

Sa se plegar dirigirse a Estados señores oficinas para presentar el informe del año 2018.

Este año hemos tenido una serie de condiciones especiales tanto internas como externamente que han sido enfrentadas por la industria que podemos tener en el departamento de las finanzas. La situación económica ha sido muy desfavorable. Así la principal medida de costos realizada los días 16 de enero cumplió el desarrollo económico de la industria, pero no ha sido suficiente para cumplir con las demandas de los clientes. Los precios de los materiales de producción han aumentado de acuerdo a lo establecido en el contrato de suministro de materia prima. Los proveedores de los materiales de producción han aumentado sus precios en un 10%.

Por otro lado, se ha observado que los precios de la materia prima importada ha subido un incremento por la variación en los precios de la pulpa que se le hace para la fabricación de los diferentes tipos de papel y cartón y por el aumento de los precios de los servicios de logística y distribución. Los proveedores plantean un problema importante para el nuevo año, pues por un lado es necesario hacer precios más altos para cubrir los costos de producción y mantener el valor de la materia prima nos obliga a revisar precios hacia arriba por lo que se tiene que pagar más por la compra de la materia prima. La otra parte es que algunas empresas de la competencia están vendiendo productos a precios que son muy bajos y que no tienen la calidad que se necesita para cumplir con las demandas del cliente. Lo que siempre tenemos siendo una competencia injusta contra quienes tienen precios bajos y crean una fábrica de violación.

En la línea de productos de nuestra empresa, la competencia ha recibido buenas noticias de las fábricas filiales ha llevado como consecuencia que para la obtención de las fábricas filiales ha llevado como consecuencia que se ha visto una gran competencia entre las empresas de la competencia que han trabajado de acuerdo a lo establecido en el informe de facturación hecho con la venta de rollos para los pañales de venta.

Internamente, hemos tomado medidas en el manejo de planta lo que nos permite mantener la calidad en los productos. En el departamento contable el manejo de la facturación ha sido muy bueno, ya que se ha trabajado de acuerdo a lo establecido en el informe de facturación hecho con la venta de rollos para los pañales de venta.

Durante más de medio año se han buscado alternativas para mejorar la calidad y la eficiencia de los procesos de producción. Se han trabajado de acuerdo a lo establecido en el informe de facturación hecho con la venta de rollos para los pañales de venta.

A continuación pasaremos a analizar los balances de la empresa.

ANALISIS DEL BALANCE DE RESULTADOS

01-18 01-17

	01-18	01-17
INGRESOS		
Ingresos de Actividades Ordinarias	691,921.76	701,791.16
Otros Ingresos	(1,021.36)	(1,021.36)
TOTAL INGRESOS	690,900.40	700,770.00
COBERTURA DE CAPITAL Y PRODUCCION		
(+) GANANCIAS BRUTAS	(10,647.48)	(11,413.74)
(-) GASTOS DE ADMINISTRACION Y VENTAS	(2,012.16)	(2,012.16)
(-) GASTOS DE PERSONAL Y DEPARTAMENTOS	(74,914.74)	(74,914.74)
(-) Otros gastos Operativos	(1,401.46)	(1,401.46)
PERDIDA OPERATIVA (MENOS DEL 10% A TRAMASIZAR)	67,521.42	67,413.02
IMPUESTO A LA RENTA		
(+) Participación en Tributación	(10,647.48)	(11,413.74)
(-) Impuesto sobre Bienes y Servicios	(1,401.46)	(1,401.46)
Total Impuesto a la Renta	(12,048.94)	(12,815.20)
PERDIDA OPERATIVA (MENOS DEL 10% A TRAMASIZAR)		
(+) GASTO POR IMPUESTO A LA RENTA	-	-
(-) PAGAMIENTO POR IMPUESTO A LA RENTA	-	-
PAGAMIENTO (PAGO) DE OPERACIONES COTIZADAS	45,721.42	45,813.02

ANALISIS DEL ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

ACTIVO:
Como en el caso de los cuentas analizadas anteriormente, detallaremos en el siguiente cuadro otras comprendidas desde el año 2016-2017 y 2018

ACTIVO	2018	%	2017	%	2016	%
ACTIVO CORRIENTE	(215,240.97)	42%	(207,710.00)	42%	(192,415.47)	40%
ACTIVO NO CORRIENTE	(15,750.00)	3%	(15,750.00)	3%	(15,750.00)	3%
RESERVA	(644,250.01)	100%	(644,250.01)	100%	(644,250.01)	100%

* Al cierre del ejercicio 2018 los acciones ordinarias a US\$ 499,26/90 de los cuales los acciones corrientes representan el 80% Propiedad Planta y Equipo el 20%.

PATRIMONIO
El patrimonio de la Compañía está dividido proporcionalmente por divisiones pertenecientes hacia:
a) Jefes y administradores, inversionistas públicos y financieros durante el período contable.

PARTES	2018	%	2017	%	2016	%
PROPIEDAD PLANTA Y EQUIPO	US\$ 499,26	90%	US\$ 499,26	90%	US\$ 499,26	90%
INVERSIONISTAS PÚBLICOS	US\$ 55,53	10%	US\$ 55,53	10%	US\$ 55,53	10%
TOTAL PATRIMONIO	US\$ 554,79	100%	US\$ 554,79	100%	US\$ 554,79	100%

Los pasivos Tributarios ascienden a US\$ 423,44/28,2% del Patrimonio Corriente registrada al 31/12/2018 y al Pasivo no Corriente al 24% del Total del Patrimonio. Los valores están estimados
sin procedimientos y pruebas.

La relación de los impuestos y participación tributaria viene en cuadro aparte.

Dicho cuadro evidencia un leve descrecimiento debido a la situación económica del país.

PATRIMONIAL - Está constituido por el Capital Social, las Reservas y las cuentas de Proveedores.

a) - Capital El Capital de la Compañía es de US\$ 1,000,000, pagado en su totalidad.

b) - Reservas: La Génesis Operacional del presente año se estatizó en US\$ 1,000,000.

CONCLUSIONES Como resultado combinado de estos informes, podemos permitirnos las siguientes conclusiones referentes a las operaciones realizadas en nuestra compañía durante el ejercicio económico 2018:

1. LaF. INGRESOS RECIBIDOS EN EL AÑO	1.000	1.710.000
2. Gastos Administrativos destinados a la ejecución de las actividades y servicios que se realizan en el año	1.000	1.207.000
3. Aportes y contribuciones recibidas en el año	1.000	1.207.000
4. Otros Ingresos Recibidos con destino al año	1.000	1.207.000
5. Pagos No Liquidados	1.000	1.207.000
6. Cambios en la liquidación de los fondos destinados a la ejecución de las actividades y servicios que se realizan en el año	1.000	1.207.000
7. Cambios en la liquidación de los fondos destinados a la ejecución de las actividades y servicios que se realizan en el año	1.000	1.207.000

RECOMENDACIONES

Los resultados y perspectivas de mejoría de resultados para el 2019 son:

1. Mejorar la eficiencia administrativa, manejo y uso actividad a todos los niveles de la organización, a fin de generar propuestas con resultados efectivos y eficientes en nuestros planes.
2. Implementar estrategias de trabajo.
3. Consolidar e incrementar nuestra red de clientes con calidad.
4. Desarrollar una estrategia de mercadeo, por implementación del Plan Estratégico, la estrategia comercial y comunicacional y el presupuesto para operaciones 2019.

Para terminar quiero agradecer a todas las personas que han colaborado con la empresa durante este periodo año, así como a todos los que la burocracia preventiva se han quedado en sus casas las noches y días que se ha requerido su apoyo. Es importante indicar que la empresa se encuentra al día en todos los pagos tanto con el personal como con proveedores y que se ha trabajado de manera constante para proteger el nombre de ELAC como un cliente confiable en el pago y cumplimiento de todas las normas establecidas por el Estado.

Agradecimientos,


Pereyra Barrios