Quito, 24 de Abril del 2018

Señores.
Miembros de la Junta General de Accionistas
FUTURAMA KITMOTOR LA CASA DEL RECTIFICADOR S.A.
Presente.

Señores accionistas:

"De conformidad con la resolución dictada y en cumplimiento con lo que dispone el Art. 332 de la Ley de Propiedad Intelectual, me permito comunicar a la Junta General Ordinaria que nuestra Compañía da cumplimiento a las normas sobre Propiedad Intelectual y derechos de Autor"

Por lo dispuesto en los Art. 123, 124 y 125 de la Ley de Compañías, por el periodo del 01 de enero al 31 de diciembre del año 2017 me permito presentar a ustedes mi informe anual de actividades de la empresa FUTURAMA KITMOTOR LA CASA DEL RECTIFICADOR S.A.

FUTURAMA KITMOTOR LA CASA DEL RECTIFICADOR S.A., cuenta con dos accionistas legalmente inscritos en la Superintendencia de Compañías y estoy desempeñando el cargo de la Gerencia desde el 03 de julio de 2017, como lo establece las Leyes, Reglamentos y la Técnicas de Administración y Contabilidad, he desarrollado las acciones inherentes a mi cargo ante los Accionistas, Directivos, Organismos de Control, Empleados, Asesores, Proveedores y demás personas e instituciones relacionadas con el giro de negocio.

La actividad económica realizada desde el 01 de enero al 31 de diciembre de 2017, tuvo los siguientes hechos y cifras relevantes.

1. *Ventas. El total de ingresos fue de US$ 507.501 que comparados con el total del Año 2016 de (US$ 561.893), revela decremento de US$ 54.392 que representan el 9.68%.*

    a. *Ventas de maquinaria. El mercado no se ha recuperado con relación al ejercicio anterior, la crisis económica provoca un freno en las inversiones de las empresas de rectificación. Por esta razón las ventas de maquinaria del año 2016 de US$.146.706 bajaron a US$ 136.725 en el año 2017, es decir 6.86% menos.*

    b. *Las ventas de camisas de cilindro y bujes de material tuvieron un decremento de 20.870 unidades del año 2016 a 15.663 unidades en el 2017. En cuanto a valores facturados, en el 2016 fueron de US$.225.243 y en el 2017 de US$.181.805. Esta disminución de US$ 43.738 se debió a introducción de nuevas marcas de camisas y bujes en el mercado y al mal funcionamiento a la sub-distribución que se intentó establecer en la ciudad de Guayaquil. Con la renegociación del sistema de sub-distribución en esta ciudad se espera abastecer las provincias de Guayas y Santa Elena lo que nos ayudara a mejorar los resultados para el año siguiente.*

c. *Las ventas de herramental y otros repuestos para consumo para el año 2017 son US$ 188.971, que representa el 37.23% de las ventas totales. Por iguales razones de la crisis del mercado las compras de herramental no se han incrementado en este año.*

2. *Resultados. Pérdida Neta de Ejercicio Económico 2017 fue de US$. 19.282. Este valor se explica porque, para respetar la normativa de la liquidación del Impuesto a la Renta según el Art.41 de LRTI y Art. 74 al Art.79 de RLRTI, la compañía tuvo que incluir dentro de sus gastos los anticipos de impuesto a la renta que se había desembolsado en el año 2016 por US$ 5.257.73, valor que se omitió registrar en el mismo ejercicio más US$ 3.475.54, ocasionado en el año 2017.*

   Aprovecho para señalar que esta normativa, lejos de proporcionar una ayuda para la recuperación de empresas en dificultades económicas, lo único que hace es agravar la situación.

   *El concepto de "**Anticipo del Impuesto a la Renta**", no es aplicativo ya que las empresas que no tienen renta, deben pagar como si tuvieran utilidades. Sin estos valores la pérdida del ejercicio económico 2017 hubiese sido de US$ 10.549.*

   Perspectivas para el 2018. Se implementaran nuevas políticas de ventas y stock inventarios lo que permitirá generar un mayor volumen ingresos con el fin de obtener resultados suficientes para cubrir los costos operaciones y fortalecer el patrimonio de los accionistas.

Atentamente

Ing. Alfonso Cucalón P.
Gerente General