ENERGIZER- ECUADOR C. A.

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017, CON CIFRAS COMPARATIVAS DE 2016 (Expresado en dólares estadounidenses)

ACTIVOS	Nota	2017	2016
Activos corrientes			
Efectivo y equivalentes de efectivo	6 US\$	977,641	5,004,302
Deudores comerciales	7	2,294,312	2,507,972
Otras cuentas por cobrar		36,364	156,624
Inventarios	8	3,327,639	1,609,401
Impuestos por recuperar		197,534	178,915
Total activos corrientes		6,833,491	9,457,214
Activos no corrientes			
Otras cuentas por cobrar		5,185	11,325
Mobiliario, vehículos y equipos	9	169,805	129,855
Impuestos diferidos	11(c)	20,361	8,616
Total activos no corrientes		195,351	149,796
Total activos	US\$	7,028,842	9,607,010

Las notas explicativas anexas son parte integrante de los estados financieros.

Sr. William Godoy Apoderado

Cristina Armas

Contadora

ENERGIZER-ECUADOR C. A.

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017, CON CIFRAS COMPARATIVAS DE 2016 (Expresado en dólares estadounidenses)

PASIVOS Y PATRIMONIO				
	Nota		2017	2016
PASIVOS				
Pasivos corrientes				
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	τ	US\$	278,021	298,408
Div iden dos por pagar	10(b) y 15		2,411,612	4,568,039
Cuentas por pagar a partes relacionadas	10		149,966	286,630
Impuestos por pagar	12		582,073	716,921
Ben eficios a los em pleados	13		431,453	579,390
Gastos acum ulados por pagar		12	397,157	148,125
Total pasivos corrientes		-	4,250,282	6,597,513
Pasivos no corrientes -				
Beneficios a los em pleados	13		417,641	597,823
Total pasivos			4,667,923	7,195,336
PATRIMONIO	14			
Capital social			398,474	398,474
Reservas			199,441	199,441
Resultados acumulados		-	1,763,004	1,813,759
Total patrimonio			2,360,919	2,411,674
Total pasivos y patrimonio	1	USS	7,028,842	9,607,010

Las notas explicativas anexas son parte integrante de los estados financieros.

Sr. William Godoy Apoderado

Cristina Armas Contadora

ENERGIZER-ECUADOR C. A.

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES Y OTROS RESULTADOS INTEGRALES POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017, CON CIFRAS COMPARATIVAS DE 2016

(Expresado en dólares estadounidenses)

*	Nota		2017	Restablecido 2016
Ingresos ordinarios	7	US\$	11,077,262	12,821,715
Costo de ventas	16	_	(5,832,351)	(7,164,829)
Utilidad bruta		_	5,244,911	5,656,886
Gastos de administración	16		(1,223,620)	(1,497,450)
Gastos de venta	16		(2,282,482)	(2,061,433)
Otros ingresos/(gastos), neto		_	180	537_
		_	(3,505,922)	(3,558,346)
Utilidad antes del impuesto a la renta			1,738,989	2,098,540
Impuesto a la renta, neto	11 (a)	_	(413,628)	(498,967)
Utilidad neta del año			1,325,361	1,599,573
Otros resultados integrales -				
Partidas que no se reclasificarán posteriormente al resultado del período - pérdida actuarial				
por planes de beneficios definidos	13	<u></u>	223,457	(31,968)
Utilidad neta y resultado integral del año		US\$	1,548,818	1,567,605

Las notas explicativas anexas son parte integrante de los estados financieros.

Sr. William Godoy Apoderado

Cristina Armas Contadora

ENERGIZER - ECUADOR C. A.

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017, CON CIFRAS COMPARATIVAS DE 2016 (Expresado en dólares estadounidenses)

					Reservas			Resultado	Resultados acumulados		
	Nota		Capital	Legal	De libre disposición	Total	Reserva de capital	Reserva de Poraplicación capital inicial de NITF	Resultados	Total	Patrimonio
Saldos al 1 de enero del 2016		USS	398,474	199,237	204	199,441	78,303	289,408	2,307,390	2,675,101	3,273,016
Total resultado integral del período: Utilidad neta del periodo Otros resultados integrales	13				* *				1,599,573	1,599,573	1,599,573
Dividendos declarados	15	1	,	,	1	•	•		(2,428,946)	(2,428,946)	(2,428,946)
Saldos al 31 de diciembre del 2016			398,474	199,237	204	199,441	78,303	289,408	1,446,049	1,813,760	2,411,674
Total resultado integral del período: Utilidad neta del período Otros resultados integrales	13			•	i'.	r r	•	* *	1,325,361	1,325,361	1,325,361
Dividendos declarados	15	,		,	١		*	.	(1,599,573)	(1,599,573)	(1,599,573)
Saldos al 31 de diciembre del 2017		US\$	398,474	199,237	204	199,441	78,303	289,408	1,395,293	1,763,004	2,360,919

Las notas explicativas anexas son parte integrante de los estados financieros.

Sf. William Godoy Apoderado

Cristina Armas Contadora

Página 6 de 35

ENERGIZER-ECUADOR C. A.

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017, CON CIFRAS COMPARATIVAS DE 2016

(Expresado en dólares estadounidenses)

Flujo de efectivo de las actividades operacionales: Utilidad antes del impuesto a la renta	US\$	1.738.989	2.098.540
Más cargos (menos créditos) a resultados que no representan	004	1.730.703	2.090.040
movimiento de efectivo:			
(Reversión) estimación para deterioro de inventarios, neto		-	26.956
Depreciación de mobiliario, vehículos y equipos		53.877	50.628
Participación de los trabajadores en las utilidades		306.880	370.331
Estimación para desahucio		24.754	25.264
Estimación para jubilación patronal	_	79.361	68.691
		2.203.861	2.640.410
Cambios en activos y pasivos:			
Deudores comerciales		213.660	306.715
Otras cuentas por cobrar		126.401	(147.943)
Inventarios		(1.718.238)	686.502
Impuestos por recuperar		(18.619)	(66.962)
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar		(20.387)	(12.463)
Partes relacionadas		(136.664)	(328.177)
Impuestos por pagar		(85.292)	81.928
Beneficios a empleados		(454.817)	(462.655)
Gastos acumulados por pagar		249.032	(171.362)
Jubilación patronal y Desahucio	_	(60.840)	(4.371)
Total cambios en activos y pasivos:		(1.905.764)	(118.788)
Impuestos pagados		(474-930)	(656.498)
Efectivo neto provisto por las actividades de operación	_	(176.833)	1.865.124
Flujo de efectivo utilizado en las actividades de			
inversión -			
Adiciones de activos fijos		(93.828)	(8.399)
Flujo de efectivo utilizado en las actividades de			
financiamiento -			
Pago de dividendos	_	(3.756.000)	
(Disminución neta) incremento neto de efectivo y equivalentes de			
efectivo		(4.026.661)	1.856.725
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del año	-	5.004.302	3.147-577
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del año	US\$	977.641	5.004.302

Las notas explicativas anexas son parte integrante de los estados financieros.

Sr. William Godoy Apoderado

Cristina Armas Contadora

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

1. INFORMACION GENERAL

1.1 Constitución y operaciones -

Energizer-Ecuador C. A. ("la Compañía") fue constituida en el año 1967, mediante resolución de la Superintendencia de Compañía, Valores y Seguros del 20 de enero de 2016 e inscripción en el Registro Mercantil. El 25 de febrero de 2016 fue autorizado el cambio de razón social de Eveready Ecuador C. A. a Energizer-Ecuador C. A. La dirección registrada de la Compañía es Av. 6 de Diciembre e Ignacio Bossano.

La actividad principal de la Compañía es la comercialización de pilas y linternas.

Energizer - Ecuador C. A. forma parte de la organización mundial de empresas Energizer. Las operaciones de la Compañía corresponden principalmente a la venta y comercialización de los productos fabricados en su mayor parte por sus compañías relacionadas (ver Nota 10). En consecuencia, las actividades de la Compañía y sus resultados dependen, fundamentalmente, de las vinculaciones y acuerdos existentes con las compañías del referido Grupo Económico.

Debido a la estructura de capital, Energizer - Ecuador C. A. es considerada como una compañía extranjera según el Régimen Común de Tratamiento a los capitales extranjeros previsto en la decisión 291 de la Comisión del Acuerdo de Cartagena, por lo cual tiene derecho a transferir libremente sus utilidades al exterior una vez se hayan pagado los impuestos correspondientes.

La Compañía está sometida al control y vigilancia de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros de la República del Ecuador.

1.3 Aprobación de los estados financieros -

Los estados financieros por el año terminado el 31 de diciembre del 2017 han sido emitidos con la autorización del Gerente General con fecha 06 de marzo del 2018 y posteriormente serán puestos a consideración de la Junta General de Accionistas para su aprobación definitiva.

2. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES

A continuación se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros. Estas políticas han sido diseñadas en función a las NIIF vigentes al 31 de diciembre de 2017 y aplicadas de manera uniforme a todos los años que se presentan en estos estados financieros.

2.1 Bases de Preparación de Estados Financieros

Los estados financieros de la Compañía han sido preparados sobre la base del costo histórico, de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el IASB (International Accounting Standards Board).

Bases de Medición

Los estados financieros se han preparado bajo el criterio de costo histórico.

4

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

Nuevas Normas e Interpretaciones Aún no Adoptadas

Las nuevas normas, modificaciones a normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2017, cuya aplicación anticipada es permitida; sin embargo, tales normas, no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros adjuntos.

NIIF 15 Ingreso de Actividades Ordinarias Procedente de Contratos con Clientes

La NIIF 15 establece un marco completo para determinar si se reconocen ingresos de actividades ordinarias, cuándo se reconocen y en qué monto. La NIIF 15 reemplaza las actuales guías para el reconocimiento de ingresos, incluyendo la NIC 18 "Ingreso de Actividades Ordinarias", la NIC 11 "Contratos de Construcción" y la CINIIF 13 "Programas de Fidelización de Clientes".

La NIIF 15 es efectiva para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2018. Su adopción temprana es permitida.

Esta Norma establece un nuevo modelo de reconocimiento de ingresos basado en el concepto de control, por el cual los ingresos han de reconocerse a medida que se satisfagan las obligaciones contraídas con los clientes a través de la entrega de bienes y servicios, ya sea en un momento en el tiempo o a lo largo del tiempo. El nuevo modelo introduce un enfoque de reconocimiento de ingresos basado en los siguientes cinco pasos:

- 1.- Identificar el contrato con el cliente;
- 2.- Identificar las obligaciones de desempeño del contrato;
- 3.- Determinar el precio de la transacción;
- 4.- Distribuir el precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño; y,
- 5.- Reconocer el ingreso cuando (o en la medida en que) la entidad satisfaga las obligaciones de desempeño identificadas en los contratos.

Ventas de Bienes

Como se explica más ampliamente en las notas 2.12 y 7 a los estados financieros, las principales actividades por las que la Compañía reconoce ingresos son por la venta productos para el hogar, para las cuales la Administración ha evaluado, en forma preliminar, que la mayoría de los contratos con sus clientes representan una sola obligación de desempeño (principalmente la obligación de entregar los bienes antes descritos) y cuyos ingresos se reconocen en el momento en que se transfiere el control de los mismos, lo que no difiere materialmente con el reconocimiento de ingresos de la actual NIC 18. Adicionalmente, la Administración espera que, con base a su evaluación preliminar, la adopción de la NIIF 15 no tenga un impacto material en el reconocimiento o presentación de los ingresos de la Compañía.

Página 9 de 35

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

En el caso de ciertos contratos que permiten a los clientes la devolución de los bienes, los ingresos se reconocen actualmente cuando puede realizarse una estimación razonable de las devoluciones, siempre que todos los otros criterios para el reconocimiento de los ingresos, se cumplan. Si una estimación razonable no puede ser realizada, entonces el reconocimiento del ingreso se difiere hasta que transcurra el período de devolución o pueda hacerse una estimación razonable de las devoluciones.

Bajo NIIF 15, para este tipo de contratos los ingresos se reconocerán en la medida que sea probable que no ocurra un reverso significativo en el importe de los ingresos acumulados. Como consecuencia, para aquellos contratos en los que la Compañía no pueda realizar una estimación razonable de las devoluciones, se espera que los ingresos se reconozcan antes del momento en que termina el período de devolución o pueda realizarse una estimación razonable.

Bajo esta premisa, cabe mencionar que actualmente la compañía, tiene acuerdos comerciales con la mayoría de clientes, en donde en función de cumplimientos de cuotas de compra y de información de sus ventas (Sell out) y se paga vía nota de crédito rebates y/o incentivos por estos cumplimientos y acuerdos comerciales. El reconocimiento contablemente se lo registra como disminución en los ingresos ya que como se indica son negociaciones que soportan el proceso de la venta.

NIIF 9 Instrumentos Financieros

La NIIF 9 publicada en julio de 2014 reemplaza las guías de la NIC 39 "Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición". La NIIF 9 incluye guías revisadas para la clasificación y medición de instrumentos financieros, incluyendo un nuevo modelo de pérdidas crediticias esperadas para calcular el deterioro de los activos financieros, y nuevos requerimientos generales de contabilidad de coberturas. La NIIF 9 mantiene las guías relacionadas con el reconocimiento y baja de instrumentos financieros de la NIC 39. La NIIF 9 es efectiva para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2018, con adopción temprana permitida. La Compañía no planea una adopción temprana de esta norma.

La Administración de la Compañía ha revisado las diferentes secciones de la NIIF 9 para determinar el impacto que tendría la nueva norma y desarrollar la política contable que llevará a cabo a partir del año 2018.

Sobre la base de los activos y pasivos financieros que mantiene la Compañía al 31 de diciembre de 2017, la Administración espera que el nuevo modelo de clasificación y medición de instrumentos financieros no tenga un efecto material en los estados financieros de la Compañía.

Así también, dado la naturaleza del negocio de la Compañía, en el que la mayor parte de las ventas son recuperadas en el corto plazo (plazo promedio de cobro es de 60 días) y no existen cuentas a cobrar de otra naturaleza que sean significativas ni se realiza provisión para cuentas incobrables, no se espera que el impacto de aplicar el modelo de pérdidas esperadas sea material en los resultados de la Compañía.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

NIIF 16 Arrendamientos

La NIIF 16 reemplaza las actuales guías de arrendamiento, incluyendo la NIC 17 "Arrendamientos", CINIIF 4 "Determinar si un Acuerdo contiene un Arrendamiento", SIC 15 "Arrendamientos Operativos – Incentivos" y SIC 27 "Evaluar la Substancia de las Transacciones con la Forma Legal de un Arrendamiento".

La NIIF 16 es efectiva para períodos anuales que inician en o después del 1 de enero de 2019. Se permite adopción temprana para entidades que apliquen NIIF 15 "Ingreso de Actividades Ordinarias Procedente de Contratos con Clientes" en o antes de la aplicación inicial de NIIF 16.

La NIIF 16 introduce un modelo contable de arrendamiento para los arrendatarios. Un arrendatario reconoce un activo por derecho de uso que representa su derecho a usar el activo subyacente y un pasivo que representa su obligación de realizar los pagos correspondientes al canon de arrendamiento. Hay excepciones opcionales para arrendamientos a corto plazo y arrendamientos de bienes de bajo valor. La contabilidad del arrendador permanece similar a la norma actual, es decir, el arrendador continúa clasificando los arrendamientos como financieros u operativos.

La Compañía ha iniciado el proceso de evaluar el impacto potencial resultante de la aplicación de la NIIF 16, cuyos efectos cuantitativos dependerán de las condiciones económicas futuras, la tasa de interés de los préstamos y obligaciones, del método de transición elegido y de la extensión en la cual la Compañía utilice las excepciones prácticas y el reconocimiento de éstas excepciones. La Compañía no planea una adopción temprana de esta norma.

No se espera impacto significativo en los arrendamientos financieros de la Compañía.

La Compañía no espera que la adopción de NIIF 16 impacte su capacidad de cumplir con el contrato de arrendamiento sobre límite máximo de aprovechamiento descrito en la Nota 2.8

Otras Nuevas Normas o Modificaciones a Normas e Interpretaciones

La Compañía no espera que las siguientes nuevas normas o modificaciones tengan un impacto significativo sobre los estados financieros:

- Mejoras Anuales a las NIIFs Ciclo 2014-2016 (Enmiendas a la NIIF 1 y NIC 28).
- Clasificación y Medición de Pago Basados en Acciones (Enmienda a la NIIF 2).
- Transferencias a Propiedad de Inversión (Enmienda a la NIC 40).
- Venta o Contribución de Activos entre un Inversor y sus Asociadas o Acuerdos Conjuntos (Enmiendas a la NIIF 10 y NIC 28).
- CINIIF 22 Transacciones en Moneda Extranjera y Consideración Anticipada.
- CINHF 23 Incertidumbre sobre Tratamiento Tributario.
- Aplicando NIIF 9 Instrumentos Financieros con NIIF 4 Contratos de Seguros (Enmienda a la NIIF 4).
- NIIF 17 Contratos de Seguros.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

2.2 Transacciones en Moneda Extranjera

(a) Moneda funcional y moneda de presentación

Las partidas en los estados financieros de la Compañía se expresan en la moneda del ambiente económico primario donde opera la entidad (moneda funcional). Los estados financieros se expresan en dólares estadounidenses, que es la moneda funcional y la moneda de presentación de la Compañía. A menos que se indique lo contrario, las cifras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en dólares estadounidenses.

(b) Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se traducen a la moneda funcional usando los tipos de cambio vigentes a las fechas de las transacciones. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a la fecha del estado de situación financiera son reconvertidos a la moneda funcional a la tasa de cambio de esa fecha.

Las ganancias y pérdidas por diferencias en cambio que resulten del registro a la tasa de cambio de cierre o del pago de tales transacciones, se reconocen en el estado de resultados, excepto cuando son diferidos en el patrimonio en transacciones que califican como coberturas de flujos de efectivo.

2.3 Efectivo y Equivalentes de Efectivo

Incluye el efectivo en caja y depósitos a la vista en bancos locales.

2.4 Activos y Pasivos Financieros

Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

Instrumentos Financieros

La Compañía clasifica los activos financieros no derivados en las categorías de préstamos y partidas por cobrar y clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

i. Activos Financieros y Pasivos Financieros no Derivados - Reconocimiento y Baja

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar y los instrumentos de deuda en la fecha en la cual se originan. Los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de negociación en la cual la Compañía comienza a ser parte de las provisiones contractuales del documento.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía, se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o éstas han expirado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidar sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

ii. Activos Financieros no Derivados - Medición

Préstamos y Partidas por Cobrar

Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible.

Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

- (i) <u>Deudores comerciales</u>: Corresponden a los montos adeudados principalmente por distribuidores, por la compra de productos, en el curso normal de los negocios y se presentan a su valor nominal menos los cobros realizados. Se reconocen a su valor nominal que es equivalente a su costo amortizado pues no generan intereses y son recuperadas hasta 60 días.
- (ii) Otras cuentas por cobrar: Se registran al valor del desembolso realizado, que es equivalente a su costo amortizado.

iii. Pasivos Financieros no Derivados - Medición

Los otros pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable menos los costos de transacción directamente atribuibles. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

La Compañía tiene los siguientes otros pasivos financieros: acreedores comerciales y otras cuentas por pagar.

(i) Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar: Son obligaciones de pago por bienes o servicios adquiridos de proveedores locales en el curso normal de los negocios. Se reconocen a su valor nominal que es equivalente a su costo amortizado pues no generan intereses y son pagaderas a 60 días.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

(ii) <u>Cuentas por pagar a entidades relacionadas:</u> Corresponden a obligaciones de pago por importación de productos para la venta a un plazo de hasta 60 días. No devengan intereses y se registran a su valor nominal que es equivalente a su costo amortizado.

iv. Capital Social

Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de participaciones ordinarias (única clase de participación emitida por la Compañía), de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

Deterioro de activos financieros

La Compañía establece una estimación para pérdidas por deterioro de sus cuentas por cobrar cuando existe evidencia objetiva de que la Compañía no será capaz de cobrar todos los importes que se le adeudan de acuerdo con los términos originales de las cuentas a cobrar. La existencia de dificultades financieras significativas por parte del deudor, la probabilidad de que el deudor entre en quiebra o reorganización financiera y la falta o mora en los pagos se consideran indicadores de que la cuenta a cobrar se ha deteriorado. Al 31 de diciembre del 2017 (y 2016) no fue requerido el registro de estimaciones por deterioro de cuentas por cobrar.

Baja de activos y pasivos financieros

Un activo financiero se elimina cuando expiran los derechos a recibir los flujos de efectivo del activo o si la Compañía transfiere el activo a un tercero sin retener sustancialmente los riesgos y beneficios del mismo. Un pasivo es eliminado cuando las obligaciones de la Compañía especificadas en el contrato se han liquidado.

2.5 Inventarios

Los inventarios se registran al costo o a su valor neto de realización el que resulte menor. El costo de los productos comprende el precio de la factura, los aranceles de importación, los transportes, el almacenamiento y otros costos directamente atribuibles a la adquisición del producto, netos de rebajas o descuentos relacionados con los inventarios. El costo de los inventarios y de los productos vendidos se determina usando el método promedio ponderado. El valor neto realizable es el precio de venta estimado en el curso normal de los negocios, menos los gastos de comercialización y distribución. La Compañía identifica los productos en mal estado y registra una provisión de deterioro para cubrir la pérdida de los mismos.

Las importaciones en tránsito se presentan al costo de las facturas más otros cargos relacionados con la importación, tales como fletes, almacenaje, gastos de nacionalización, entre otros.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

2.6 Mobiliario, Vehículos y Equipos

El mobiliario, vehículos y equipos están registrados al costo histórico, menos depreciaciones acumuladas y pérdidas por deterioro, en caso de producirse. El costo incluye desembolsos directamente atribuibles a la adquisición o construcción del activo. Los desembolsos posteriores a la compra o adquisición sólo son capitalizados cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados a la inversión fluyan hacia la Compañía y los costos pueden ser medidos razonablemente. Los otros desembolsos posteriores corresponden a reparaciones o mantenimiento y son registrados en resultados cuando son incurridos.

La depreciación de mobiliario, vehículos y equipos es calculada linealmente basada en su vida útil estimada y considera valores residuales. Las estimaciones de vidas útiles y valores residuales del mobiliario, vehículos y equipos son revisadas en cada ejercicio, y son ajustadas si es necesario.

La depreciación de los activos se registra con cargo a las operaciones del año.

Las vidas útiles estimadas son las siguientes:

<u>Tipo de bienes</u>	<u>Número de años</u>
Muebles y enseres	15
Equipos de computación	3 - 6
Vehículos	5 - 6
Adecuaciones e Instalaciones	3

Las pérdidas y ganancias por la venta de mobiliario, vehículos y equipos, se calculan comparando los ingresos obtenidos con el valor en libros y se incluyen en el estado de resultados integrales.

Cuando el valor en libros de un activo fijo excede a su monto recuperable, éste es reducido inmediatamente hasta su valor recuperable.

2.7 Deterioro de activos no financieros (mobiliario, vehículos y equipos e intangibles)

Los activos sujetos a depreciación se someten a pruebas de deterioro cuando se producen eventos o circunstancias que indican que podría no recuperarse su valor en libros. Las pérdidas por deterioro corresponden al monto en el que el valor en libros del activo excede a su valor recuperable. El valor recuperable de los activos corresponde al mayor entre el monto neto que se obtendrá de su venta o su valor en uso. Para efectos de la evaluación por deterioro, los activos se agrupan a los niveles más pequeños en los que generen flujos de efectivo identificables (unidades generadoras de efectivo).

En el caso que el monto del valor libros del activo exceda a su monto recuperable, la Compañía registra una pérdida por deterioro en los resultados del ejercicio.

Al 31 de diciembre del 2017 (y 2016), no se han reconocido pérdidas por deterioro de activos no financieros

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

2.8 Activos Arrendados

La clasificación del arrendamiento de activos depende de si la compañía asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Son clasificados como financieros cuando se asumen todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad; en caso contrario se clasifican como operativos.

Los pagos realizados bajo un arrendamiento operativo se reconocen en el estado de resultados integrales bajo el método de línea recta durante el período de arrendamiento.

Las mejoras hechas a los activos arrendados se reconocen como activo y se clasifican como mejoras a propiedades arrendadas.

2.9 Impuesto a la renta

El gasto por impuesto a la renta del año comprende el impuesto a la renta corriente y el impuesto a la renta diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados integrales, excepto cuando se trata de partidas que se reconocen directamente en el patrimonio. En este caso el impuesto también se reconoce en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio.

Impuesto a la renta corriente

El cargo por impuesto a la renta corriente se calcula mediante la tasa de impuesto aplicable a las utilidades gravables y se carga a los resultados del año en que se devenga con base en el impuesto por pagar exigible. Las normas tributarias vigentes establecen una tasa de impuesto del 22% de las utilidades gravables, la cual se reduce al 12% si las utilidades son reinvertidas por el contribuyente.

A partir del ejercicio fiscal 2010 entró en vigor la norma que exige el pago de un "anticipo mínimo de impuesto a la renta", cuyo valor es calculado en función de las cifras reportadas el año anterior sobre el 0.2% del patrimonio, 0.2% de los costos y gastos deducibles, 0.4% de los ingresos gravables y 0.4% de los activos. La referida norma estableció que en caso de que el impuesto a la renta causado sea menor que el monto del anticipo mínimo, este último se convertirá en impuesto a la renta definitivo, a menos que el contribuyente solicite al Servicio de Rentas Internas su devolución, lo cual podría ser aplicable, de acuerdo con la norma que rige la devolución de este anticipo.

Impuesto a la renta diferido

El impuesto a la renta diferido se provisiona en su totalidad, por el método del pasivo, sobre las diferencias temporales que surgen entre las bases tributarias de activos y pasivos y sus respectivos valores mostrados en los estados financieros. El impuesto a la renta diferido se determina usando tasas tributarias que han sido promulgadas a la fecha del estado de situación financiera y que se espera serán aplicables cuando el impuesto a la renta diferido activo se realice o el impuesto a la renta pasivo se pague.

Los impuestos a la renta diferidos activos sólo se reconocen en la medida que sea probable que se produzcan beneficios tributarios futuros contra los que se puedan usar las diferencias temporales.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

Los saldos de impuestos a la renta diferidos activos y pasivos se compensan cuando exista el derecho legal exigible a compensar impuestos activos corrientes con impuestos pasivos corrientes y cuando los impuestos a la renta diferidos activos y pasivos se relacionen con la misma autoridad tributaria.

En adición, es importante señalar que de acuerdo a la "Ley Orgánica para impulsar la Reactivación Económica", la tasa del Impuesto a la renta se incrementa en 3 puntos porcentuales comparado con el año anterior; por lo que el impuesto diferido está calculado considerando el decremento progresivo de la tasa impositiva.

La NIC 12 establece que se debe reconocer un activo por impuesto diferido cuando se espera obtener utilidades gravables en el futuro, basados en este principio la Compañía ha obtenido utilidad gravable durante los últimos ejercicios y se pretende que se sigan presentando ganancias gravables para que sea evidencia las reversas de las diferencias temporarias. Para efectos de la medición del activo por impuesto diferido la Compañía aplica la tasa vigente para el cálculo del impuesto a la renta del 25%.

Exposición Tributaria

Al determinar el importe del impuesto a la renta corriente e impuesto a la renta diferido, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales.

Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

2.10 Beneficios a los empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

La Compañía determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal e indemnización por desahucio por separado, calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado, usando el "Método Actuarial de Costeo de Crédito Unitario Proyectado", con el cual se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente.

Las disposiciones legales no prevén la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para cumplir con tales planes, por lo cual estos califican como planes de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

La Compañía reconoce en otros resultados integrales todas las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de las nuevas mediciones de la obligación por los planes de beneficios definidos; el costo del servicio y el saneamiento del descuento se reconocen en resultados como gastos de beneficios a los empleados.

La Administración utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios, los cuales son definidos por la Compañía, utilizando información financiera pública y propia. Estos supuestos incluyen una tasa de descuento, los aumentos esperados en las remuneraciones y permanencia futura, entre otros.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

ii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

iii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos en la medida en la cual el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a bonos por desempeño y las establecidas en el Código de Trabajo del Ecuador, tales como vacaciones, participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía, décimo tercera y décimo cuarta remuneración.

2.11 Provisiones y Contingentes

Las obligaciones o pérdidas asociadas con provisiones y contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un flujo de salida de beneficios económicos para resolver la obligación y el monto puede ser razonablemente estimado.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera desembolsar a una tasa antes de impuesto que refleja la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

2.12 Reconocimiento de ingresos ordinarios, costos y gastos

Productos Vendidos

Los ingresos comprenden el valor razonable de lo cobrado o por cobrar por la venta de productos en el curso normal de las operaciones. Los ingresos se muestran netos de devoluciones y descuentos otorgados.

Los ingresos son reconocidos en la medida en que es probable que los beneficios económicos fluyan hacia la Compañía, puedan ser medidos con fiabilidad y cuando la Compañía hace entrega de sus productos al comprador y en consecuencia transfiere los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de esos bienes y no mantiene el derecho a disponer de ellos, ni a mantener un control sobre los mismos.

La Compañía genera sus ingresos principalmente por la venta de productos de las líneas de pilas y linternas, productos que son vendidos en los diferentes canales de distribución.

Costos y Gastos

Los costos y gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

2.12 Distribución de dividendos

La distribución de dividendos a los accionistas de la Compañía se deduce del patrimonio y se reconocen como pasivos corrientes en los estados financieros en el periodo en el que los dividendos se aprueban por los accionistas de la Compañía.

3. ESTIMACIONES Y CRITERIOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS

Uso de Estimaciones y Juicios Contables

La preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIFs requiere que la Administración de la Compañía efectúe ciertas estimaciones, juicios y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pudieran diferir de tales estimaciones.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

i. Juicios

En relación a juicios realizados en la aplicación de políticas de contabilidad, la Administración informa que ninguno de ellos tiene un efecto importante sobre los estados financieros adjuntos.

ii. Supuestos e Incertidumbres en las Estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año que terminará el 31 de diciembre de 2017, se incluye en la nota 13 — medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves.

iii. Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de la Compañía de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera, requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros.

La Compañía utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: (i) reconocimiento inicial, (ii) revelación y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo la Compañía utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo a las NIIFs los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

En la nota 5, se incluye información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

4. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS

4.1 Factores de riesgo financiero

H

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

Las actividades de la Compañía la exponen a una variedad de riesgos financieros (incluyendo el riesgo de moneda, riesgo de valor razonable por cambios en la tasa de interés y riesgo de tasa de interés sobre los flujos de efectivo), riesgos de mercado (riesgos de precios, costos, etc.), riesgo de crédito (límites y plazos) y riesgo de liquidez. El programa general de administración de riesgos de la Compañía se concentra principalmente en lo impredecible de los mercados financieros y trata de minimizar potenciales efectos adversos en el desempeño financiero de la Compañía.

(i) Riesgos financieros -

El Departamento Financiero tiene a su cargo la administración de los riesgos financieros, riesgos de crédito y riesgos de liquidez, conforme las políticas establecidas por la Corporación. En estas políticas se establecen los niveles de autorización para límites de crédito a clientes, políticas relacionadas a la valuación del deterioro de la cartera, uso de instrumentos financieros para la inversión de excedentes de liquidez y límites de endeudamiento.

(ii) Riesgo de crédito -

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales y se origina principalmente de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

Efectivo v Equivalentes de Efectivo

La Compañía mantiene efectivo y equivalentes de efectivo por US\$977.641 al 31 de diciembre de 2017 (US\$5.004.302 en 2016), que representan su máxima exposición al riesgo de crédito por estos activos.

El efectivo en bancos es mantenido substancialmente en instituciones financieras, que están calificadas como AAA y AAA-, según una agencia calificadora de riesgo registrada en la Superintendencia de Bancos del Ecuador. Respecto de bancos e instituciones financieras, solo se acepta a instituciones cuyas calificaciones de riesgo independientes determinen niveles de solvencia que garanticen estabilidad, dinámica y respaldo a las operaciones de la Compañía.

Deudores Comerciales

Las ventas se realizan a los diferentes canales de distribución: distribuidores nacionales (supermercados y cadenas de farmacias) y distribuidores de cobertura y especializados, a quienes se les concede créditos con un plazo máximo de 60 y 90 días respectivamente, el riesgo de recupero en los canales distribuidores nacionales y distribuidores de cobertura es bajo dada la experiencia, en los canales de supermercados y cadenas de farmacias el riesgo es casi nulo debido igualmente a la historia, dado que no presentan incumplimientos y generalmente son entidades de alto reconocimiento y liderazgo en el mercado.

La Compañía ha establecido una política de riesgo, bajo la cual se analiza a cada cliente de manera individual en lo que respecta a solvencia, antes de ofrecer las condiciones estándares de pago y entrega,

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

del bien. La revisión de la Compañía incluye referencias bancarias; además se establecen límites de crédito para cada cliente.

No se han excedido los límites de crédito y la Administración no espera que la Compañía incurra en pérdida alguna por desempeño de estas contrapartes.

La siguiente tabla muestra la antigüedad de los saldos de los deudores comerciales:

	<u>Nota</u>	2017	<u> 2016</u>
No vencido Vencido (días):	US\$	2.060.550	2.391.900
1-60		233.762	116.071
	7 US\$	2.294.312	2.507.972

(iii) Riesgo de liquidez -

La principal fuente de liquidez son los flujos de efectivo provenientes de sus actividades comerciales. Para administrar la liquidez de corto plazo, la Compañía se basa en los flujos de caja proyectados para un período de doce meses.

Los excedentes de efectivo mantenidos por la Compañía y saldos por encima del requerido para la administración del capital de trabajo se administran vía préstamos a compañías relacionadas, que generan interés anual, y/o remesas de dividendos, cualquier tipo de inversión debe ser previamente aprobado por la casa matriz.

El cuadro a continuación analiza los pasivos financieros no derivados vigentes al cierre del año sobre la base del período remanente a la fecha del balance general hasta la fecha de su vencimiento. Los montos revelados en el cuadro son los flujos de efectivo no descontados.

	<u>Menos</u>	<u>de 1 año</u>
Al 31 de diciembre de 2017		
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	US\$	278,021
Cuentas por pagar a entidades relacionadas		<u> 149.966</u>
Al 31 de diciembre de 2016		
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	US\$	298,408
Cuentas por pagar a entidades relacionadas		<u> 286,630</u>

(iv) Riesgo de capital.-

#

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los inversionistas y acreedores y sustentar el desarrollo futuro de sus negocios.

El capital se compone del patrimonio. La Compañía no está sujeta a requerimientos externos de capital. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año. El Directorio también hace seguimiento al nivel de dividendos pagados a los accionistas.

El índice deuda-patrimonio ajustado de la Compañía al término del período del estado separado de situación financiera era el siguiente:

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Total pasivos Menos: efectivo y equivalentes	US\$	4,667,923	7,195,336
de efectivo		977,641	5,004,302
Deuda neta	US\$	3,690,282	2,191,034
Total patrimonio Indice deuda-patrimonio	us\$;	2,360,919	2,411,674
ajustado	;	1.56	0.91

4.2 Factores de riesgo regulatorio y operacional

(i) Riesgo del entorno regulatorio

La Compañía se abastece del 100% de productos provenientes del mercado internacional que son destinados para la venta, mismos que están expuestos a una serie de regulaciones.

(ii) Riesgos de inventarios -

El Departamento de Abastecimientos (Supply Chain), tiene a su cargo la administración del riesgo sobre los inventarios y todo lo que esto representa como son: almacenamiento, rotación y riesgo de caducidad de productos.

Todos estos riesgos son administrados considerando los lineamientos y políticas Corporativas del Grupo Energizer.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

5 INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Categorías de instrumentos financieros

A continuación se presentan los valores en libros de cada categoría de instrumentos financieros al cierre de cada ejercicio:

		<u>2017</u>		301 6	
		<u>Corriente</u>	No corriente	<u>Corriente</u>	No corriente
Activos financieros medidos al costo amortizado					
Deudores comerciales	US\$	2,294,312	-	2,507,972	-
Otras cuentas por cobrar	•••	36,364	5,185	156,624	11,325
Total activos financicros	US\$	2,330,676	5,185	2,664,596	11,325
	_				
Pasivos financieros medidos al costo amortizado					
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	US\$	278,021	-	298,408	-
Cuentas por pagar a partes relacionadas	_	149,966		286,630	
Total pasivos financieros	US\$	427,987		585,038	

Valor razonable de instrumentos financieros

El valor en libros de deudores comerciales, otras cuentas por cobrar, acreedores comerciales y cuentas por pagar a partes relacionadas se aproxima al valor razonable debido a la naturaleza de corto plazo de estos instrumentos.

6 EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Los saldos que se muestran en el estado de situación financiera como efectivo y equivalentes de efectivo se componen de lo siguiente:

		2017	2016
Caja	US\$	-	400
Bancos locales		977,641	5,003,902
	US\$	977,641	5,004,302

7 INGRESOS ORDINARIOS Y DEUDORES COMERCIALES (RESTABLECIDO)

Un resumen de los ingresos ordinarios y deudores comerciales es como sigue:



NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

		Ingresos o Año term 31 de dicie	inado el	Deudores co Al 31 de dic	
		<u>2017</u>	Restablecido <u>2016</u>	<u> 2017</u>	<u> 2016</u>
Canal moderno (directo a clientes) Canal tradicional (distribuidores)	US\$	5,116,372 5,960,890	5,844,339 6,977,376	1,003,263 1,291,049	1,130,365 1,377,607
	US\$	11,077,262	12,821,715	2,294,312	2,507,972
Nota				4.1 (ii)	4.1 (ii)

8 INVENTARIOS

El detalle de los inventarios es el siguiente:

		2017	<u> 2016</u>
Pilas y linternas	US\$	2,745,046	1,476,991
Importaciones en tránsito		582,593	132,410
	US\$	3,327,639	1,609,401

En el año 2017, cambios en pilas y linternas reconocidos como costo de ventas asciende a US\$5.517.526 (US\$6.733.037 en el 2016). La disminución de inventarios de su valor neto de realización, debido a la provisión de obsolescencia, se disminuyó en un valor de US\$1.711, en 2017 (US\$27.589 en 2016).

La custodia física y la entrega de inventarios a los clientes están tercerizadas con una entidad no relacionada que también es responsable por la contratación de seguros que cubran los riesgos que afectan a dichos inventarios en bodega y en el transporte hacia los clientes.

9 Mobiliario, Vehículos y Equipos

El detalle del movimiento de mobiliario, vehículos y equipos es el siguiente:

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

		MUEBLES Y	EQUIPOS DE		ADECUACIONES	
		ENSERES	COMPUTACION	VEHICULOS	E INSTALCIONES	Total
Costo:						
Saldo al 1 de enero 2016	US\$	91,529	72,834	212,596	-	3 76,959
Adiciones		-	8,400	-	-	8,400
Ventas y bajas		(40,668)	(15,314)			(55,982)
Saldo al 31 de diciembre 2016		50,861	65,920	212,596	-	329,376
Adiciones			19,121		74,707	93,828
Saldo al 31 de diciembre 2017	US\$	50,861	85,041	212,596	74,707	423,204
Depreciación acumulada:						
Saldo al 1 de enero del 2016	US\$	(56,044)	(53,381)	(95,450)	-	(204,875)
Adiciones		(10,303)	(14,118)	(26,207)	-	(50,628)
Ventas y bajas		40,665	15,316		<u> </u>	55,981
Saldo al 31 de diciembre 2016	US\$	(25,682)	(52,183)	(121,657)	-	(199,522)
Adiciones		(3,374)	(7,900)	(20,238)	(22,365)	(53,877)
Ventas y bajas		-	-	-	-	-
Saldo al 31 de diciembre 2017	US\$	(29,056)	(60,083)	(141,895)	(22,365)	(253,399)
Valor en libros neto:						
Al 1 de enero de 2016	USS	35.485	19,453	117,146	-	172,084
Al 31 de diciembre del 2016	USS	25,179	13,737	90,939		129,855
Al 31 de diciembre del 2017	US\$	21,805	24,958	70,701	52,342	169,805
At a contionate act 2017	Cuş	21,000	24,930		3=334=	109,000

10 SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS

(a) Transacciones con Partes Relacionadas

El siguiente es un resumen de las principales transacciones realizadas con partes relacionadas. Se incluye bajo la denominación de compañías relacionadas a las compañías bajo control común, pertenecientes a la organización Energizer a nivel mundial:

Sociedad	Relación	Nota		2017	<u> 2016</u>
Compras de inventario					
Energizer Singapore PTE Ltd.	Control común		US\$	2.836.307	1.859.028
PT Energizer Indonesia Energizer Brands, LLC (antes Everady Battery	Control común			1,264.132	884.858
Company - EBC) Energizer de Colombia C.A	Control común Control común			1.076.197 19.726	900,482
Sonca Products Ltd.	Control común				172.513
			US\$.	5.196.362	3.816.881
Dividendos pagados -	Accionistas	15	US\$	3.756.000	*

H

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

La Compañía importa de sus relacionadas la totalidad de productos terminados para la distribución en el mercado ecuatoriano.

(b) Saldos con Partes Relacionadas

El siguiente es un detalle de los saldos con partes relacionadas:

	<u>Relación</u>	Nota	<u> 2017</u>	<u> 2016</u>
<u>Dividendos por pagar</u> Energizer International Group B.V.	Accionista	15	U\$\$ <u>2.411.612</u>	4.568.039
Acreedores comerciales Energizer International Group B.V. Energizer Singapore Pte Ltd Energizer Brands, LLC (antes EBC) Energizer de Colombia S.A	Accionista Control común Control común Control común		US\$ - 117.333 12.907 19.726	244.000 42.630 -
			US\$ 149.966	286.63 o

Los saldos con partes relacionadas correspondientes a acreedores comerciales, no devengan ni causan intereses, tienen plazos definidos de entre $45\,y\,90\,$ días.

(c) Remuneraciones Personal Clave de la Gerencia

La compensación recibida por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos, beneficios sociales corriente y planes de beneficios definidos no corriente ascendió a:

		Año termit de dicier	~
	·	<u> 2017</u>	<u> 2016</u>
Sueldos	US\$	232,373	317,340
Bonos		39,934	80,408
Jubilación patronal e indemnización			
por desahucio		22,270	35,943
	US\$	294,577	433,691

11 IMPUESTO A LA RENTA

(a) Impuesto a la Renta Reconocido en Resultados

Página 27 de 35

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

		Año termi 31 de dicie	
		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Impuesto a la renta corriente Impuesto a la renta diferido	US\$	425-373 (11.745)	489.689 9.278
	US\$ _	413.628	498.967

(b) Conciliación de la Tasa Efectiva de Impuesto a la Renta

		Año terminado el 31 de diciembre de					
		2017		2016			
	%	<u>US\$</u>	%	<u>US\$</u>			
Ganancia antes de impuesto a la renta		1,738,989		2,098,540			
Impuesto a la renta que resultaría de aplicar la tasa corporativa a la pérdida antes de impuesto a la renta	22.00%	o Do swit	22.00%	die fere			
Más (menos):	22.00%	382,578	22,00%	461,679			
Gastos no deducibles	2.46%	42,795	1.33%	28,010			
Otros	-0.68%	(11,745)	0.44%	9,278			
	23.79%	413,628	44.47%	498,967			

Durante el 2017 (y 2016) la Compañía registró como impuesto a la renta corriente causado el valor determinado sobre la base del 22% sobre las utilidades gravables puesto que este valor fue mayor al anticipo mínimo del impuesto a la renta correspondiente.

(c) Movimiento de Activo por Impuesto Diferido

Los movimientos del activo por impuesto diferido fueron como sigue:



NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

Αῆο 2017		Saldo al inicio	Reconocido en resultados	Saldo al final
Activos por Impuestos Diferidos Obsolescencia de inventario Impuestos a la Salida de Divisas Bonos corporativos Provisión deflator no devengada	US\$	1.824 2.684 4.108	(180) (2.684) 2.102 12.507	1.644 - 6.210 12.507
Total Activo por Impuesto Diferido	US\$	8.616	11.745	20,361
<u>Año 2016</u> Activos por Impuestos Diferidos				
Obsolescencia de inventario	US\$	7.894	(6.070)	1.824
Impuestos a la Salida de Divisas Gastos de almacenamiento		2.684	(600)	2.684
Bonos corporativos		630 4.926	(630) (818)	4.108
Juicio laboral		1.760	(1.760)	<u>-</u>
Total Activo por Impuesto Diferido	US\$	17.894	(9.278)	8.616

De acuerdo con las proyecciones realizadas por la Compañía para los siguientes años, la Compañía podrá generar suficiente ingreso gravable que permitirá compensar el impuesto diferido en el período. Los impuestos diferidos han sido calculados con una tarifa del 25% de Impuesto a la Renta, ya que para el año 2018 esa es la tarifa vigente.

(d) Situación fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por los años 2014 al 2017, están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

La Compañía cree que sus obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de las leyes tributarias y la experiencia previa.

(e) Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre de 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir de 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables originados en operaciones con partes relacionadas. A partir del año 2016, de acuerdo con la Resolución del SRI No. NAC-DGERCGC15-00000455, los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$3.000.000 deberán presentar el anexo de operaciones con partes relacionadas. Si tal monto es superior a los US\$15.000.000, deben presentar al SRI el anexo de operaciones con partes relacionadas e informe de precios de transferencia.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

Sin embargo, El Art. enumerado (5) de la Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno, agregado por el artículo 7 de la ley s/n publicada en el Suplemento del Registro Oficial 94 de 23 de diciembre de 2009, manifiesta lo siguiente:

"Los contribuyentes que realicen operaciones con partes relacionadas quedarán exentos de la aplicación del régimen de precios de transferencia cuando:

- a) Tengan un impuesto causado superior al tres por ciento de sus ingresos gravables.
- b) No realicen operaciones con residentes en paraísos fiscales, o regímenes fiscales preferentes.
- c) No mantengan suscrito con el Estado contrato para la exploración y explotación de recursos no renovables."

Tomando en consideración la base legal mencionada anteriormente, Energizer-Ecuador C.A. cumple con los tres requisitos para encontrarse exento del Régimen de Precios de Transferencia. De acuerdo a lo confirmado por la Compañía y a las revisiones efectuadas, a continuación se presenta la siguiente información sobre los tres requisitos con los que cumple la compañía:

- (1) Tener un impuesto causado superior al tres por ciento de sus ingresos gravables; Para el ejercicio fiscal 2017 el impuesto a la renta causado fue US\$425,374, equivalente al 3.84% de los ingresos gravables.
- (2) No realizar operaciones con residentes en paraísos fiscales o regímenes fiscales preferentes: En el año 2017, Energizer efectúo transacciones con sus relacionadas residentes en Estados Unidos, Indonesia, Singapur y Colombia, países que no han sido catalogados como paraísos fiscales o regímenes de menor imposición, de acuerdo a la normativa ecuatoriana.
- (3) No mantener suscrito con el Estado contrato para la exploración y explotación de recursos no renovables. Energizer no tiene firmado con el Estado contratos de exploración y explotación

Por tanto la compañía cumple con lo estipulado en la norma y está exento del régimen de Precios de Transferencia para el ejercicio fiscal 2017.

12 IMPUESTOS POR PAGAR

El detalle de impuestos por pagar es el siguiente:

		<u>2017</u>	<u> 2016</u>
SRI:			
Impuesto a la renta	US\$	305,206	354,762
Impuesto al valor agregado - IVA		263,938	341,277
Retenciones en la fuente de IVA e			
impuesto a la renta	_	12,929	20,882
	US\$_	582,073	716,921

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

13 BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS

El detalle de los beneficios a los empleados es el siguiente:

	<u>Nota</u>	<u>2017</u>	<u> 2016</u>
Participación de los empleados en las utilidades Sueldos y beneficios por pagar Instituto Ecuatoriano de Seguridad	16 US\$	306.880 95.280	370.331 110.805
Social (IESS)		29.293	27.800
Otros		-	70.454
Jubilación patronal e indemnización			
por desahucio	_	417.641	597.823
	US\$ _	849.094	1.177.213
Corriente	US\$	431.453	579.390
No corriente	_	417.641	597.823
	US\$ _	849.094	1.177.213

Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

El Código de Trabajo del Ecuador, establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido 25 años de servicio para una misma compañía. De acuerdo con lo previsto en tal Código, los empleados jubilados tienen derecho a pensión vitalicia, la que se determina en función de la remuneración percibida en los último cincos años previos al retiro, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal; sin edad mínima de retiro.

Además dicho Código de Trabajo establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio.

El movimiento del valor presente de la obligación por jubilación patronal e indemnización por desahucio es como sigue:

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

		<u>Jubilación</u>	patronal	<u>Desah</u>	<u>ucio</u>	Tota	a J
		<u>2017</u>	<u> 2016</u>	<u>2017</u>	<u> 2016</u>	<u>2017</u>	2016
Al 1 de enero	US\$	454,406	354,118	143,417	122,152	597,823	476,2 7 0
Costo laboral por servicios actuariales		60,549	57,606	18,817	18,851	79,366	76,457
Costo financiero		18,812	18,330	5,937	6,413	24,749	24,743
Pérdida actuarial reconocida por ajustes y experiencia y efecto de liquidaciones							
anticipadas		(221,882)	31,597	(1,575)	371	(223,457)	31,968
Beneficios pagados		•	-	(60,840)	(4,370)	(60,840)	(4,370)
Efecto de reducciones anticipadas		<u>-</u>	(7,245)				(7,245)
Al 31 de diciembre	US\$	311,884	454,406	105,756	143,417	417,640	597,823

De acuerdo con los estudios actuariales, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal es como sigue:

		<u>2017</u>	<u>2016</u>
Valor actual de las reservas			
matemáticas actuariales:			
Empleados activos con tiempo			
de servicio mayor a 10 años	US\$	280.934	403.540
Empleados activos con tiempo			
de servicio menor a 10 años		30.951	50.866
	US\$	311.885	454.406

Los supuestos utilizados en los estudios actuariales fueron:

	<u>2017</u>	<u>2010</u>
Tasa de descuento	7.57%	4.14%
Tasa de incremento salarial	2.50%	3.00%
Tasa de incremento de pensiones	2.00%	2.00%
Tasa de rotación	16.69%	15.54%
Vida laboral promedio remanente	8.01	7.62
Tasa de mortalidad e invalidez (1)	TM IESS 2002	TM IESS 2002

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los estados financieros.



NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

de beneficios post - empleo tenga como referencia los rendimientos de los bonos empresariales de alta calidad a nivel moneda, previo a la enmienda el párrafo hacía referencia a la aplicación de la tasa de descuento a nivel país. Debido a lo antes mencionado, al 31 de diciembre del 2017, la Compañía en cumplimiento de la modificación efectuada a la NIC 19, aplicó una tasa de descuento en referencia a los bonos del Ecuador, como supuesto para el cálculo de los beneficios post - empleo.

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los siguientes importes:

	2017		
	Aumento	<u>Disminución</u>	
Tasa de descuento (-/+ 0,5%)	(14,306)	15,213	
Tasa de crecimiento de salario (+/- 0,5%)	16,023	(15,176)	
	20	16	
	Aumento	<u>Disminución</u>	
Tasa de descuento (-/+ 0,5%)	47,854	(44,103)	

14 PATRIMONIO

(a) Capital social

El capital suscrito y pagado de la Compañía al 31 de diciembre del 2017 (y 2016) comprende 996.186.111 acciones ordinarias de valor nominal de US\$0,0004 cada una.

(b) Reservas v resultados acumulados

Reserva legal

De acuerdo con la legislación vigente, la Compañía debe apropiar por lo menos el 10% de la utilidad neta del año a una reserva legal hasta que el saldo de dicha reserva alcance el 50% del capital suscrito. La reserva legal no está disponible para distribución de dividendos, pero puede ser capitalizada o utilizada para absorber pérdidas. Al 31 de diciembre del 2017 (y 2016 la reserva alcanza el 50% del capital suscrito.

Reserva de libre disposición

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

Esta reserva fue apropiada de las utilidades de los años 2002 y 2001; y, es de libre disponibilidad, previo disposición de la Junta General de Accionistas de Compañía.

Resultados acumulados - Reserva de capital

Este rubro incluye los saldos que la Compañía registró como resultado del proceso de conversión de los registros contables de sucres a dólares estadounidenses realizado por exigencia legal al 31 de marzo del 2000. De acuerdo con disposiciones legales vigentes, el saldo acreedor de esta reserva podrá capitalizarse en la parte que exceda las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubieren utilizado para absorber pérdidas; o devuelto en el caso de liquidación de la Compañía. El saldo de esta cuenta se reclasificó a resultados acumulados al momento de adopción de NIIF.

Resultados acumulados - Ajustes provenientes de la Adopción por primera vez de las "NIIF"

De acuerdo a lo establecido por la Superintendencia los ajustes de adopción por primera vez de las NIIF, se registraron en el patrimonio en la cuenta Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF, separada del resto de los resultados acumulados y su saldo acreedor no podrá ser distribuido entre los accionistas, no será utilizado en aumentar su capital, en virtud de que no corresponde a resultados operacionales. El saldo acreedor de este rubro solo podrá ser capitalizado en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas inclusive las del último ejercicio económico si las hubieren; utilizado para absorción de pérdidas; o devuelto en el caso de liquidación de la Compañía.

15 DIVIDENDOS POR PAGAR

Durante el año 2017, de acuerdo a la resolución de la Junta General de Accionistas del 26 de abril del 2017, se realizó el pago de dividendos a sus accionistas por US\$1.599.573. Durante el año 2017, se realizaron pagos de dividendos a sus accionistas por un valor de US\$3.756.000 correspondientes al año 2014 (2.139.092) y 2015 (1.616.908).

Al 31 de diciembre del 2017 la Compañía registra US\$ 2.411.612 (2016: US\$4.568.039) pendiente de pago a sus accionistas.

El movimiento de los dividendos por pagar es como sigue:

	<u>Nota</u>		2017	<u> 2016</u>
Saldo inicial		US\$	4,568,039	2,139,093
Dividendos pagados Dividendos declarados	10 (a)	_	(3,756,000) 1,599,573	2,428,946
Saldo final	10 (b)	us\$	2,411,612	4,568,039

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

16 COSTOS Y GASTOS POR NATURALEZA

Los costos y gastos operacionales agrupados de acuerdo con su naturaleza son los siguientes:

	Nota		Costo de productos <u>vendidos</u>	Gastos <u>administrativos</u>	Gastos de <u>venta</u>	<u>Total</u>
2017						
Consumo de inventarios Flete y bodegaje Otros costos indirectos	8	US\$	5,517,526 233,300 81,525			5,517,526 233,300 81,525
Remuneraciones y beneficios sociales Participación laboral Publicidad y promociones	13		•	709,628 128,889	882,386 177,991 379,725	1,592,014 306,880 379,725
Gastos generales Impuestos y contribuciones Depreciaciones	9			123,084 24,411 41,567	751,373 - 12,310	874,457 24,411 53,877
Honorarios Gastos de viaje	9		<u>.</u> -	93,669 41,559	14,425 41,101	108,094 82,660
Otros gastos		US\$	5,832,351	60,813	23,171 2,282,482	83,984 9,338,453
	Nota	- -	Costo de productos <u>vendidos</u>	Gastos administrativos	Gastos de <u>venta</u>	<u>Total</u>
(Restablecido) 2016						
Consumo de inventarios Flete y bodegaje Otros costos indirectos Remuneraciones y beneficios sociales	8	US\$	6,733,037 269,613 162,179 -	- - - 821,658	- - - 729,929	6,733,037 269,613 162,179 1,551,587
Participación laboral Publicidad y promociones Gastos generales	13		•	155,539 160,512	214,792 326,388 684,527	370,331 326,388 845,039
Impuestos y contribuciones Depreciaciones Honorarios Gastos de viaje	9		- • -	160,578 34,297 105,920 29,198	16,331 31,781 37,676	160,578 50,628 137,701 66,874
Otros gastos		US\$	- 7,164,829	29,748 1,497,450	2,061,433	49,757
		:				

De acuerdo con lo establecido en las leyes laborales vigentes en Ecuador, la Compañía debe distribuir entre sus trabajadores 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta. La Compañía ha estimado el gasto de participación de los trabajadores en las utilidades, de la siguiente manera:

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

		Año terminado el 31 de díciembre de Restablecido	
		2017	2016
Ingresos Costos y gastos	US\$	11,077, 2 62 9,031,393	12, 213,16 5 9,74 4,2 94
Base para el cálculo de la participación de los trabajadores en las utilidades	•	2,045,869	2,468,871
		15%	15%
Participación de los trabajadores en las utilidades	US\$	306,880	370,331

Al 31 de diciembre de 2017 la Compañía dispone de 32 trabajadores (34 en 2016) en relación de dependencia, distribuidos entre empleados de comercialización, mercadeo y administración.

17 CAMBIOS EN LA PRESENTACIÓN Y CLASIFICACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

A los fines de una mejor presentación de los elementos del estado del estado de resultados integrales, la Compañía ha realizado las siguientes reclasificaciones al y por el año terminado el 31 de diciembre de 2016:

Este cambio se dio con el objetivo de que los Estados Financieros revelen la información apegada a la realidad financiera del negocio; ya que dentro de nuestras políticas la compañía tiene acuerdos comerciales con la mayoría de clientes, dentro de los cuales se pacta incentivos a la fuerza de venta del cliente por cumplimiento de objetivos, y después de realizar un análisis de las provisiones devengadas se llegó a determinar que fueron gastos de ventas.

NOTAS EXPLICATIVAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2017

(Expresado en dólares estadounidenses)

Estado de Resultados Integrales

		Año terminado el 31 de diciembre de 2016 Efecto de		
		Como fue previamente <u>informado</u>	cambios en la presentación y clasificación [débito (crédito)]	Restablecido
Ingresos Costos de ventas	US\$ _	12,212,628 (7,164,829)	609,087	12,821,715 (7,164,829)
Ganancia bruta	_	5,047,799	609,087	5,656,886
Gastos de administración y ventas Otros ingresos Otros egresos		(2,949,796) 537	(609,087) - -	(3,558,883) 537
51145 G214665	-	(2,949,259)	(609,087)	(3,558,346)
Resultado de actividades de operación	_	2,098,540		2,098,540

18 EVENTOS POSTERIORES

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 06 de Marzo del 2018, fecha en la cual los estados financieros adjuntos fueron aprobados para su emisión y presentación. Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2017, fecha del estado de situación financiera y antes del 06 de marzo del 2018, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros de los cuales estas notas forman parte integral.