

INFORME DE GERENCIA

Quiero empezar este informe, expresando mi agradecimiento por la presencia de los Señores Socios en esta Junta General, presencia esta que demuestra interés y confianza en la gestión de la administración, y que además ha sido permanente durante todo el año.

En el año 2006, la situación se ha mantenido en condiciones similares a la de años anteriores, debido a que aún seguimos manteniendo tasas de interés altas, lo que ha generado pérdida del poder adquisitivo de la moneda, y lo que es peor aún falta de circulante, provocando en el consumidor incapacidad económica para poder demandar bienes y servicios; adicionalmente la importación de productos similares al cuero y peor aún el contrabando sin ningún control, han hecho que el pequeño artesano fabricante de calzado y afines, principal nicho de mercado nuestro, cierre sus negocios y consecuentemente se reduzca la demanda de nuestros productos. A todo ello, hay que agregar algunas dificultades que hemos tenido en la calidad de nuestros productos, lo que ha llevado a la administración a manejarse, en cuanto a producción y otros aspectos, en términos conservadores.

Por todo lo antes expuesto el año 2006 ha sido sumamente difícil, con una reducción sustancial en las ventas y consecuente producción, devoluciones, reprocesos, lo que ha significado incremento adicional en nuestros costos y peor aún estancamiento en las ventas, con inventarios altos, lo que ha provocado sí tener resultados operativos positivos, pero no como consecuencia del incremento en ventas, lo que ha conllevado a que los objetivos previstos para el ejercicio no se hayan cumplido, sobre todo en lo que respecta a los presupuestos de ventas y producción, y sin embargo de ello este año se lo haya cerrado con un resultado favorable. Esta situación nuevamente se vuelve a repetir con relación a la producida en el ejercicio inmediato anterior, por lo que espero una vez que mejore la situación política, social y económica del país, y en particular del sector cuero, también ayude a mejorar la situación de nuestra Compañía y que "CABARO" pueda salir adelante en este duro camino que tendremos que recorrer, pero siempre con el esfuerzo de todos y cada uno de nosotros, socios y colaboradores.

La relación laboral se ha mantenido en los mismos términos satisfactorios de años anteriores, y creo igualmente seguirán a futuro. En cuanto a las disposiciones de Junta, estas se han cumplido de acuerdo con las resoluciones.

Bajo este panorama difícil y ante la falta de liquidez de la empresa, propongo que la utilidad obtenida, luego de las deducciones de ley, se la envíe a Reservas Voluntarias.

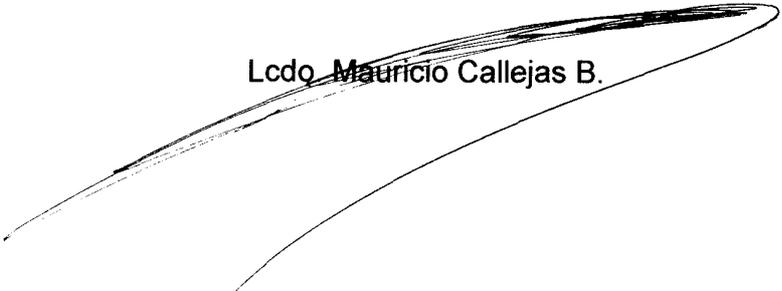
Igualmente a fin de contrarrestar tan complicado panorama, sería conveniente que para este próximo ejercicio, cumplir con las metas propuestas en cuanto a producción y ventas en términos que nos permitan también cumplir con nuestros costos y gastos y obtener una adecuada rentabilidad operativa.

Quiero finalizar este informe exteriorizando mi agradecimiento a los socios y comprometiendo a todo el personal que labora en "CABARO", para poder solventar esta situación, pues sólo con su positiva y decidida participación en los fines y objetivos de la Compañía, se logrará mejorar este próximo ejercicio, que se avizora con buenas perspectivas.

Ambato, 30 de Marzo del 2007

Atentamente,

Lcdo. Mauricio Callejas B.



SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
REGISTRO DE SOCIEDADES
Germania Aquilar

24 MAYO 2007