

**INFORME DE GERENCIA  
SOBRE LAS LABORES  
DEL AÑO 2015**

**QUITO MARZO DEL 2016**



## **CONTENIDO**

1. *Introducción.*
2. *Trabajos realizados.*
3. *Mantenimiento y reparación de equipos.*
4. *Compra de materiales.*
5. *Gestión de ventas.*
6. *Relaciones con los empleados*
7. *Estado financiero*
8. *Palabras finales.*



### **1. Introducción**

*Al inicio del año 2015, al igual que finalizó el año 2014, no se tuvo oportunidad de participar en proyecto alguno, el primer contrato de servicios se lo firmó el 13 de julio del 2015.*

*Tomando en cuenta la ocupación potencial y efectiva de nuestro personal operador, se estima que en el 2015 Geosisa funcionó al 23% de su capacidad.*

### **2. Trabajos realizados**

*En el cuadro N° 1 se presenta de una manera resumida los trabajos ejecutados.*

CLIENTE	No EQ.	FECHA		TRABAJO REALIZADO
		DE	A	
CARDNO CAMINOSCA	1-2	Julio	Agosto	Sondeos verticales e inclinados.
CARDNO CAMINOSCA	1-2	Septiembre	Diciembre	Sondeos en hormigón

**Cuadro N° 1.- Resumen de los trabajos realizados durante el año 2015.**

### **3. Mantenimiento y reparación de equipos**

*Como parte del mantenimiento de los equipos, desde el 2014 se había tramitado la compra de dos motores para las bombas APS-9T-35, si bien en el año indicado se concretó la compra, fue en abril del 2015 que se recibieron los motores por parte de Electroecuatoriana, luego de la recepción se procedió a la instalación de los mismos. Como en años anteriores, se sigue con los mantenimientos de rutina de la maquinaria y herramienta de perforación. Los motores de las sondas se encuentran totalmente reparados. Algunos motores de bombas requieren de sus reparaciones, por lo que se continúa realizando las gestiones para de la manera más rápida tener motores en mejor estado.*

### **4. Compra de materiales**

*Debido a la escases de proyectos, la adquisición de herramienta ha sido prácticamente nula, a excepción de piezas para el mantenimiento de la maquinaria y la compra de aditivos como bentonita si fue necesaria.*

### **5. Gestión de ventas**

*Con el fin de promocionar los servicios de la Empresa, se realizaron varios contactos con potenciales clientes, a quienes se presentaron varias ofertas, unas de manera preliminar y otras definitivas. En el cuadro N° 2, se presenta algunas de los contactos realizados en las que se presentó oferta. Algunas de las ofertas el cliente las toma como referencia o para a su vez, presentar una oferta que incluya los servicios de perforación*



en su labor de consultoría. Como se puede observar se concretaron dos proyectos para el mismo cliente.

<b>Empresa</b>	<b>Proyecto</b>	<b>Fecha oferta</b>	<b>Observaciones</b>
SYR GEOCIENCIA	Monitoreo ambiental	Marzo 2015	
PLAN PROCONS	Hidroeléctrico río Verde Chico	Abril 2015	
RIP CONVIP	Anclajes autopista Valle de los Chillos	Junio 2015	
CAMINOSCA	Hidroeléctrico Dudas-Mazar	Junio 2015	Ejecutado
CAMINOSCA	Hidroeléctrico Angamarca-Sinde	Septiembre 2015	Ejecutado
CUEVA & CUEVA	Paso Píhuapungo	Octubre 2015	
GEODINAMICA	Vía casa de máquinas Mazar	Octubre 2015	
GEODINAMICA	Metro Quito	Octubre 2015	
CONSULTRAFIC	Talud vía Aloag - Sto. Domingo	Noviembre 2015	

**Cuadro N° 2.-** Ofertas presentadas durante el año 2015.

#### **6. Relaciones con los empleados**

Se cumplieron con los pagos correspondientes a los trabajadores, tanto con sus remuneraciones, como los pagos sociales determinadas por la ley.

#### **7. Estado financiero**

Como se mencionó anteriormente no existieron proyectos que desarrollar desde el inicio del año, lo cual significó una ausencia de ingresos por este concepto durante 6 meses. En el segundo semestre se consiguió dos proyectos para nuestro cliente CAMINOSCA, una para el proyecto Mazar Dudas y el otro para el Angamarca Sinde, ambos hidroeléctricos, cuyas ventas netas al 31 de diciembre fueron de \$363,032 USD (ESTADO DE RESULTADOS AÑO 2015). A pesar de este ingreso, en el año se generó una pérdida de \$14,533 USD, debido a la no producción del primer semestre.

#### **8. Palabras finales**

Gracias a los contratos conseguidos y al esfuerzo de todos los colaboradores, Geosisa ha desarrollado el trabajo encomendado por sus clientes con profesionalismo, dentro de los plazos establecidos y con calidad. Se desea dejar constancia de un profundo agradecimiento a todos ellos. En tiempos de una difícil economía nacional, se hace necesario que todos quienes conformamos esta organización, que ahora en el mes de

VH20



*mayo del 2016, cumple 40 años de existencia, colaboremos para su fortalecimiento y muy especialmente en conseguir trabajo.*

*Quito, marzo del 2016*

**Ing. Víctor Hugo Ríos**  
Gerente General