

13197

Quito, 23 de Abril del 2010

Sres. Miembros de la Junta General de Socios  
Futurama - Motorkit  
Presente.

Señores accionistas:

"De conformidad con la resolución dictada por la Superintendencia de Compañías el 27 de febrero del 2004, y en cumplimiento con lo que dispone el Art.332 de la Ley de Propiedad Intelectual, me permito comunicar a la Junta General Ordinaria que nuestra Compañía da cumplimiento a las normas sobre Propiedad Intelectual y derechos de Autor"

Y en cumplimiento del mandato estatutario, me permito presentar a ustedes el informe de la actividad de la empresa durante el año 2009.

Dicha actividad tuvo los siguientes hechos y cifras relevantes:

1) Ventas. El total de ventas operacionales fue de US\$ 1.082.132 que comparados con el total del Año 2008 (US\$.1.111.925) revela una disminución de US\$ 29.793 que representan un 2.68%. A pesar de no ser representativa en porcentaje, esta disminución es el resultado de dos tendencias:

a) las ventas de camisas de cilindro y bujes de material subieron de 43.616 unidades en el año 2008 a 49.381 unidades en el 2009. Lo cual representa un incremento en valor facturado de US\$ 66.290, que corresponde al 21.91% en relación a las ventas del año anterior.

b) las ventas de herramental, maquinaria y otros repuestos sumaron US\$ 698.943 en el año 2009 que con respecto a los US\$ 879.727 del año 2008 significan una disminución porcentual del 20,55%

2) Zonas geográficas. Nuestro fuerte sigue siendo la región sierra. En Guayaquil nos mantenemos gracias al almacén de ventas al detal, pero hemos comenzado a reforzar las visitas a clientes con la delegación de un vendedor a tiempo completo a partir del mes de Octubre, que esperamos comience a rendir sus frutos en año próximo. La zona costa facturó US\$ 89.990 en el 2008 que representaban el 8,09%. En el 2009 facturó US\$ 85.538 que representan el 7,90%.



3) Resultados. La utilidad antes de impuestos del ejercicio económico 2009 fue de US\$ 25.930 que comparados con los \$ 35.819 del 2008 representan una disminución de US\$ 9.889 . Esto se debe al incremento de costos ya que en el 2008 la utilidad bruta en ventas fue de US\$ 407.610 y en el 2009 la utilidad bruta fue de US\$ 375.103, pero esta disminución de US\$ 32.507 fue en parte compensada por una disminución en los gastos de funcionamiento que pasaron de US\$ 365.469 en el 2008 a US\$ 344.598 en el 2009.

Perspectivas para el 2010. Este año estará parcialmente condicionado por las facilidades de exportación de Venezuela. Nuestro único proveedor de camisas de cilindro es SIMESA quien comercializa los productos fabricados en Venezuela. A finales del 2009 experimentamos grandes retrasos debidos a las demoras de embarque en puertos venezolanos. Si esta situación se repite en el 2010 tendremos una disminución de las ventas de este producto. Para compensar se redoblarán los esfuerzos en la venta de los otros productos, y eventualmente en la búsqueda de proveedores alternativos.

Atentamente



Ing. Alfonso Cucalón P.  
Gerente General