

INFORME DEL GERENTE DE METALÚRGICA ECUATORIANA Cía. Ltda. “DAFIGO”

Al finalizar el ejercicio 2014, pongo a consideración de la Junta de Socios el informe económico de los resultados obtenidos en la gestión de producir, administrar y vender los bienes fabricados por la Empresa, cumpliendo con las normas nacionales e internacionales vigentes.

En el año 2014, segundo semestre, existió una inestabilidad económica preocupante y con ella una contracción del mercado local y nacional, caída de los precios del petróleo.

La inflación anual acumulada a diciembre llegó a 3,8%, superior al año anterior, esto generó contracción económica y falta de liquidez.

La demanda nacional tuvo una reducción importante por sobre una alta oferta, esto resultó en una baja de precios y calidad de los productos, generando informalidad.

Para el demandante lo que primó fue el precio sobre la durabilidad y calidad del producto fabricado bajo normas.

La llegada al país de productos de contrabando se incrementó mediante el uso de partidas arancelarias diferentes (falsas). Bienes de procedencia colombiana, china, india, peruana, etc., ocasionó mucho daño a la industria ecuatoriana y a la economía nacional; y la competencia desleal, interna y externa, copiando los bienes que fabrica Metalúrgica Ecuatoriana por 3 y 4 décadas.

Las materias primas, materiales indirectos e insumos incrementaron sus precios al productor entre el 5 y 15%.

Los precios de los productos y bienes de capital fabricados por la Empresa no se incrementaron, en relación al año anterior, con el objetivo de incentivar al consumidor.

El sector maderero artesanal no pudo acceder a créditos (micro créditos), que con tasas del 25,5% e intereses de consumo del 16,5%, se volvieron muy costosos.

Se continuó trabajando en la racionalización de la producción, se rediseñaron productos y procesos, en fundición y maquinado. De aquí sacamos la conclusión de que debe existir mayor dedicación y un puntual control de las personas responsables de todos los sub-procesos, en fundición y maquinado, para así evitar las pérdidas causadas por piezas y partes mal fabricadas y en casos determinados hasta saboteados, siendo esto último ilegal, generando perjuicios económicos y pérdida de clientes (Válvulas de Compuerta de Ø 12” E. L.) Presencia física pero sin atención a la producción. Ver tiempos de fabricación.

Se inició un estudio de costos de los bienes fabricados, para cada proceso y sub-proceso. Esto nos permitirá superar las deficiencias que existan en la producción.

Se incrementaron los ingresos de los empleados, de producción y administración, entre el 5 y 12%.

Se incrementó la reserva de jubilación patronal en USD. 7.226,49 de acuerdo al estudio actuarial (Logaritmo).

La empresa tuvo una producción neta de:

Hierro gris:	131.713 toneladas
Bronce:	4.848 toneladas
Aluminio:	371 toneladas

Productos Vendidos Primer Proceso (Desbarbado):

Hierro gris:	64.178 toneladas	USD. 90.261,30
--------------	------------------	----------------

Productos Vendidos con dos y/o todos los procesos. Fundición, maquinado, ensamblaje, pruebas y pintura. (Maquinaria Carpintería, Agro industrial, Válvulas, Hidrantes y Uniones mecánicas.

Hierro gris:	67.534 toneladas
Bronce:	4.848 toneladas
Aluminio:	371 toneladas

En cada procesos se genera valor agregado al costo del producto, con el porte de mano de obra directa e indirecta, y el servicio de maquinado. Esta producción generó ingresos por un valor de USD. 500.476,90

Las ventas decrecieron en 16,37% con relación al año anterior. No se cumplió con la producción y ventas proyectadas. Hubo que repetir procesos en varias ocasiones, así como partes y piezas fundidas, lo que genera incremento de costos y pérdidas.

Se continuó trabajando con el Comité de Seguridad y Salud Ocupacional; dentro del Plan de Contingencias, se cumplió con el simulacro de incendios.

Se actualizó y presentó el Reglamento Interno de Seguridad en el Trabajo al MRL, mismo que fue aprobado, difundido al personal y entregado a cada trabajador en Abril de 2014.

Se entregó la información requerida al MAE con la nueva categorización en espera de la Licencia Ambiental.

Se presentó el Plan de Contingencia al Cuerpo de Bomberos del DMQ, el mismo que fue aprobado en Marzo del 2014.

Se cumplió con las auditorías, Ambientales y de Riesgos del Trabajo (MRL – IESS).

Se firmó el Convenio de Pago con el IESS por la glosa de responsabilidad patronal, que será pagada en 24 dividendos de USD. 360,02; glosa que no pudo ser superada por no levantar la inconformidad dentro del plazo

establecido en la resolución. El Sub-gerente de la Compañía fue el delegado, este pago ocasiona una pérdida a la Empresa de más de USD. 8.700.

Se han realizado varios contactos con empresas proveedoras de Equipos y Tecnología, como también con el MIPRO y la CFN.

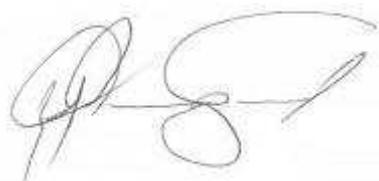
En el mes de Octubre, invitados por el MIPRO, Sector Metalmecánico y EXPOINDUSTRIAL 2014, concurrimos con un stand de 32m² (sin costo) y expusimos nuestros productos, fabricados con alto valor agregado.

Para el año 2015 se proyecta cambios, insistiendo en la mejora de equipos, control de costos y producción, cambio de actitud y cumplimiento con responsabilidad de las actividades que lleva a cabo cada persona.

Los socios, directivos, empleados y trabajadores de Metalúrgica Ecuatoriana "DAFIGO", tenemos la obligación moral, ética y legal de cumplir y hacer cumplir las leyes y normativas vigentes:

1. El Reglamento Interno Art. 5-26-27-32
2. Reglamento Interno de Seguridad y Salud en el Trabajo Art. 5-7
3. Estatutos de la Empresa
4. Ley de Compañías Art. 130
5. Ley Orgánica de Regulación y Control de Poder de Mercado Art. 26-27
6. Prácticas desleales, abuso de confianza
7. Ley de Contratación Pública "Conflicto de Intereses"
8. Código de Trabajo Art. 45H-46G
9. Código de la Producción
10. Código Civil
11. Código Penal

El éxito o fracaso de una empresa no es responsabilidad solamente de quien está al frente de ella. Depende de todos lo que somos parte de la misma.



Ing. Romel Figueroa Díaz
GERENTE