

INFORME DEL PRESIDENTE

Guayaquil, Marzo 24 del 2008

Señores
Socios
X-BUSINESS ADMINISTRATION & CO. CIA. LTDA.
"XBA & CO."
Ciudad.

Estimados Señores:

En cumplimiento a lo dispuesto en la ley de compañía y en el respectivo reglamento, presento a ustedes el siguiente informe:

La compañía comenzó sus operaciones en Julio 16 del 2007, con un monto de ventas fijas en \$ 4,500.00 y costos fijos por \$ 7,500.00, teniendo que incrementar las ventas en un 100% para cubrir costos y gastos fijos.

Se implemento las reuniones semanales mediante Comités ejecutivos, que permitirían a la firma delinear las estrategias a seguir y fortalecer a los ejecutivos en sus conocimientos y habilidades gerenciales.

La firma empezó un programa de capacitación permanente con todo el personal de la firma, por cuanto su principal activo es el CONOCIMIENTO, el cual por decisión de la Presidencia y Gerencia General, registrarán todas las inversiones de cursos y seminarios en una cuenta de activos que permita identificar el valor real de la firma.

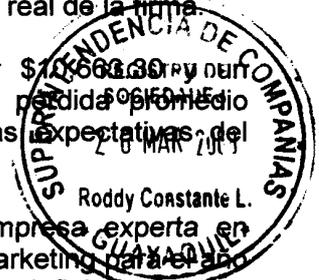
La compañía alcanzó un promedio de ventas mensuales por \$10,666.66 y un promedio de costos y gastos por \$11,322.08 obteniendo una pérdida promedio mensual de \$ 658.78, misma que se encontraba dentro de las expectativas del crecimiento de la empresa.

El resultado se dio debido a la decisión de contratar a la empresa experta en marketing Negocios & Estrategias, para llevar a cabo un plan de marketing para el año 2008, ver el entorno interno y externo de la firma, así como redefinir la imagen corporativa, decisión de los Socios, que se verán resultados al termino del año 2008.

Actualmente somos 16 personas y esperamos incrementar en un 150% para el siguiente año, bajo las perspectivas de crecimiento de un 1.000% esto es, llegar a ventas de \$ 586 mil dólares y utilidades por \$ 180 mil dólares, cifra muy optimista, con el grado de apoyo y confianza de los accionistas, personal calificado y clientes.

La firma al 31 de diciembre del 2007, mantiene al día todas sus obligaciones laborales, tributarias y financieras.

Seguiremos con la implementación de estrategias, crecimiento sostenible. La firma, para el mes de julio del año 2009, abrirá oficinas en Quevedo, Quito, Cuenca, Manta, Machala y otras ciudades del país. Desde el año 2012 los servicios se harán internacionalmente, abrirá oficinas en Perú, Brasil, Argentina, Chile, Colombia, Venezuela, Panamá, México, Estados Unidos, Europa y China.



Para el año 2008, se abrirá la División de Costos y Sistemas. Para el año 2009, se abrirá la División Legal de Impuestos y División de Calidad y la respectiva calificación ISO de la firma, para convertirnos en la Primera Firma en el Ecuador con dicha calificación, para lo cual en el año 2008, se fortalecerá dichas áreas, para un crecimiento sostenible, siendo a finales de este año, una de las firmas mas cotizadas del mercado ecuatoriano, y con un excelente prestigio profesional, financiero y tributario.

Para el año 2012, nuestras oficinas estarán en un edificio propio, para un crecimiento de unos 10 pisos, para la operación de la firma.

Seremos una Firma de reconocido prestigio, con clientes extranjeros de compañías multinacionales, que necesitan invertir en Ecuador y toda Latinoamérica.

Para finales del 2010, la firma contará con su propio software contable tan amplio, que permita la correcta toma de decisiones a los empresarios. El departamento de sistema, tendrá un equipo humano dirigido, para el manejo de redes mediante Internet y el mercado Ecuatoriano, totalmente de la Firma.

En el año 2008, la empresa hará su primer aumento de capital a \$ 11,500.00 y para el 2009 tendremos un capital social de \$ 100,000.00 y para el año 2012, tendremos un capital social pagado de \$ 1,000.000.00.

Todo el personal que contrata y contratará la firma, hasta sus más pequeños niveles serán profesionales, seleccionados por especialistas y a través de su departamento de Recursos Humanos.

Seremos una firma Líder en el mercado Nacional y Mundial, para el año 2012.

Nuestro principal valor el Respeto y Confianza, a todos nuestros clientes, empleados, proveedores, bancos y a todos quienes nos rodean.

Sugiero a la honorable Junta General la aprobación del Balance General y el estado de Pérdidas y Ganancias, espero para el próximo ejercicio éxitos mayores para la empresa y sus socios.

Agradeciendo la confianza depositada en el suscrito, quedo de usted

MUY ATENTAMENTE,



**CPA. Carlos Luis Avila Bustamante
PRESIDENTE EJECUTIVO "XBA & CO."**

