

**INFORME DE LA GERENCIA  
A LA JUNTA GENERAL Y AL DIRECTORIO  
DE AGROPARTNER S.A.**

Señores Directores y Accionistas:

A continuación informo a ustedes acerca de las operaciones de la compañía y sus resultados durante el ejercicio económico de 2008:

**I. GENERAL**

La compañía inició sus actividades en Febrero de 2008. La Utilidad Neta de la Compañía en el 2008 fue de (US\$ 11.827,31)

La compañía durante el año 2008, prestó servicios de asesoramiento en comercialización de frutas y para el último trimestre empezó la operación de exportación de banano hacia Alemania.

**II. METAS Y OBJETIVOS**

Las ventas netas durante este primer año de operaciones ascendieron a TRESCIENTOS SETENTA Y UN MIL QUINIENTOS DIECINUEVE 38/100 (US\$ 371.519,38), mismos que incluyen asesoramiento en comercialización de banano, exportación y venta local de banano.

La crisis financiera mundial ha afectado enormemente los mercados tradicionales de destino del banano ecuatoriano. Esto se ha visto reflejado en la poca capacidad de pago de los principales mercados demandantes del producto. Pero en los países europeos y otros destinos del banano ecuatoriano, esta fruta es considerada como elemento de la canasta básica; así que estamos convencidos que dentro de las exportaciones del Ecuador durante el 2009, el banano será el que menos impacto sufra.

Adicionalmente, la Compañía cuenta con la infraestructura necesaria para exportar 200.00 cajas a la semana. A la fecha de cierre de este informa, nos encontramos comercializando 60.000 cajas.

**III. DISPOSICIONES DEL DIRECTORIO Y JUNTA GENERAL**

El 20 de Marzo de 2008, el directorio de la Compañía, nombra al Ing. Segundo Wilfrido Ramos Lamilla como GERENTE GENERAL por un periodo de cinco años.

**IV. ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES**

La Compañía ha cumplido con los preceptos establecidos en la ley de propiedad Intelectual relacionada con el respecto a los derechos de autor y conexos establecidos en dicho cuerpo legal. La Empresa mantiene todos sus productos que comercializa, debidamente registrados.

**V. COMERCIALIZACIÓN**

Durante el año 2008, la Compañía comercializo 44.405 cajas de banano, específicamente durante el último trimestre del año.



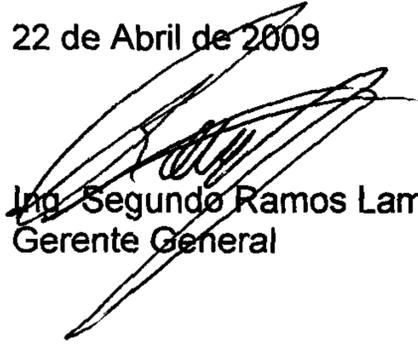
Durante el año 2009, la Compañía espera vender un promedio de 80.000 cajas semanales, cifra basada en la estructura organizacional que actualmente poseemos y al crecimiento de la demanda

## VI. DESTINO DE LOS RESULTADOS

Esta gerencia solicita a la Junta General de Accionistas que apruebe el Balance General y el Estado de Pérdidas y Ganancias de la compañía al 31 de Diciembre de 2008, y aprobar la apropiación para la creación de la Reserva Legal; según mandato legal.

Finalmente, señores accionistas y directores, aprovecho esta oportunidad para agradecerles a ustedes por su permanente colaboración y apoyo a quienes manejamos diariamente esta organización.

22 de Abril de 2009

  
Ing. Segundo Ramos Lamilla  
Gerente General

