

INFORME DEL GERENTE DE METALURGICA ECUATORIANA CIA. LTDA.
"DAFIGO" EJERCICIO ECONOMICO 2006

AL CONCLUIR EL EJERCICIO ECONOMICO 2006, PONGO A CONSIDERACION DE LA JUNTA, EL INFORME ECONOMICO DE LOS RESULTADOS OBTENIDOS EN LA GESTION DE PRODUCIR, VENDER Y ADMINISTRAR. DE DONDE SE CONCLUYE LA SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑIA, Y EL POSICIONAMIENTO EN EL MERCADO NACIONAL EN EL SECTOR METALMECÁNICO E INDUSTRIAS PRODUCTORAS DE BIENES DE CAPITAL.

EN EL AÑO 2006 LA ECONOMIA ECUATORIANA CRECIÓ UN 4.30% IMPULSADA POR EL SECTOR INDUSTRIAL Y COMERCIAL: PERO INFERIOR AL CRECIMIENTO OBTENIDO EL AÑO 2005 QUE FUE DEL 4.74% .

SIN EMBARGO ESTE DESEMPEÑO ESTUVO OPACADO POR LA CARENCIA DE REFORMAS ECONOMICAS PARA LOGRAR UN MAYOR DESARROLLO EN LOS PROXIMOS AÑOS Y LA FALTA DE APOYO PARA COMPLETAR UN PROCESO DE APERTURA COMERCIAL.

EN EL AÑO 2006 SE GENERO UNA INESTABILIDAD PREOCUPANTE Y CON ELLO INCREMENTO EN LOS PRECIOS. POR EL ESCENARIO POLITICO, "AÑO DE ELECCIONES", CREANDO INCERTIDUMBRE EN LOS MEDIOS FINANCIEROS.

LA INFLACION ANUAL, SE UBICO EN 4.36%.

LOS FACTORES DE LA PRODUCCION QUE MAYOR INFLACION TUVIERON FUERON ELECTRICIDAD, LUBRICANTES Y DERIVADOS DEL PETROLEO LLEGANDO AL 34.9%. ESTO ES POR LOS ALTOS PRECIOS DEL PETROLEO A NIVEL MUNDIAL.

LAS INDUSTRIAS A MEDIO AÑO 2006, TUVIERON UNA LEVE REACCION, PERO AL FINALIZAR VINO UNA CONTRACCION ECONOMICA, PRINCIPALMENTE Y LAS MAS AFECTADA LA INDUSTRIA METALMECANICA Y MANUFACTURERA.

EL CRECIMIENTO DEL APOORTE, DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA, AL PIB FUE DE 0.6%, MEJOR AL AÑO 2005.

LA TASA DE INTERES ACTIVA CERRO EN 14.5% SIENDO LA TASA ACTIVA REFERENCIAL PROMEDIO DEL 8.85% AL FINALIZAR EL AÑO SE OBSERVA UNA TENDENCIA ASCENDENTE DE LA TASA ACTIVA REFERENCIAL, INCERTIDUMBRE POR PROGRAMA ECONOMICO DEL NUEVO GOBIERNO, ALTO RIESGO PARA EL PRODUCTOR.

EL INDICE DE PRECIOS AL PRODUCTOR A INICIOS EL AÑO 2006 SE INCREMENTARON, PERO AL FINALIZAR FUE DE 7.25% INFERIOR AL AÑO 2005, PERO SUPERIOR AL 4.34% REGISTRADO EL AÑO 2004

LA PARTICIPACION INDUSTRIAL EN EL AÑO 2006 SE MANTUVO EN EL 8.96% DEL AÑO ANTERIOR DEBIENDO MEJORAR SU PROTAGONISMO Y EVITAR MAYOR DETEIORRO EN LA ACTIVIDAD INDUSTRIAL,

EL AÑO 2006 RESULTO ADVERSO PARA LA POLITICA INDUSTRIAL Y COMERCIAL DEL PAIS, LAS ERRONEAS Y APRESURADAS POLITIAS DEL GOBIERNO, EN MATERIA ECONOMICA Y PETROLERA, LIMITARON TODA POSIBILIDAD DE CERRAR UN TLC CON EE.UU.

LOS SECTORES PRODUCTIVOS NO TUVIERON ACCESO A CREDITO PREFERENCIAL PARA ADQUIRIR EQUIPOS Y TECNOLOGIA DE PUNTA.

EL RIESGO PAIS A DICIEMBRE 2006 CIERRA EN 920pb CUANDO A INICIOS DEL MISMO SE REGISTRO 650pb. EL COMPORTAMIENTO DE ESTE INDICADOR REFLEJA EL GRADO DE RIESGO DE LA ECONOMIA NACIONAL.

SIENDO UN AÑO DE ELECCIONES Y CAMBIOS POLITICOS, EL GOBIERNO NO CUMPLIO OPORTUNAMENTE CON LA ENTREGA DE ASIGNACIONES ECONOMICAS A MUNICIPIOS, CONSEJOS PROVINCIALES Y GOBIERNOS SECCIONALES, POR LO QUE SE PARALIZO LA OBRA PUBLICA Y LO POCO QUE PUDIERON HACER LO REALIZARON A NIVEL DE MANTENIMIENTO, MAS NO OBRA PUBLICA NUEVA. Y SIEMPRE COMPRANDO POR PRECIO SIN IMPORTAR LA CALIDAD Y DURABILIDAD DE LOS PRODUCTOS.

LA FALTA DE CREDITO Y EL INTERES ALTO, IMPIDIO SATISFACER NECESIDADES DEL SECTOR ARTESANAL Y PEQUEÑAS INDUSTRIAS MADERERAS, PRINCIPALMENTE A LA MEDIDA DE LA DEMANDA.

SE REALIZO UNA CAMPAÑA "COMBATE AL CONTRABANDO" IMPLEMENTADO POR LA CIP. IMPIDIENDO UNA EVENTUAL SUSTITUCION DE LAS VERIFICADORAS DEL AFORO FISICO EN DESTINO POR AFORADORES DE LA ADUANA. ALGO SE FRENO MUY POCO.

LA IMPORTACION ILEGAL, USANDO PARTIDAS ARANCELARIAS DIFERENTES, Y EL CONTRABANDO DE PRODUCTOS DE ORIGEN CHINO, INDIO, COLOMBIANO, PERUANO, ETC., HACEN MUCHO DAÑO A LA INDUSTRIA NACIONAL Y GENERAN COMPETENCIA DESLEAL.

IGUALMENTE PRODUCTOS QUE LLEGAN CON "DUMPING" Y FAVORECIDOS DE CREDITOS AL IMPORTADOR.

EL ESTADO ECUATORIANO EN EL AÑO 2006 PERDIO MUCHOS MILLONES DE DOLARES POR IMPUESTOS NO RECAUDADOS, OCASIONADOS POR EL CONTRABANDO.

LAS MATERIAS PRIMAS SE INCREMENTARON EN SUS PRECIOS AL PRODUCTOR POR RAZONES EXTERNAS E INTERNAS DEL PAIS. ENERO A DICIEMBRE SIENDO SU COMPORTAMIENTO EN EL MERCADO.

CHATARRA HIERRO	27.6%
BRONCE LINGOTE	117.0%
CHATARRA ALUMINIO	50.0%
ACEROS	18.5%
BRONCE ESPECIAL	118.2%
PERNERIA	17.0%
RODAMIENTOS	15.0%
MOTORES ELECTRICOS	37.0%

SE MEJORO EL INGRESO DE LOS EMPLEADOS DE PRODUCCION Y ADMINISTRACION ENTRE EL 5 Y 11%. SE INCREMENTO LA RESERVA DE JUBILACION PATRONAL Y DESAHUCIO EN \$ 9'814.72.

TODO ESTOS FACTORES INCIDIERON EN EL COSTO DE PRODUCIR Y POR ENDE RESTA COMPETIVIDAD CUANDO EL PRECIO ES LA UNICA VARIABLE QUE BUSCA EL CONSUMIDOR.

TODOS ESTOS FACTORES Y VARIABLES SE TUVIERON QUE ENFRENTAR, PARA ELLO SE TRAZO ESTRATEGIAS, SE BUSCO MECANISMOS PARA SUPERAR CON EFICIENCIA Y MEJORAS EN LA PRODUCCION EN TODOS SUS PROCESOS, ACCION POR ACCION.

SE CONTINUO TRABAJANDO EN LA MODERNIZACION, RACIONALIZACION Y MEJORAMIENTO DE LA PRODUCCION.

SE CONTINUO REALIZANDO UN REDISEÑO DE PRODUCTOS Y PROCESOS, CIUDANDO LA CALIDAD Y DURABILIDAD DEL PRODUCTO. TODOS LOS BENEFICIOS ALCANZADOS POR EFECTO DE LA REINGENIERIA, SE TRASLADARON AL CLIENTE, NO SE INCEMENARON LOS PRECIOS.

SE REALIZO UNA DESGREACION, TECNOLOGICA DE LA MAQUINARIA PARA TRABAJAR LA MADERA, Y EN ALGUNOS CASOS LOS PRECIOS DE VENTA BAJARON. EJEMPLO: LAS CANTEADORAS O PLANEADORAS SIN EQUIPO EN DOLARES.

CMF - 300	2.004	A	1.586
CRF - 350	2.244	A	1.882
CCF - 450	2.692	A	2.580

A PEZAR DE LOS INCREMENTOS EN LOS PRECIOS DE LOS INSUMOS SIN VALOR AGREGADO COMO MOTORES Y ARRANQUES.

EN LA PRODUCCION DE ACCESORIOS PARA AGUA POTABLE SE REALIZARON MEJORAS DE DISEÑO, PROCESO Y ESTETICA DE LOS PRODUCTOS, SE CONSIGUIO MEJORAR PRESENTACION DEL PRODUCTO, CASO HIDRANTES, BAJAR PESOS COMO EN VALVULAS, UNIONES GIBAULT ETC., SIEMPRE BUSCANDO MEJORAS Y CUIDANDO CUMPLIR CON LAS NORMAS VIGENTES DE FABRICACION. EJEMPLO:

VALVULAS Ø 10" E.L.

PESO HF	185,5 KG.	A	159,1 KG.
VASTAGO BRONCE	9.5 KG.	A	8.3 KG.

HORAS MAQUINA
TORNO/CEPILLO

24H	A	21H
-----	---	-----

UNION GIBAULT Ø 10" ACERO/PVC

PESO HF (2005)	19.4 KG.	A	17.5 KG.
----------------	----------	---	----------

UNION GIBAULT Ø 24" HD

PESO HF	71.0 KG.	A	54.0 KG
---------	----------	---	---------

EN PROCESO DE MAQUINADO SE LOGRO MEJORAR TIEMPOS PRODUCTIVOS, MEJORANDO EL DISEÑO DE ALGUNOS ITEMS Y HERRAMIENTAS. SE APROVECHO MEJOR LAS CARACTERISTICAS TÉCNICAS DEL TORNO ELECTRONICO, FALTA MEJORAR SU USO.

EN EL AÑO 2006 NO SE PUDO CONTINUAR CON LA IMPLEMENTACION DE LA NORMA ISO 9001-2000 QUEDANDO POR HACERLO A MEDIADOS DEL AÑO 2007.

LA VENTA DE MAQUINARIA SE INCREMENTO EN MAS DEL 100%.
LOGRANDO RECUPERAR MERCADOS Y CON LA DIFICULTAD DE COMPETIR CON
MAQUINARIA CHINA, CUYOS PRECIOS NO SON COMPETITIVOS.

SE CONCRETARON VARIAS NEGOCIOS, DE CONTACTOS REALIZADOS EN
PROVINCIAS COMO ESMERALDAS, BOLIVAR, COTOPAXI, GUAYAS, TUNGURAHUA,
LOJA, ETC., SE CONTINUO REALIZANDO VISITAS A PROVINCIAS.

DE ELLO SALIO UNA VENTA DE VARIAS MAQUINAS PARA ASERRADERO Y
CARPINTERIA. VENTA QUE SE REALIZO CON LA MODALIDAD LLAVE EN MANO, Y
PARA ELLO SE REALIZARON VARIOS VIAJES A LA CIUDAD DE ESMERALDAS QUE
LO HIZO EL GERENTE DE LA CIA. CON PERSONAL, LOS MISMOS QUE TRABAJARON
LOS FINES DE SEMANA.

LA EMPRESA PRODUJO, FUNDIO EL AÑO 2006

HIERRO GRIS	262.50 TN.
BRONCE	6.75 TN.
ALUMINIO	0.91 TN.

PRODUCTOS VENDIDOS PRIMER PROCESO FUNDICION

HIERRO GRIS	131.76 TN.	A	\$ 93.426.78
-------------	------------	---	--------------

PRODUCTOS REALIZADOS DOS Y/O TODOS LOS PROCESOS, COMO
FUNDICION, MAQUINADO, ENSAMBLAJE, PRUEBAS Y PINTURA.

HIERRO GRIS	130.74 TN.
BRONCE	6.75 TN.
ALUMINIO	0.91 TN.

ESTA PRODUCCION GENERO INGRESO DE \$ 626.953.87 OBSERVAMOS QUE
CADA PROCESO GENERA UN VALOR AGREGADO AL COSTO DEL PRODUCTO
FABRICADO.

SE REALIZARON ESFUERZOS IMPORTANTES POR MEJORAR LAS VENTAS
CON VISITAS Y PUBLICIDAD, PERO ES NECESARIO REALIZAR MAS VISITAS Y
PROMOCION DE LOS PRODUCTOS QUE FABRICA LA EMPRESA.

SIEMPRE IMPONIENDO LA MARCA "DAFIGO" POR CALIDAD.

DE LOS RECLAMOS QUE LIDERA LA EMPRESA AL EMAAP-Q. FUE POSITIVO,
YA QUE BIENES QUE SE FABRICAN EN EL ECUADOR NO SE COMPRARAN
IMPORTADOS.

EN EL AÑO 2006 APARECIERON MAS EMPRESAS DE FUNDICION; CRECE LA
COMPETENCIA LEAL Y DESLEAL; CON CALIDAD Y SIN ELLA.

PARA EL AÑO 2007, SE DEBE CONTINUAR CON LAS MEJORAS Y CAMBIOS
EN EL CONTROL DE LA PRODUCCION, UN SEGUIMIENTO METICULOSO EN CADA
PROCESO Y AREA DE LA EMPRESA ES MUY NECESARIO.

IGUAL QUE EL AÑO 2005 INSISTO, EN QUE DEBEMOS TODOS LOS SOCIOS DE LA COMPAÑIA TENER UN SOLO OBJETIVO COMUN, EL ÉXITO DE METALURGICA ECUATORIANA Y SIEMPRE IMPONIENDO LA MARCA "DAFIGO".

EL ÉXITO O FRACASO DE UNA EMPRESA ES DE TODOS.

SEÑORES SOCIOS, GRACIAS POR SU ATENCION.

Metalurgica Ecuatoriana Cia. Ltda.

Maquinaria y Accesorios DAFIGO

ING. ROMEL FIGUEROA DIAZ

ANEXO: ANALISIS FINANCIERO