO DEL PETROLEO	Mar-19	25-Sep	2-Mar
USD POR BARRIL	58.17	50.32	45.98

PRECIOS DE COMBUSTIBLES MWNSUALES /USD GALONES)	Mar-19	25-Sep	2-Mar
PRECIO DIESEL INDUSTRIAL	2.34	2.04	2.12
PRECIO DIESEL PREMIUM INDUSTRIAL	2.35	2.16	2.13
FUEL OI LIVIANO N°5 INDUSTRIAL	1.17	1.14	1.13
FUEL OI LIVIANO N°4 INDUSTRIAL	1.07	1.01	1.01

RIESGO PAIS	Mar-19	25-Sep	2-Mar
ECUADOR	655	1404	1466
COLOMBIA	191	180	209
PERU	139	104	126

BANCA PRIVADA	Mar-19	25-Sep	2-Mar
CARTERA DE CREDITO BRUTA (USD MILL)	27305	30029	29970
DEPOSITOS (USD MILLONES)	29392	32135	31985
DEPOSITO A LA VISTA (USD MILLONES)	18803	19764	19284
DEPOSITO A PLAZO (USD MILLONES)	10589	12374	12701

RECAUDACION TRIBUTARIA ACULADO ENE - DIC (USD MILLONES)	2018	2019	VAR. ANU
TOTAL RECAUDACION NETA	12811	13181	2.90%
IMPUESTO A LA RENTA	4369	4770	9.20%
IVA	6635	6685	0.80%
IVA DE OPERACIONES INTERNAS	4688	4885	4.20%
IVA DE IMPORTACIONES	1947	1800	-7.50%
ISD	1191	1140	-4.30%
ICE	978	911	-6.90%
ICE DE OPERACIONES INTERNAS	710	654	-7.90%
ICE DE IMPORTACIONES	269	257	-4.30%

SECTOR EXTERNO TRIMESTRAL (USD MILLONES)	2018III	2019II	2019III
BALANZA DE PAGOS	-466.8	117.4	774.8
CUENTA CORRIENTE	-259.6	-35.4	-64.9
BALANZA DE BIENES	-84.5	165.1	313.3
CUENTA DE CAPITAL	17.6	16.6	18.3
CUENTA FINANCIERA	-148.5	81.6	899.2
IED	297.4	275.9	127.9

INFLACION	Jan-19	Dec-19	Jan-20
INDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR	105.77	105.21	105.45
VARIACION MENSUAL (%)	0.47%	-0.01%	0.23%
VARIACIÓN ANAUL (%)	0.54%	-0.07%	-0.30%
VARIACION ACUMULADA%	0.47%	-0.07%	0.23%

RECAUDACION TRIBUTARIA MENSUAL MENSUAL (USD MILLONES)	Jan-19	Jan-20	VAR. ANUA
TOTAL RECAUDACION NETA	1259	1327	5.40%
IMPUESTO A LA RENTA	399	419	5.20%
IVA	695	739	6.30%
IVA DE OPERACIONES INTERNAS	524	575	9.60%
IVA DE IMPORTACIONES	172	164	-4.30%
ISD	107	118	10.60%
ICE	88	91	3.60%
ICE DE OPERACIONES INTERNAS	67	66	-2.00%
ICE DE IMPORTACIONES	21	25	22%

La Industria Textil y El Sector Acrílico

El sector textil no crece en general, el contrabando técnico es muy alto y las salvaguardas no son efectivas contra productos sub-facturados provenientes del Asia. Las importaciones de Fibra Acrílica demuestran una caída significativa y demuestran una crisis del sector y pensamos que son números que no van a crecer.

2016	Var%	2017	Var%	2018	Var%	2019
4,207,874.26	34%	5,655,812.23	-4%	5,402,383.84	-15%	4,585,173.44

El mercado esta contraído, la demanda de confeccionistas sigue bajando y la competencia desleal aumenta. Es imposible competir con la subfacturación asiática. La estructura de costos en dólares y cara del país no permite ser competitivos por lo que predecimos que la industria agudizará su crisis en los próximos años.

En el año 2018 ya existieron importaciones de este hilo que compite con nuestra producción, ya que el precio de importación es más barato que lo que permite nuestra estructura de costos. En 2019 continuó la importación de hilo, pero sin un crecimiento significativo. Asusta que ya no basta con bajar precios, no hay demanda por parte de los confeccionistas, aumenta el ingreso de material confeccionado y hay muy poca oportunidad para nuestros tejedores para salir al mercado internacional.

En contra de nuestra política, hemos sacrificado márgenes llegando a vender alguna vez inclusive al costo. Se convierte en una prioridad mantener la fábrica andando.

Venezuela, está muerto por razones que todos conocemos y Colombia con su apertura comercial tiene precios que a duras penas superan nuestros costos variables.

Las exportaciones de este año fueron bajísimas y con tendencia a desaparecer.

OPERACIONES DE TEXTILES TEXSA S.A.

Este año al igual que los anteriores, ha demandado una lucha muy fuerte para mantener a la fábrica con una actividad económica importante. En lo que respecta a lo financiero, los informes de auditoría y de comisario reflejan los resultados obtenidos.

LOS RESULTADOS

Ventas

A continuación, un resumen de ventas y precios de los últimos años de hilo nacional y de exportación.

MERCADO NACIONAL HILOS	2016	Diff.	2017	Diff.	2018		2019
KG	486,649.39	38.6%	674,626.75	-7.3%	625,644.65	-7.6%	578,322.21
Ventas U$D	3,420,527.61	41.3%	4,832,050.50	-6.6%	4,515,320.10	-6.7%	4,210,933.29
Precio Prom.	7.03	1.9%	7.16	0.8%	7.22	0.9%	7.28
% de Total KG	76.1%	18.8%	90.4%	1.0%	91.3%	2.4%	93.5%
% de Total U$D	77.2%	17.7%	90.8%	1.4%	92.1%	2.1%	94.0%

MERCADO EXPORTACION HILOS	2016	Diff.	2017	Diff.	2018	2018	2019
KG	114,494.91	-37.5%	71,605.29	-16.9%	59,504.94	-32.5%	40,178.93
Ventas U$D	826,150.25	-41.0%	487,262.88	-20.7%	386,341.77	-31.0%	266,458.15
Precio Prom.	7.22	-5.7%	6.80	-4.6%	6.49	2.1%	6.63
% de Total KG	14.7%	-37.5%	9.2%	-5.7%	8.7%	-25.2%	6.5%
% de Total U$D	18.6%	-52.5%	8.9%	-11.1%	7.9%	-24.5%	6.0%

Los Kilogramos vendidos bajaron, por ende, también las ventas en dólares. El precio de venta promedio en Ecuador sube 6 centavos.

En exportación, el precio de venta sube, pero porque se exportó mayormente a un cliente que consume un hilo especial. A Colombia este año la exportación fue mínima en comparación con lo que siempre Texsa despachó.

El promedio total de Precio de venta subió en 8 centavos, incluyendo cobijas y telas, esto representa un aumento del 1,1%.

La competencia pelea durísimo no para aumentar las ventas, sino para sobrevivir.

El dólar continuó fuerte con respecto al peso y eso complica las exportaciones a Colombia (además de nuestros precios ya no son competitivos), si bien la materia prima es importada al igual que para nuestros competidores, el componente salarial sumamente alto en Ecuador y los costos de producción como: combustible y energía eléctrica nos hace muy poco competitivos con la región y peor con Asia o Turquía.

Costo de Ventas

El costo de ventas por kg aumento 6 centavos. Eso es 1%. Por esta razón nuestra utilidad bruta se mantiene casi exacta. Baja 2% o lo que es lo mismo 2 centavos por kg. A continuación, un resumen de los principales costos de producción.

	2018		2019
MP	3.18	(0.07)	3.11
MO Directa	0.84	(0.07)	0.92
Agua Potable/Kg	0.04	0.04	0.08
Lut Elec /Kg	0.35	0.03	0.38
Combustible/Kg	0.33	(0.11)	0.22
	4.85	(0.14)	4.71
Indirectos Otros	1.01	0.17	1.17
MO indirecta	0.12	0.03	0.15
	1.13	0.20	1.32

La materia prima e insumos que se utilizan para la producción del Hilo baja 7 centavos, pero se da más por un manejo mejor de los inventarios, que por los costos de insumos.

Un cambio grande, pero duro, fue el sustituir Diésel por Bunker. Por el alto costo tuvimos que probar con una mezcla de combustible en la que predomina el bunker. Los primeros meses del año fueron difíciles hasta poder calibrar bien el nuevo sistema, pero logramos ahorrar 78 centavos por galón de bunker utilizado, que es 36% de reducción en este rubro.

El ahorro en combustible se vio opacado por el aumento de consumo de agua potable, hubo sin numero de problemas con el agua del pozo y el año pasado se utilizó casi en su totalidad agua potable.

El costo de fabricación o ventas es casi el mismo. El costo variable se reduce 14 centavos por Kg, el problema es que lo perdemos cuando dividimos los costos fijos para el menor numero de Kg producidos. En indirectos tenemos un aumento de 5% que se refleja básicamente en la depreciación de una máquina comprada a finales de 2018, un reclamo fallido al SRI, aumento en gastos de mantenimiento y en el pasivo laboral.

Este análisis nos demuestra que hemos sido eficientes en controlar los costos, pero nuestro problema es la disminución de las ventas totales y no es un problema de Texsa únicamente.

Gastos Administrativos y Ventas

Los gastos administrativos y de ventas se mantienen casi iguales. Hay una diferencia por gastos en sistemas informáticos no materiales. El incremento se da por aumento en la provisión de incobrables, aumento en gastos de seguridad industrial y otros.

Al igual que los costos indirectos, están controlados, pero al dividir para los Kg producidos se convierten en gastos altos.

Cuentas por Cobrar

Ejecutamos hipotecas y recibimos por parte de pago terrenos en 2019. Todavía tenemos una cuenta por cobrar vencida en la que la administración ya trabaja para cobrar, pero no es material.

Desarrollos y cambios en Textiles Texsa S.A.

En el 2019 se cambio el combustible a Bunker y no se realizó ninguna inversión en maquinaria, la capacidad de la planta hoy en día es superior a la demandada.

Otros Ingresos

Los Ingresos Financieros este año que paso continuaron siendo excelentes, e inclusive superaron a los resultados operacionales. No fueron como 2018 porque ese año en las acciones de Corporación Favorita hubo una recuperación del precio muy alta.

Octubre

No se puede dejar de mencionar los nefastos acontecimientos de octubre de 2019, dejando en claro que el personal de Texsa estuvo a la altura y nadie se ausento de las jornadas laborales, sin embargo, los despachos y ventas si se complicaron por la situación del país y fue algo que sin duda nos afectó, sobre todo si se considera que este mes históricamente es uno de los mejores meses en producción y ventas para la empresa.

Expectativas para el año 2020

Las expectativas para el año 2020 son malas. Las ventas siguen bajando y los precios será difícil que se ajusten ni para arriba ni para abajo, como administración esperamos aguantar lo más posible la situación crítica de la industria y poder presentar resultados positivos al final del 2020. El mercado esta reducido y esperamos que los productores se reduzcan para el futuro sino la situación se seguirá complicando cada vez peor.

Otros

Queremos así mismo dejar constancia, que la empresa se encuentra a paz y salvo con todas las instituciones del sector público y que cumplimos con las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor. Cumplimos con las normas de medio ambiente del I. M. del Distrito Metropolitano de Quito. Además, hemos mantenido un clima laboral estupendo con todos nuestros colaboradores.

El haber obtenido resultados positivos ha sido gracias al duro trabajo de todo el personal de planta como el administrativo. Solicitó un voto de agradecimiento para todo el equipo que conforma Textiles Texsa S.A.

José María Ponce Misle
Gerente General