

Santo Domingo, 25 de Marzo del 2018

INFORME DEL GERENTE GENERAL POR EL AÑO 2017

Señores Accionistas y Directores de la Compañía MAZACANE S.A.

Dando cumplimiento al encargo de la Junta General de Accionistas, y de acuerdo a lo estipulado en el Art. 321 de la Ley de Compañías, me permito entregar a los señores accionistas de MAZACANE S.A. en los subsiguientes el Informe de Gerente General para el año 2017.

Las actividades de la compañía se han desenvuelto conforme a las normas legales estatutarias y reglamentarias, así como las resoluciones emitidas por la Junta General de Accionistas.

Puedo informar que la documentación contable, financiera y legal en términos generales, cumple con todas las normas vigentes del país, esto se confirma con las evaluaciones periódicas que por mi cargo evaluó siempre, contando con la eficiente colaboración tanto del Presidente de la Junta Directiva como de los empleados de la Compañía.

Durante los doce meses del año 2017, de las actividades de la compañía, se ha determinado procedimientos y evaluaciones a las actividades que se han venido realizando en calidad de administradores, lo que ha permitido ir mejorando el nivel ejecutivo, operacional y de gestión.

La intervención de los ejecutivos de la compañía como dueños del paquete accionario han permitido un trabajo de forma conjunta en este año 2017, para llevar información oportuna y necesaria para la toma de decisiones que han concedido tener mayor organización y optimización de recursos lo cual es vital en la compañía.

Esperando continuar en mis funciones y cumpliendo a cabalidad con la tarea encomendada, me permito adjuntar el análisis de la información recopilada durante el año 2017.

MAZACANE S. A.
R.U.C. 0992562285001
Vía Quevedo, km 4 ½, junto al Descanso del Conductor



1. VENTAS / INGRESOS:

En el periodo 2.017 se ha logrado ventas por 4'040.598,86.

El comportamiento de los ingresos de manera mensual es conforme el siguiente cuadro lo detalla:

<i>Enero</i>	<i>Febrero</i>	<i>Marzo</i>	<i>Abril</i>	<i>Mayo</i>	<i>Junio</i>	<i>Julio</i>	<i>Agosto</i>	<i>Septiembre</i>	<i>Octubre</i>	<i>Noviembre</i>	<i>Diciembre</i>	<i>Total</i>
394,299.92	429,673.59	446,941.59	299,657.63	344,384.04	313,744.36	490,936.18	253,930.82	249,015.00	237,823.58	131,994.75	448,197.40	\$ 4,040,598.86

2. UTILIDAD / MARGEN BRUTO:

Ei promedio del porcentaje de utilidad bruta de la operación en este periodo 2.017 fue de 30.82%. El comportamiento de este indicar de manera mensual es como se lo detalla en el siguiente cuadro:

% MARGEN BRUTO	<i>Enero</i>	<i>Febrero</i>	<i>Marzo</i>	<i>Abril</i>	<i>Mayo</i>	<i>Junio</i>	<i>Julio</i>	<i>Agosto</i>	<i>Septiembre</i>	<i>Octubre</i>	<i>Noviembre</i>	<i>Diciembre</i>
	31.07	30.62	29.06	29.65	30.34	30.50	32.07	34.18	35.62	36.44	11.12	30.83

3. CARTERA POR COBRAR:

El comportamiento creciente de la cartera por cobrar va en relación al incremento de las ventas. Los saldos de cartera al corte a diciembre son conforme lo detalla el siguiente cuadro:

<i>Enero</i>	<i>Febrero</i>	<i>Marzo</i>	<i>Abril</i>	<i>Mayo</i>	<i>Junio</i>
\$ 1,034,873.34	\$ 1,216,575.37	\$ 1,271,476.46	\$ 1,302,909.03	\$ 1,229,221.15	\$ 1,145,833.79
<i>Julio</i>	<i>Agosto</i>	<i>Septiembre</i>	<i>Octubre</i>	<i>Noviembre</i>	<i>Diciembre</i>
\$ 1,363,170.18	\$ 1,273,774.71	\$ 1,196,302.09	\$ 974,426.23	\$ 827,525.63	\$ 999,681.71

4. PROMEDIO DE DIAS COBRO:

Los ingresos por la cartera de clientes a crédito ha sido creciente conforme el incremento en ventas. Dicha cartera está debidamente respaldada por los documentos normales de solicitud conforme lo indica la política de crédito de la empresa.

El promedio de días cobro que tiene la cartera es conforme lo detalla el siguiente cuadro:

<i>Enero</i>	<i>Febrero</i>	<i>Marzo</i>	<i>Abril</i>	<i>Mayo</i>	<i>Junio</i>
79	88	90	99	96	92
<i>Julio</i>	<i>Agosto</i>	<i>Septiembre</i>	<i>Octubre</i>	<i>Noviembre</i>	<i>Diciembre</i>
105	103	100	84	79	89

5. ROTACIÓN DE INVENTARIOS:

El detalle del comportamiento de saldos de inventarios es conforme lo detalla el siguiente cuadro:

<i>Enero</i>	<i>Febrero</i>	<i>Marzo</i>	<i>Abril</i>	<i>Mayo</i>	<i>Junio</i>
21	33	44	50	39	37
<i>Julio</i>	<i>Agosto</i>	<i>Septiembre</i>	<i>Octubre</i>	<i>Noviembre</i>	<i>Diciembre</i>
42	47	40	49	47	52


10. PROYECCIÓN DE VENTAS 2.018:

Estamos considerando que el presente año 2.018 que estamos comenzando, será un periodo de crecimiento, dando continuidad a los trabajos y distintas estrategias que hemos establecidos y que han generado resultados positivos. La proyección de ventas que se propone es la siguiente:

INGRESOS	
Proyecto Carlos Guevara 2018	\$ 958,800.00
Proyecto Daniel Paillacho 2018	\$ 1,700,628.17
Proyecto Juan Carlos Bustamante 2018	\$ 1,001,860.00
Proyecto Lenín Vallejo 2018	\$ 700,664.30
Proyecto Fabián Paillacho 2018	\$ 645,886.40
Proyecto José Antonio Gómez 2018	\$ 1,007,784.50
TOTAL INGRESOS NACIONAL 2018	\$ 6,015,623.37

Finalmente quiero agradecer a la Presidencia Ejecutiva, Junta de Accionistas, Gerencia Financiera y demás compañeros, por la confianza que me han brindado, esperando siempre poder seguir aportando fructíferamente a esta compañía, a la cual me digno en representar en el Ecuador, es todo lo que puedo informar en honor a la verdad.

Atentamente,



Lic. Carlos Danilo Guevara Mayorga
GERENTE GENERAL
CI: 180320238-9
MAZACANE S.A.
GRUPO ENLASA