

12914

INFORME DE GERENCIA SOBRE EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL AÑO 2006

En el año 2006 conseguimos algunos trabajos, especialmente uno que, por nuestro cumplimiento, logramos mantenerlo a largo plazo, todo lo cual abonó en la recuperación financiera de Geosisa, al mismo tiempo que en el bienestar de sus empleados.

Estimo que en el 2006 Geosisa funcionó al 55% de su capacidad, tomando en cuenta no solo disponibilidades de equipos sino de personal operador, es decir algo más alto que en el 2005, que operamos al 45%.

1. Trabajos realizados:

En marzo del 2006 firmamos un contrato con la Asociación Constructora Mazar Impregilo – Herdoíza Crespo, con el que perforamos unos 80 m en coluviales y roca.

En el mismo mes firmé un contrato con la firma Dynasty Metals and Mining para perforar en la zona de Celica; consecutivamente se firmaron algunos acuerdos ampliatorios. Hasta diciembre perforamos aproximadamente 3.300 m con una máquina Neptuno y a doble turno.

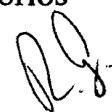
En abril firmé otro contrato con la misma firma Dynasty para operar una máquina de su propiedad a doble turno. Bajo este contrato operamos dicho equipo en mayo y junio. El cliente adujo que le convenía operarlo directamente por lo que se acordó terminar el acuerdo.

2. Mantenimiento y reparación de equipos

Todavía está pendiente la reparación de los equipos anotados en el informe anterior. Se trata de motores de repuesto. Conviene que cuando se disponga de mayor holgura económica se realice estas reparaciones.

3. Compra de materiales y equipos

Compramos material fungible, tales como coronas, zapatas y demás accesorios necesarios.



4. Presentación de ofertas:

Adicionalmente a los trabajos antes anotados presentamos ofertas para los siguientes concursos de sondeos. Sondeos mineros en Junín, Provincia de Pichincha.- Ascendant Copper S.A. Proyecto Vasos de Regulación de la Cuenca Alta del Río Ambato.- empresa Caminosca. Proyecto Hidroeléctrico Mazar, La Ermita.- Consorcio Gerencia Mazar. Preparamos además varias ofertas para estudios de suelos en Quito.

5. Relaciones con los empleados:

En agosto tuve la satisfacción de poder hacer efectivo un incremento de sueldos y viáticos a nuestro personal.

6. Estados de situación y de pérdidas y ganancias:

A continuación presento un cuadro en el que se detallan algunos resultados de los años 2004 2005 y 2006.

Año	Ventas (US \$)	Utilidad antes de impuestos y participación			Utilidad a disposición de socios		
		Monto (US \$)	Porcentaje sobre ventas	Porcentaje sobre capital suscrito	Monto (US \$)	Porcentaje sobre ventas	Porcentaje sobre capital suscrito
2004	211.221,64	35.072,39	17%	28%	16.768,99	8%	13%
2005	198.091,49	16.738,75	9%	13%	11.807,95	6%	9%
2006	345.533,00	46.986,00	14%	38%	34.146,00	10%	27%

Como puede observarse, el año 2006 fue de mejores resultados que el 2005.

Con base en los resultados positivos de este año, logramos recuperar el patrimonio de US\$ 55,319.55 en el 2005 a 89,466 en el 2006.

7. Palabras finales:

Luego de varios años cerrados con pérdidas, en los años 2004 y 2005 logramos iniciar la recuperación financiera de Geosisa, tendencia que ha continuado en el 2006. Creo que eso se debe al esfuerzo de nuestro personal y al apoyo de los socios. Deseo dejar constancia de mi agradecimiento para todos ellos.

Quito, marzo del 2,006



Ing. Rodrigo Gándara E.
Gerente General