

Señores:

JUNTA GENERAL DE SOCIOS

DISTRIBUIDORA PAEZ MALDONADO CIA. LTDA.

Presente.-

En cumplimiento al Art. Vigésimo Cuarto literal "n" de los Estatutos de la Compañía, en concordancia con el Art. 126 de la Ley de Compañía, me permito poner en consideración de la Junta General de Socios, el Informe Anual de Gerencia por el periodo comprendido entre el 1° de Enero al 31 de Diciembre del 2006, el mismo que ha sido elaborado de conformidad a la resolución N° 92.1.4.3.0013 de la Superintendencia de Compañías, publicada en el Registro Oficial N° 14 de 13 de Octubre de 1992, resolución que se refiere a los requisitos mínimos que deben contener los informes anuales de los administradores de las compañías.

1.- CUMPLIMIENTOS DE OBJETIVOS.

Considerando las recomendaciones del informe anterior correspondiente al ejercicio financiero del año 2005, respecto a la diversificación de líneas, en el mes de mayo se incrementó un nuevo establecimiento, con el nombre comercial DISTRICORB – Distribuidores de Cobertura- con la finalidad de que aquellas líneas cuya rotación no eran muy frecuentes , tengan un mayor movimiento ya que su rentabilidad es mayor.

El crecimiento de ingresos de este establecimiento fue poco a poco , logrando un promedio de rentabilidad entre 14 y 15% con un total de ventas de \$ 387.559.87 y una utilidad neta al 31 de diciembre del 2006 de \$ 31,390.85

2.- CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS.

En la Junta General de socios del año anterior no hubieron disposiciones alguna.

3.- INFORMACIÓN SOBRE LOS HECHOS ADMINISTRATIVOS, LABORAL Y LEGAL.

3.1.- ADMINISTRATIVOS.

Las actividades de la Empresa se han desarrollado normalmente sin que existan asuntos de importancia que requieran el conocimiento y aprobación de la Junta General de Socios.

3.3.- LABORALES.

En el período materia de este informe se han aceptado las renunciaciones de los siguientes empleados, las mismas que obedecen a razones personales y otras de interés de la empresa.



NOMINA	CARGO	SALIDA
--------	-------	--------

QUITO

Cusme Flores Jhon Walter	Ejecutivo de Ventas	04/08/2006
Zambrano Verdezoto Jorge R.	Asistente de Bodega	13/08/2006

MANTA

Durán Intriago Angel Bienvenido	Ayudante de Ventas	15/03/2006
Zambrano Cedefio Jimmy A.	Ayudante de Ventas	15/03/2006

De igual manera se procedió a contratar el siguiente personal de acuerdo a las necesidades presentadas:

NOMINA	CARGO	ENTRADA
--------	-------	---------

QUITO

Armas Santiago Hernán	Ayudante de Ventas	16/08/2006
-----------------------	--------------------	------------

MANTA

Durán Intriago Angel Bienvenido	Ayudante de Ventas	01/06/2006
Cedefio Basurto José Simón	Ayudante de Ventas	01/07/2006
San Andrés Cedefio Washington	Ayudante de Ventas	01/07/2006
Delgado Moreira José Iván	Ayudante de Ventas	01/09/2006

3.3.- LEGALES.

Se han comunicado y tramitado mediante nuestro Broker, Intermediarias de Seguros, con la Compañía de Seguros Equinoccial, siniestros de diversas indoles, los mismos que han sido cancelados.

4.- SITUACIÓN FINANCIERA.

Este análisis se realizó con los resultados de los Estados Financieros determinados por la Auditoría Externa.

La comercialización de los productos por parte de Distribuidora Paez Maldonado Cia. Ltda. comparativamente con el año 2005, ha obtenido un incremento de \$1.015.244.02 aproximadamente un 12 % .

Las compras netas han experimentado un incremento de \$850.916.06

Los gastos se incrementaron en \$ 58.611.51

A pesar del incremento de las ventas, no fue suficiente para cubrir los gastos, por lo que se obtuvo una pérdida al 31 de Diciembre del 2006 de \$ 8.214.000



5.- RECOMENDACIONES PARA EL AÑO 2007.

Si bien Distribuidora Paez Maldonado Cia. Ltda. ha logrado mantenerse en el mercado, es necesario la obtención de recursos que sirvan para capital de trabajo, que permitan tener solvencia y respaldo económico.

Seguir impulsando aquellas líneas que tienen una alta rentabilidad logrando una mejor rotación de los productos.

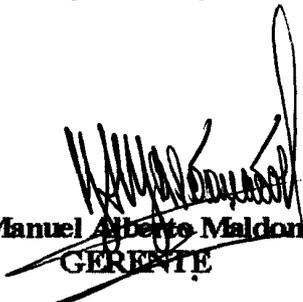
Se recomienda que el inventario que se vaya adquiriendo sea precisamente el de aquellas líneas que tienen mayor rotación en el mercado.

Se sugiere que para mejorar la presentación del Balance General, se rebaje el Pasivo, específicamente, la Cuenta Por Pagar Socios, a través de la venta de una parte del parque automotor, al acreedor de esta cuenta y que este a su vez facture el alquiler de los camiones .

Es necesario reestructurar el procedimiento para pago de incentivos a los vendedores de tal manera que tengan objetivos claramente definidos que beneficien a ambas partes.

En consecuencia, pongo a consideración, el presente informe a la Junta General de Socios para la respectiva aprobación.

Manta. Abril 20 de 2007


Manuel Alberto Maldonado Valverde
GERENTE



15 MAY 2007