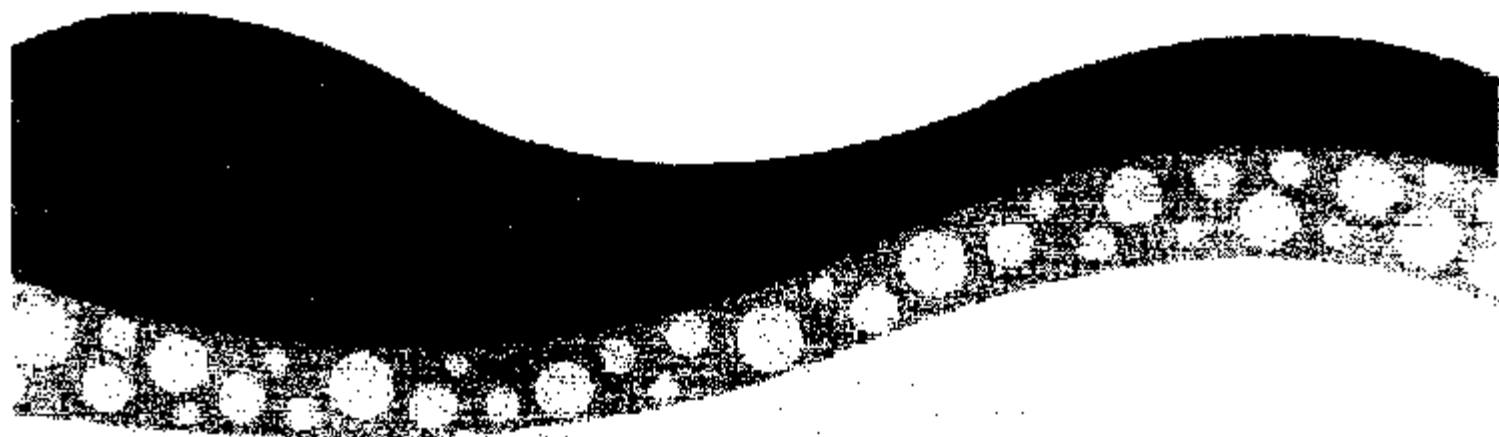




INFORME DE GERENCIA SOBRE LAS LABORES DEL AÑO 2014

QUITO 01 DE ABRIL DEL 2015





C O N T E N I D O

1. *Introducción.*
2. *Trabajos realizados.*
3. *Mantenimiento y reparación de equipos.*
4. *Compra de materiales y repuestos*
5. *Gestión de ventas.*
6. *Relaciones con los empleados*
7. *Estado financiero*
8. *Recomendación sobre repartición de utilidades de socios.*
9. *Palabras finales.*

ANEXOS:

1. *Informe Financiero 2014.*

GEOSISA

1. Introducción

Al inicio del año 2014 se continuó con los trabajos de perforación iniciados en el 2013, como fueron los trabajos en el proyecto hidroeléctrico DUE, para la empresa GEODINAMICA y para el Metro de Quito, para la compañía ECUANOR.

Tomando en cuenta la ocupación potencial y efectiva de nuestro personal operador, se estima que en el 2014 Geosisa funcionó al 33% de su capacidad.

2. Trabajos realizados

En el cuadro Nº 1 se presenta de una manera resumida los trabajos ejecutados.

CLIENTE	No EQ.	FECHA		TRABAJO REALIZADO
		DE	A	
GEODINAMICA	1-2	Enero	Abril	Sondeos verticales e inclinados.
CONSORCIO ECUANOR	1	Enero	Enero	Sondeos en hormigón
ACCIONA	1	Abril	Junio	Sondeos en hormigón

Cuadro Nº 1.- Resumen de los trabajos realizados durante el año 2014.

3. Mantenimiento y reparación de equipos

Como en años anteriores, se sigue con los mantenimientos de rutina de la maquinaria y herramienta de perforación. Los motores de las sondas se encuentran totalmente reparados, los de las bombas requieren de sus reparaciones, por lo que se continúa realizando las gestiones para de la manera más rápida tener motores en mejor estado.

4. Compra de materiales y repuestos

No se ha descuidado mantener un buen stock de herramientas de perforación, para lo cual se realizó la oportuna compra de estos materiales, aquellos fungibles, tales como muelles y cajas muelles HQ, bentonita, polímero, etc. Se concretó además la compra de dos motores para las bombas APS-9T-35.

5. Gestión de ventas

Con el fin de promocionar los servicios de la empresa, se realizaron varios contactos con potenciales clientes, a quienes se presentaron varias ofertas, unas de manera preliminar y otras definitivas.

6. Relaciones con los empleados

Durante éste año el personal técnico y administrativo asistió a capacitaciones dentro de la especialidad de cada uno, así mismo dentro de la gestión de Seguridad y Salud Ocupacionales se realizaron las inducciones necesarias para las actividades laborales realizadas. Se cumplieron con los pagos correspondientes a los trabajadores.

7. Estado financiero

A continuación se presenta el cuadro N° 2, en el que se muestran algunos resultados desde el año 2006 al 2014. El detalle del estado financiero de la empresa se muestra en los balances presentados por el contador para el año 2014, anexo al presente informe.

AÑO	VENTAS (US\$)	Ganancias / (Perdidas) antes de impuestos y participación			Ganancia / (Pérdida) NETA		
		Monto (US \$)	Porcentaje sobre ventas	porcentaje sobre capital suscrito	Monto (US \$)	Porcentaje sobre ventas	Porcentaje sobre capital suscrito
2006	345.533	46.895	14%	36%	34.146	10%	27%
2007	344.125	40.084	12%	32%	29.186	9%	23%
2008	255.040	(11.354)	-5%	-9%	(11.354)	-5%	-8%
2009	391.383	60.753	16%	45%	38.568	10%	31%
2010	765.404	262.199	34%	210%	164.917	22%	132%
2011	921.486	308.197	34%	247%	199.467	22%	160%
2012	581.764	203.318	35%	163%	132.198	23%	108%
2013	648.617	143.135	22%	113%	94.898	15%	76%
2014	421.587	34.895	8%	28%	20.485	5%	16%

Cuadro N° 2.- Algunos resultados del balance contable desde el 2006 al 2014.

Del cuadro N° 2 se puede observar una disminución de las ventas con respecto al año 2013, debido posiblemente a ciertas condiciones por la que atraviesa el país.

8. Recomendación sobre repartición de utilidades de socios.

En vista de que la Empresa no ha podido obtener trabajo desde julio del año anterior, es decir ha existido una inactividad de 9 meses al 31 de marzo del 2015, ésta administración recomienda no repartir las utilidades a los señores socios, con el objeto de mantener los fondos necesarios para la operatividad de la empresa.

9. Palabras finales

Gracias a los contratos conseguidos y al esfuerzo de todos los colaboradores, Geosisa ha desarrollado el trabajo encomendado por sus clientes con profesionalismo, dentro de los plazos establecidos y con calidad. Se desea dejar constancia de un profundo agradecimiento a todos ellos.

Quito, abril 01 del 2015



Ing. Víctor Hugo Ríos
Gerente General