

**INFORME ECONOMICO DE GERENCIA DE PROVEEDORA DE REPUESTOS
"BATRA CIA. LTDA.", POR EL AÑO 2015**

Señores Socios:

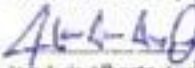
En mi calidad de Gerente y Administrador de Proveedora de Repuestos "Batra Cia. Ltda.", tengo el honor de presentar a vuestra consideración el siguiente informe económico:

La actividad de la Empresa en el periodo 2015, se ha canalizado a través de la importación de repuestos industriales y automotrices de las afamadas marcas JASON Y CARLISLE, de los Estados Unidos de Norte América; así como también, compras locales de productos de varias marcas a proveedores a nivel nacional, constituyéndose en importantes líneas de su actividad comercial. El volumen de importaciones ha alcanzado un monto de US \$187.029,61 que sumado al rubro de compras locales de US \$16.600,92 más el inventario inicial de US \$135.108,69 y menos el inventario final por US \$186.416,76 nos ha permitido obtener un Límite de Ventas de US \$ 247.322,46; el mismo que, restado del total de ingresos Netos, que asciende a US \$355.588,85 se ha obtenido una Utilidad Bruta en Ventas de US \$. 208.266,39 constantes en el Estado de Pérdidas y Ganancias al 31 de Diciembre del 2015. De acuerdo a los Estados de Resultados correspondientes al ejercicio económico del año 2015, se aprecia que los Gastos Administrativos, Gastos de Ventas, Gastos de Gestión y Financieros ascienden a US \$. 100.960,57; los mismos que, deducidos de Utilidad Bruta, nos han permitido alcanzar una Utilidad del Ejercicio por un valor de US \$. 27.300,87 constituyéndose en el resultado del periodo de Enero a Diciembre del 2015. Debo indicar también, que estos resultados alcanzados reflejan una disminución considerable en las ventas y en los gastos debido a diferentes factores internos y externos de la economía general del País. Si bien es cierto, la empresa obtuvo una Utilidad en el Ejercicio Económico del año 2015, misma que fue impulsada en los siete primeros meses del año 2015, es decir, de Enero a Julio; sin embargo, en los últimos 5 meses del año 2015, es decir, de Agosto a Diciembre, la empresa pudo experimentar un decrecimiento notable en ventas del 7% que da como resultado un valor de US \$26.767,10 que no se vendió normalmente en el año 2015. Este análisis se lo ha realizado tomando en consideración los ingresos por ventas del año 2014 que alcanzo los US \$382.387,10; y de acuerdo con la proyección de ventas para el año 2015, se considero un incremento del 5% al 6%, sin considerar que las proyecciones muchas veces pueden ser afectadas por factores externos a la compañía. El año 2015 se vio muy afectado el mercado industrial y automotriz debido a la nueva ley de salvaguardias aplicadas para un listado muy extenso de productos importados, siendo estos impuestos desde el 5% al 45%, sumándose a todo esto la caída del precio del barril de petróleo y la falta de pagos a todos los contratistas que trabajan con el Estado Ecuatoriano, conforme el pasar del tiempo la afectación se incrementaba por la falta de liquidez a nivel general.

Con respecto a los rubros de las compras locales en este año 2015, se han disminuido en un 16,50% con respecto al año 2014, lo cual indica que las compras locales en este año 2015 alcanzan un 8,56% del total de compras; con lo referente a las importaciones se han incrementado en un 16,50% con respecto al año 2014, alcanzando un 91,44% del total de compras de mercadería, el incremento de importaciones se debe a que se realizó un análisis con respecto a la rotación de mercadería del año 2014 y se pudo obtener como resultado, que era necesario incrementar la cantidad de items para suplir las necesidades anuales de nuestros clientes. De todas maneras, por factores económicos externos que no están bajo nuestro control y afectan de forma masiva al mercado, no se ha podido operar en el mercado de forma normal en vista que la liquidez y el poder adquisitivo bajo notablemente en el año 2015, teniendo como resultado un inventario final de US \$186.416,76 en el año 2015, en relación con el inventario final de US \$135.108,69 en el año 2014; el cual, refleja considerablemente una afectación en la rotación de stock proyectada para el año 2015.

Para el ejercicio económico del año 2016, la compañía debe reducir sus importaciones, debido a que posee un stock muy aceptable que le permitirá continuar activa en el mercado industrial y automotriz, y de esta manera obtener buenos resultados en su gestión y posicionamiento en el mercado; también es importante considerar que la reposición de mercadería se debe limitar a los items que nuestros clientes frecuentes y potenciales consumen constantemente y así continuar supliendo todas sus necesidades. Cabe recalcar que en este año 2015, hemos podido obtener un margen de utilidad aceptable pese a la crisis económica del País, lo cual nos permite continuar en el proceso de mejora y crecimiento.

Con lo antes expuesto, dejo cumplida esta obligación legal y el justo interés de los socios de conocer la Situación Financiera de la Compañía y sus proyecciones futuras para alcanzar mejores resultados en los próximos años, indicando además, que en la evaluación final se justifican plenamente los Estados Financieros de la Compañía.


 Ing. Luis Alberto Ayala C.
 GERENTE

DISTRIBUIDOR AUTORIZADO:



MAQUINARIA: Av. 20 de Agosto N32-72 y Madrid de 2005
 Telefonos: 2 543 121 - 2 546 257 Fax: 2 543 876

SEGURIDAD: Av. Melchor de Ayala DE la Comuna
 Telefonos: 2 540 820 - 2 540 821