

Quito, 18 de septiembre del 2014

Señores.

Miembros de la Junta General de Accionistas
Futurama – Kitmotor
Presente.

Señores accionistas:

"De conformidad con la resolución dictada y en cumplimiento con lo que dispone el Art.332 de la Ley de Propiedad Intelectual, me permito comunicar a la Junta General Ordinaria que nuestra Compañía da cumplimiento a las normas sobre Propiedad Intelectual y derechos de Autor"

Y en cumplimiento del mandato estatutario, me permito presentar a ustedes el informe de la actividad de la empresa durante el año 2013.

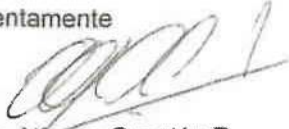
Dicha actividad tuvo los siguientes hechos y cifras relevantes:

1. Ventas. El total de ingresos fue de US\$ 987.395 que comparados con el total del Año 2012 US\$ 798.399, revela incremento de US\$ 188.996 que representan un 23.67%ⁱ. Este incremento es el resultado de:
 - a) Las ventas de camisas de cilindro y bujes de material tuvieron un leve incremento de 28.119 unidades en el año 2012 a 28.416 unidades en el 2013. En cuanto a valores facturados, en el 2012 fueron de 256.851 dólares y en el 2013 de 291.195 dólares. Este incremento US\$ 34.344, se debe al aumento en los precios de venta en los productos de consumo y corresponde a un incremento del 13.37%ⁱⁱ en relación a las ventas del año anterior.
 - b) Las ventas de herramental, maquinaria y otros repuestos sumaron US\$ 696.200 en el año 2013, que con respecto a los US\$ 541.548 del año 2012 significan un incremento de \$ 154.652 que corresponde al 28.56%ⁱⁱⁱ de las ventas del año anterior.
2. Zonas geográficas. En Guayaquil la facturación al detal, tanto de productos de consumo como herramental ha disminuido desde el año 2010 y no ha sido posible la recuperación hasta el cierre de este ejercicio, según los siguientes datos: En año 2010 las ventas fueron de US\$114.720, en el 2011 las ventas bajaron a US\$75.160, en el año 2012 las ventas fueron de US\$ 55.544 y en el año 2013 los ingresos por ventas alcanzan a US\$39.549. situación que se ha vuelto insostenible para los intereses de la compañía y se ha tomado la decisión de cerrar el establecimiento en el transcurso del primer trimestre del año 2014. Esto se debe a que el proveedor de camisas de cilindro y bujes de material para motores a gasolina ha tenido problemas de producción que, si bien en el total nos ha permitido un ligero incremento de las ventas, no ha sido lo suficiente para incrementarlas en la zona de Guayaquil que se ha visto desabastecida.
3. Resultados. La pérdida neta después los ajustes por la implementación de NIIF para Pymes fue de US\$ 3.033 para el ejercicio económico 2012 Para el ejercicio económico 2013 la utilidad neta después de participación empleados e Impuesto a la Renta fue de US\$ 4465.
4. Las obligaciones fiscales y laborales las hemos cumplido a cabalidad y en forma oportuna.

5. Las disposiciones de la Junta General de Socios han sido observadas por la Administración, sin restricciones de ninguna clase.
6. No se han alertado eventos extraordinarios en el ámbito laboral, tributario.
7. Debo agregar que por haber incumplido con la entrega de información financiera dentro de los plazos previstos por la Superintendencia de Compañías. La situación actual de esta Compañía es. LIQUIDACION DE PLENO DERECHO NO INS. RM., situación que será superada después de la entrega de esta información.

Perspectivas para el 2014. Este año estará parcialmente condicionado por las facilidades de exportación de nuestro proveedor de camisas de cilindro y redoblabremos los esfuerzos en la venta de los otros productos, y eventualmente en la búsqueda de proveedores alternativos.

Atentamente



Ing. Alfonso Cucalón P.
Gerente General

¹ Incremento de ventas = $188996/798398=23.67\%$

² Incremento en el valor por venta de camisas $(2012)256841-291195(2013)=34354/256841=13.37\%$

³ Incremento de ventas de herramental=(diferencia 154652/541548= 28.55%