

Señores.
Miembros de la Junta General de Accionistas
Futurama – Motorkit
Presente.

Señores accionistas:

“De conformidad con la resolución dictada y en cumplimiento con lo que dispone el Art.332 de la Ley de Propiedad Intelectual, me permito comunicar a la Junta General Ordinaria que nuestra Compañía da cumplimiento a las normas sobre Propiedad Intelectual y derechos de Autor”

Y en cumplimiento del mandato estatutario, me permito presentar a ustedes el informe de la actividad de la empresa durante el año 2014

Dicha actividad tuvo los siguientes hechos y cifras relevantes:

1. Ventas. El total de ingresos fue de US\$ 637.424 que comparados con el total del Año 2013 (US\$ 987.395), revela decremento de US\$ 349.970 que representan un 35.40%ⁱⁱⁱ. Esta disminución en ventas es el resultado de las siguientes variaciones:
 - a. Ventas de maquinaria. El mercado se divide en dos segmentos: los rectificadores de motores de cierto nivel de facturación (mínimo 400.000 dólares anuales) ya han llegado a estar totalmente estructurados con inversiones realizadas en años anteriores, y por lo tanto este segmento alcanza la saturación. El otro segmento, de menor nivel de facturación, todavía tiene carencias de equipos, pero le falta capacidad de inversión. Debido a estos dos factores, las ventas de maquinarias bajaron de 507.926 dólares del año 2013 a 195.579 en el 2014.
 - b. Las ventas de camisas de cilindro y bujes de material tuvieron una disminución de 28.416 unidades en el año 2013 a 23.255 unidades en el 2014. En cuanto a ⁱⁱⁱvalores facturados, en el 2013 fueron de 265.293 dólares y en el 2014 de 222.353 dólares. Esta disminución US\$ 42.943 es por la falta de stock debido a la demora en los despachos de la mercadería por parte de nuestro principal proveedor ubicado en Venezuela.
2. El almacén de Guayaquil. Al cierre del ejercicio económico 2013 se tomo la decisión de cerrar este establecimiento en vista de que los costos de mantenimiento generados, que eran costos fijos, no se justificaban ante la disminución de aprovisionamientos por parte del proveedor de camisas de cilindro, que constituía la mayoría de las ventas de dicho almacén. Esta situación era insostenible para los intereses de la compañía y se procedió con el cierre del almacén en mayo del 2014.
3. Una de las decisiones más importantes, fue el cambio de ubicación del almacén de Quito a un nuevo local en el cual se espera por una lado tener más capacidad y comodidad en el almacenamiento de la mercadería, y por otro lado tener menos problemas con el acceso de los camiones que lleguen con importaciones y compras locales, así como en los transportes que salen con mercadería hacia los diferentes clientes.
4. En el año 2014 se incrementó la gama de productos, con la línea de servicio de bruñido de cilindros, para lo cual se realizo la inversión en la compra de la maquina HTA4100 marca

Sunnen. Según los estudios realizados se esperaba abarcar el servicio de bruñido de cilindros a las empresas petroleras. Pero la demanda de servicios de estas requería otras operaciones técnicas, además de las de bruñido de cilindros, que hubieran exigido mayor inversión de la Compañía que, al no contar con capital de trabajo, no podía satisfacerlos. En consecuencia se tomó la decisión de transferir de la cuenta propiedad planta y equipo a la cuenta inventarios disponibles para la venta y proceder a su comercialización, como en realidad fue efectuado posteriormente.

5. Resultados. La pérdida neta para el ejercicio económico 2014 fue de 31.446. debido a la disminución significativa en las ventas del ejercicio.

Perspectivas para el 2015. Debido a las escasas facilidades de exportación de nuestro proveedor de camisas de cilindro. Se procedió a contactar a proveedores alternativos que exporten las camisas de cilindro con similares características con el fin de seguir atendiendo los requerimientos de nuestros clientes.

Atentamente



Ing. Alfonso Cucalón P.
Gerente General