

Quito, 6 de marzo de 2017

#### INFORME ANUAL DE ELABORADOS DE CARTÓN Y PAPEL CIA. LTDA. "ELAC"

Es un placer dirigirme a Ustedes señores socios para presentar el informe del año 2016:

Este año hemos tenido una serie de condiciones especiales tanto interna como externamente que deben ser analizadas por la influencia que pueden tener en el desenvolvimiento de las actividades del próximo año. En la política hemos continuado con los cambios de reglas en la parte impositiva y económica que no nos permiten realizar proyecciones a futuro. Lamentablemente tuvimos el problema del terremoto que complicó mucho el trabajo en el país. En nuestro ámbito, no tuvimos daños directos, pero nuestra actividad económica estuvo afectada por el incremento del impuesto al valor agregado del 12% al 14%. El tiempo de duración de las salvaguardias se extendió por un año más. La economía se mantuvo durante todo el año lo que originó una baja de las ventas en casi todos los rubros del mercado. Los impuestos representan un porcentaje muy alto en el costo de los productos por lo que los precios finales para el consumidor son muy altos, habiéndonos convertido en un país muy costoso. Con mucha pena tenemos que reconocer que el manejo económico de nuestra país ha dejado mucho que desear originando un estrangulamiento de las pequeñas empresas privadas que somos una parte fuerte de la creación de puestos de trabajo.

En el mercado internacional, los precios de la materia prima importada desde Europa han bajado debido a la revalorización del dólar. Paralelamente los productos terminados que vienen desde los países latinoamericanos se han mantenido en precios bajos por el valor de las monedas que se han mantenido desde el año anterior, especialmente desde Colombia. El problema se vuelve más complicado cuando, pese a los controles aduaneros, ingresa mucho producto sin pagar ningún tipo de impuesto ocasionando una competencia desleal para quienes producimos productos en nuestro país. Esta situación ha planteado un panorama muy complicado para la política de precios de venta que se tuvo que manejar en el año analizado.

En lo referente a las importaciones, durante este año se ha notado con mayor fuerza que es más conveniente importar producto terminado, pues el costo final es menor que cuando se produce o se transforma en el país. Esta situación preocupa mucho pues el Ecuador no se puede convertir en importador de la mayoría de los productos utilizados, ya que puede traer como consecuencia que ocupemos una menor cantidad de mano de obra, con los problemas sociales que esto implica. En cuanto al problema de exoneración de IVA para producto terminado de papel bond, la situación sigue igual, esto es, el producto terminado no paga IVA, mientras que el transformado en el país sí debe pagar el IVA, aunque hemos encontrado que algunas empresas eluden el cobro del IVA indicando que es producto de papel bond, situación que nosotros no podemos hacerla pues en algunas consultas que hemos realizado al Servicio de Rentas Internas, nos han indicado que tenemos la

obligación de cobrar el impuesto, pues la materia prima ha sufrido una transformación para ser vendida al consumidor.

Internamente, hemos sufrido el cambio de nuestro jefe de planta en un par de ocasiones, hasta estabilizar con un profesional de experiencia, lo que nos ha llevado a retomar el trabajo de calidad en base a las normas ISO 9001:2000, que habíamos implantado en nuestra empresa hace algunos años, pero que por costos muy altos que representan las auditorías oficiales, se ha mantenido la decisión de no contratar a una empresa auditora. En el departamento de ventas, hemos tenido estabilidad con el personal y ha empezado a desarrollar su trabajo de una mejor manera que el año anterior. En el personal de planta se ha conseguido una estabilidad en el personal que ha conllevado una mejor productividad por la experiencia ganada por los trabajadores.

En cuanto al papel químico, que se esperaba que baje el valor de los impuestos de importación, no se tuvo el resultado esperado pues en salvaguardas apenas si se bajó un 5%, por nuevas decisiones de parte del gobierno ecuatoriano no se cumplió con lo ofrecido, esto es bajar a cero las salvaguardias.

En cuanto a las ventas del papel térmico ha seguido una baja en las ventas originada por la disminución de la demanda de parte de los clientes y de una guerra de precios por parte de la competencia de este producto.

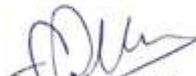
Analizando los balances del 2015 y 2016, encontramos que las ventas han decrecido en un 23.62% que se da principalmente por la recesión que vivimos en nuestro país y por la guerra de precios en el mercado de rollos. En cuanto al tiempo de cobro tenemos que es de 7.4 días, lo que ha bajado completamente con respecto al año anterior, lo que se da principalmente por la obligatoriedad de pagar de contado. Analizando el índice de solvencia lo tenemos en 1.84 que está cercano al valor ideal de 2 a 1, lo que indica que la empresa se encuentra en una situación saludable. En este año las utilidades bajaron en un 19.37% respecto al año anterior, lo que se debe al decremento de las ventas, así como la necesidad de bajar precios en algunos productos comercializados por nuestra empresa, además de los incrementos en sueldos, impuestos directos a la materia prima e impuestos varios tanto del gobierno central como del gobierno seccional.

Para el nuevo año, tomando en cuenta que tendremos elecciones y que se deberá tomar medidas para arreglar la situación económica del país, la situación es incierta, por lo que deberemos tratar de defender la porción de mercado que tenemos e intentar crecer de acuerdo a lo que las condiciones nos permitan.

En cuanto a los proveedores, hemos consolidado un grupo que nos permite tener materia prima a tiempo, de buena calidad y en los tiempos necesarios.

Para terminar quiero agradecer a todas las personas que han colaborado con la empresa durante el presente año, así como felicitar por la buena predisposición que han tenido en todas las actividades en las que se ha involucrado la empresa. Es importante indicar que la empresa se encuentra al día en todos los pagos tanto con el personal como con las instituciones públicas y los proveedores, habiendo

conseguido posicionar el nombre de ELAC como un cliente confiable en el pago y  
cumplidor de todas las normas establecidas por el estado.

  
Fernando Burneo