

INFORME DE GERENTE GENERAL

Quito, 31 de Marzo de 2014

Señores:

SOCIOS PARTNERDEALINGS CÍA. LTDA.

Ciudad.-

En cumplimiento de las obligaciones legales y estatutarias, a continuación presento el informe de Gestión sobre las actividades desarrolladas por la Compañía a la que represento **PARTNERDEALINGS CÍA. LTDA.**, por el ejercicio terminado al 31 de Diciembre del 2013 y los resultados de las mismas.

ENTORNO ECONÓMICO DE LA REGIÓN

Las Economías de América Latina se muestran lenta en su crecimiento debido al aumento de precios en las exportaciones. Para el año 2013 se prevé un crecimiento de alrededor el 3%. Con un buen manejo macroeconómico y con refuerzo en las políticas se podrá divisar una recuperación en la región.

ENTORNO ENOCÓMICO DEL PAÍS

La dolarización ha brindado estabilidad a la economía ecuatoriana, es así que la balanza comercial en el año 2013 se encuentra con un excedente considerable frente a la del año 2012 de US\$289MM, superando las Exportaciones a las Importaciones.

INFLACIÓN

La inflación en el año 2013 tuvo tendencia a la disminución respecto del año 2012 y se situó en el 4.50% frente al 4.16% del 2012. Se estima para el año 2014 una disminución sustancial de la inflación.

NUESTRO NEGOCIO

PARTNERDEALINGS CÍA. LTDA., es una Compañía de capital y origen ecuatoriano, que tiene como principal actividad la Asesoría Contable Tributaria así como auditoría de estados financieros.

RESULTADOS

La Compañía al 31 de diciembre de 2013 tuvo una ganancia contable de USD\$9,352 antes de impuestos de US\$2,229. Ganancia que aporta al mejoramiento del patrimonio.

INGRESOS

Nuestros ingresos ascendieron a USD\$ 124,760 teniendo un crecimiento en el área de auditoría adicionalmente en trabajos de consultoría, gracias a nuestras alianzas estratégicas.

COSTOS Y GASTOS

Representan un total de US\$ 115,408 que incluyen costos y gastos fijos operativos así como administrativos.

PROYECCIONES PARA EL AÑO 2014

El año 2014 tenemos muchas expectativas de mejorar nuestro ámbito de servicios empresariales y por ende nuestra cartera de clientes y así tener un buen posicionamiento en el mercado. Hemos logrado introducirnos por medio de nuestra calidad de trabajo lo cual se verá reflejado en números en el año 2014 logrando así brindar nuevas plazas de trabajo y crear profesionales con altos niveles de competitividad.

Finalmente, de acuerdo a lo antes expuesto, así como a los balances adjuntos, puedo concluir que en este período, la situación financiera y los resultados anuales han tenido un crecimiento significativo aún cuando la pérdida se mantiene producto de costos fijos y de terceros.

Atentamente,



Dr. William Quinteros N.
GERENTE GENERAL
PARTNERDEALINGS CÍA. LTDA.