

INFORME DEL REPRESENTANTE LEGAL

SEÑORES SOCIOS DE LA COMPAÑÍA ZITO S.A. CUMPLIENDO CON LAS DISPOSICIONES DE LA LEY DE COMPAÑÍAS EN MI CALIDAD DE REPRESENTANTE LEGAL PONGO A SU CONSIDERACIÓN EL INFORME DE GESTIÓN REALIZADA POR LA ADMINISTRACIÓN DE ZITO S.A. DURANTE EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2017.

1.- COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO POLÍTICO ECONÓMICO.

La situación económica que vive el país, bajo el presente régimen y las condiciones implantadas por políticas económicas se resumen a continuación en los Estados Financieros que deben ser leídos bajo dichas circunstancias.

Las perspectivas para el año 2017 dependieron fundamentalmente de las medidas que adoptó el Gobierno para neutralizar las amenazas internas y externas para lograr la estabilidad física y económica del país.

2.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2017.

Durante el ejercicio que ha concluido el 31 de Diciembre del 2017, ha pesar de lo manifestado la situación de la empresa ha sido moderadamente favorable, lo que se refleja en sus estados financieros.

Los esfuerzos de la administración han estado encaminados para que la empresa mantenga en crecimiento en el giro normal de sus actividades.

3.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS.

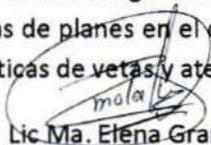
Cabe indicar a la Junta General de socios que todas las disposiciones tomadas por este organismo, han sido cumplidas a cabalidad por la administración.

4.- COMPARACIÓN DE LA SITUACIÓN FINANCIERA Y LOS RESULTADOS ANUALES DE LA COMPAÑÍA CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE.-

Durante este ejercicio económico que ha concluido el 31 de Diciembre del 2017, la situación de la empresa ha sido moderadamente favorable, lo que se refleja en los balances de la misma.

5.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2017.

La administración recomienda que se mantenga la situación patrimonial positiva de la empresa, con el fin de seguir incentivando las ventas de planes en el crecimiento de la empresa, especialmente basados en estrategias para mejorar las políticas de ventas y atención a los clientes.


Lic. Ma. Erena Granda C.

REPRESENTANTE LEGAL