

Señores:

**JUNTA GENERAL DE SOCIOS DISTRIBUIDORA
PAEZ MALDONADO CIA. LTDA
Presente.**

En cumplimiento al Art. Vigésimo Cuarto literal "n" de los Estatutos de la Compañía, en concordancia con el Art. 126 de la Ley de Compañías, me permito poner en consideración de la Junta General de Socios, el Informe anual de Gerencia por el periodo comprendido entre el 1ro de Enero al 31 de Diciembre del 2010, el mismo que ha sido elaborado de conformidad a la resolución No. 92.1.4.3.0013 de la Superintendencia de Compañías, publicada en el Registro Oficial No. 14 de 13 de Octubre de 1992, resolución que se refiere a los requisitos mínimos que deben contener los informes anuales de los administradores de las compañías.

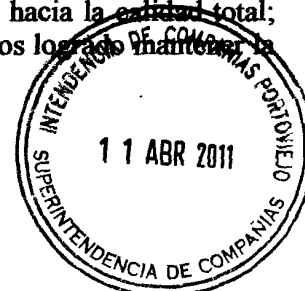
1.- CUMPLIMIENTOS DE OBJETIVOS

Considerando el objetivo comercial de nuestra compañía, es decir la Distribución de Productos de Consumo Masivo, mediante el establecimiento y cumplimiento de políticas a corto plazo, nos hemos ubicado dentro de las principales empresas de este género con un oportuno abastecimiento a nuestros clientes de los productos que distribuimos en la provincia de Manabí y Pichincha, a pesar de las adversidades de la naturaleza y del problema socio-económico y político que atraviesa nuestro País.

El total de ventas alcanzado en este periodo demuestran, que, el Servicio al Cliente de Distribuidora Páez Maldonado Cía. Ltda., es el testimonio del trabajo y la confianza de nuestros clientes en el mercado, es lógico pensar que a pesar de ser un año crítico y sobre todo muy competitivo con nuestros similares; mismos que por prevalecer en el mercado otorgan descuentos excesivos y debido a que carecen de infraestructura de Distribución, los porcentajes bajos de utilidad justifican sus costos operacionales, sin embargo esta Distribución carente de ética comercial nos obliga a otorgar descuentos similares que afectan nuestra rentabilidad.

Los resultados financieros obtenidos en el presente ejercicio económico 2010; demuestran claramente que con el esfuerzo y capacidad de nuestros colaboradores y directivos logramos mantenernos en el mercado, cumpliendo óptimamente nuestro objetivo.

Al igual que en otros periodos, hemos conducido nuestra actividad hacia la ~~entidad total~~ situación que no ha sido conseguida en un cien por ciento, pero hemos logrado ~~mantener la~~ confianza de nuestros proveedores y clientes



Dentro de los objetivos principales de la empresa se encuentran el mantenimiento y modernización de nuestras herramientas principales de trabajo como son: edificio, centro de cómputo, generador eléctrico, mobiliarios y en especial el parque automotor.

2.- CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS.

En Acta del 23 de abril del 2010 se da Lectura y Aprobación del Informe de Gerencia, Análisis y aprobación de los Estados Financieros por el Ejercicio económico 2009.

Finalmente en acta del 1 de octubre del 2010 se autoriza al Representante Legal de la compañía, para adquirir vehículo marca Chevrolet NHR con financiamiento de un monto de hasta \$25.000,00.

3.- INFORMACIÓN SOBRE LOS HECHOS ADMINISTRATIVOS, LABORAL Y LEGAL

3.1. – ADMINISTRATIVOS.

Las actividades de la empresa se han desarrollado normalmente sin que exista asuntos de importancia que requieran el conocimiento y aprobación de la Junta General de Socios, a más de lo estipulado en las actas mencionadas.

3.2.- LABORALES

En el período materia de este informe se han aceptado las renunciaciones de los siguientes empleados, las mismas que obedecen a razones personales y otras, de interés de la empresa.

NOMINA	CARGO	SALIDA
QUITO		
CASTILLO B. CLOTARIO G.	VENDEDOR	09/02/2010
AÑASCO BOADA MARIA A.	RECEPCION	22/04/2010
REYES P. JACINTO ANTONIO	VENDEDOR	07/05/2010
CHAVEZ DELGADO COLON H.	AYUDANTE BODEGA	30/06/2010
NOBOA HEREDIA JENNY C.	VENDEDORA	09/07/2010
CAMACHO GARCIA CARLOS H.	VENDEDOR	31/08/2010
MERA CAÑIZARES DIEGO E.	VENDEDOR	31/08/2010
BERNARDO OCLES SEGUNDO A.	CHOFER	31/10/2010
AGUILERA HERAS VICTOR H.	AYUDANTE BODEGA	10/11/2010
PROAÑO T. ALEXANDRA V.	RECEPCION	



MANTA

FIGUEROA RODRIGUEZ EDGAR J.	AYUDANTE DE VENTAS	28/05/2010
MACIAS CASTRO JULIO CESAR	VENDEDOR	30/06/2010
VINCES PONCE ABEL STALIN	VENDEDOR	31/07/2010
PONCE AVILA JIMMY PATRICIO	AYUDANTE DE VENTAS	11/10/2010
RODRIGUEZ REYES DANNY JORGE	AYUDANTE DE VENTAS	10/11/2010
FRANCO ALAVA RAMON ERWIN	AUXILIAR CONTABLE	30/11/2010

De igual manera se procedió a contratar el siguiente personal de acuerdo a las necesidades presentadas:

NOMBRES	CARGO	ENTRADA
QUITO		
MALDONADO C. JUAN CARLOS	GERENTE VENTAS	01/01/2010
PROAÑO TAMAYO ALEXANDRA V.	RECEPCION	01/05/2010
NOBOA HEREDIA JENNY C.	VENDEDORA	08/06/2010
CAMACHO GARCIA CARLOS H.	VENDEDOR	08/06/2010
NUÑEZ TAPIA GLORIA JEANNETH	VENDEDORA	03/09/2010
BARRENO SANTANA DAVID A.	VENDEDOR	04/10/2010
ARMIJOS ULLOA MICHELLE V.	RECEPCION	01/12/2010
GONZALEZ A. RAMON VINICIO	VENDEDOR	01/12/2010

MANTA

CEDEÑO MERA KENNY M.	VENDEDORA	01/03/2010
PONCE AVILA JIMMY P.	AYUDANTE DE VENTAS	01/07/2010
LOOR CALDAS CRISTHIAN D.	VENDEDOR	01/07/2010

3.3.- LEGALES

Se han comunicado y tramitado mediante nuestro Broker, Tecniseguros, con la Compañía Aseguradora Panamericana, siniestros de diversas índoles, los mismos que en unos casos han sido ya cancelados.

4.- SITUACIÓN FINANCIERA

El análisis de la situación actual de la empresa se lo realizó con los resultados de los Estados Financieros determinados por la Auditoria Externa.



A pesar de los mecanismos utilizados no se pudo obtener el incremento en las Ventas de conformidad al margen esperado, sin embargo nos ha permitido obtener buenos resultados como lo refleja los Estados Financieros del ejercicio económico 2010.

5.-PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LOS RESULTADOS DEL EJERCICIO

La utilidad neta después de la aprobación del Impuesto a la Renta y la de trabajadores constante en el Estado de Pérdidas y Ganancias del ejercicio económico 2010 sugiero se las distribuya a los socios en proporción a su aporte social, esta distribución deberá cancelarse a medida de las disponibilidades de la Compañía.

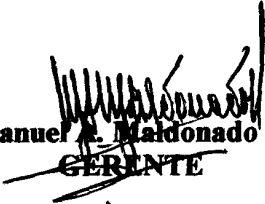
6.- RECOMENDACIONES PARA EL AÑO 2010

Considerando que los resultados del ejercicio, materia de este informe, han arrojado cifras halagadoras, y, a pesar de la situación socio-económica que atraviesa nuestro país; hablan de nuestra Compañía como una Empresa en marcha, es necesario continuar planificando de manera adecuada y tomar resoluciones que garanticen un respaldo económico real y solvente.

Por otro lado si bien, nuestra Empresa ha dejado líneas que no eran muy rentables de productos para la venta, se pretende para el año 2011 mantener líneas de comercialización, suficientemente rentables y con una rotación de inventarios acorde con los requerimientos de nuestros clientes, dichas líneas en lo posible que tengan carácter de exclusivo para DISTRIBUIDORA PAEZ MALDONADO CIA. LTDA, de esta forma poder abarcar la mayor parte de nuestro mercado y permitiéndonos incorporar nuevos clientes.

En consecuencia, pongo a consideración, el presente informe a la Junta General de Socios para la respectiva aprobación.

Manta, Abril 1 del 2011


Manuel A. Maldonado Valverde.
GERENTE

