

**INFORME QUE PRESENTA EL ING. PEDRO JOSÉ PINTO EN SU CALIDAD  
DE GERENTE GENERAL DE TEXTIL SAN PEDRO S.A. A LA JUNTA  
GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS SOBRE EL EJERCICIO  
ECONÓMICO DE 2015**

Señores accionistas:

En cumplimiento de disposiciones legales y estatutarias, tengo a bien poner a su consideración el presente informe de actividades de TEXTIL SAN PEDRO S.A., correspondiente al ejercicio comprendido entre el 1° de Enero y el 31 de Diciembre de 2015.

**I ADMINISTRADORES**

La Junta Universal Extraordinaria de Accionistas celebrada el 30 de junio de 2015 efectuó los siguientes nombramientos y designaciones, para un período de dos años contados a partir esa fecha:

PRESIDENTE:	Arq. Andrés Vera Pinto
GERENTE GENERAL:	Ing. Pedro José Pinto Chiriboga
DIRECTORES PRINCIPALES:	Sr. Pietro Antonio Giacometti Sra. Paulina Pinto de Vélez Sr. Giancarlo Giacometti Pinto Econ. Pablo Pinto Chiriboga
DIRECTORES SUPLENTE	Sra. Mercedes Vera Pinto Sra. Patricia Pinto Chiriboga Sra. María Cecilia Giacometti Pinto Sra. Jimena Pinto Chiriboga
COMISARIO	Dra. Cecilia de Arévalo
AUDITOR EXTERNO	Baker Tilly Cia. Ltda.

Durante el ejercicio de 2015 actuaron, como Presidente el Ing. Pedro Pinto Rubianes hasta el 30 de junio y el Arq. Andrés Vera desde el 1° de Julio; y, como Gerente General el Ing. Pedro José Pinto.

## II. EL ENTORNO ECONÓMICO

En el año 2015, el Presidente Correa cumplió su noveno año continuo de gobierno, en el que radicalizó su ideología del Socialismo del Siglo XXI. Esta ideología tiene entre sus postulados, gobernar principalmente mediante la acción del Estado. Para lograr esto, su gabinete, ha crecido de 13 ministros que había sido lo tradicional a 33 ministros, más secretarios con la misma categoría y los empleados públicos que al inicio de su gobierno fueron 460.000, ahora son más de 700.000, (aumento de 56%) con el consiguiente costo fiscal de aproximadamente ocho mil millones de dólares. (Esto ha hecho que se haya limitado el campo de acción de la actividad privada y se la haya sometido a restricciones e imposiciones que crean permanente incertidumbre y desaliento. Siendo las empresas familiares el pilar principal de la actividad empresarial privada, como en muchísimos países grandes y pequeños, el Presidente ha expresado su deseo de acabar con esta estructura que, según él, impide un sano desarrollo de los sectores productivos.

Ante la situación real del país, determinada por la caída del precio del petróleo en el mercado mundial, que ocasionó la disminución de ingresos al fisco, por siete mil millones de dólares y la inexistencia de reservas capaces de contrarrestar por lo menos en parte este desequilibrio, el gobierno se ha visto obligado a aumentar el endeudamiento para solventar el gasto fiscal a pesar de los recortes presupuestarios que ha realizado. El endeudamiento del gobierno al finalizar 2015 fue de USD 32.752 millones, equivalentes al 33.1% del PIB. (Cifra superior a la del presupuesto de 2016 que es de USD 29.835 millones). Como simultáneamente, el dólar se fortaleció internacionalmente, por el mejor desempeño económico de los Estados Unidos, las monedas de varios países se devaluaron, entre ellas el peso colombiano y el sol peruano. Estando el Ecuador dolarizado, las exportaciones de nuestro país se encarecieron en relación a las de nuestros vecinos y sus productos se abarataron en nuestro mercado. Para contrarrestar esta situación que estimula importaciones, el gobierno impuso con carácter temporal una sobretasa arancelaria, que va del 5% al 45%, a la mayor parte de los productos importados. Aún así, las importaciones en 2015 llegaron a USD 20.458, mientras las exportaciones fueron de USD 18.366, produciéndose un déficit de balanza comercial de USD 2.092, casi tres veces superior al de 2014.

La disminución de las inversiones y del gasto del sector público, a partir de la caída del precio del petróleo, redujo sustancialmente la demanda de bienes en el mercado, lo cual obligó, tanto al sector público como al privado, a reducir personal en forma significativa. El desempleo urbano subió de 4,5% a fines de 2014, a 5,7% a fines de 2015, con tendencia a aumentar. Cada punto de aumento en la tasa de desempleo implica que 70.000 trabajadores han perdido su trabajo. El gobierno preocupado por el deterioro de la economía, está propiciando proyectos de ejecución público-privada y flexibilizando las leyes laborales para evitar más despidos de trabajadores. Los sectores en los que se ha producido mayor disminución de personal son petróleo, banca, servicio doméstico, manufactura y construcción.

Las perspectivas para el año 2016 son poco alentadoras. Según estimaciones del Banco Central el PIB que en 2015 creció en 0,1%, en 2016 tendrá una contracción de 2,9%. El desempleo urbano podría aumentar de 5,7% a 7,2%, lo que significa que algo más de 200.000 trabajadores saldrían a la desocupación, lo cual, aparte de todos los problemas de orden social, incide fuertemente en la demanda de bienes y servicios. La inversión que en 2015 se redujo ya en 8,6%, se reducirá en 10,7% más. Se espera que la inflación, que en 2015 fue de 3,4%, sea aproximadamente de 3,2% en 2016. No hay perspectivas de mejoramiento de la economía, ni a corto ni a mediano plazo, porque no se prevén incrementos importantes en el precio del petróleo, ni aumento de las exportaciones. Con este panorama, tampoco es de esperar un crecimiento de la inversión extranjera en el Ecuador. Más aún, el actual esquema de gobierno que prioriza la acción estatal en la economía, estará vigente por lo menos hasta el mes de mayo de 2017, en que habrá cambio de gobierno.

En el sector manufacturero hay pocas empresas que han conseguido mantener o aumentar ligeramente sus ingresos por ventas, lo general es la disminución de los mismos por baja de la demanda interna y contracción de exportaciones. Las empresas textiles, que normalmente han trabajado tres turnos completos durante la semana, han disminuido un turno de trabajo, lo cual significa que han contraído su producción en 33% o más, con la consiguiente reducción en el empleo. Se estima que habrá que mantener este ritmo de trabajo en el curso del año 2016.

### III INVERSIONES Y FINANCIAMIENTO

Por todo lo expuesto anteriormente, el año 2015 fué un año en donde prácticamente no hubo inversiones en renovación de maquinaria ni en equipos nuevos para incrementar producción. Otra de las opciones es incrementar la producción de mantelería para lo cual necesitaríamos nuevos equipos de tintura (Beam dying) para obtener un producto de muy buena calidad que no podemos obtener ahora por cuanto nuestras maquinas son especialmente diseñadas para tintura de toallas.

### IV MATERIAS PRIMAS

#### COMPRAS:

Por disposiciones locales, se debe adquirir una parte de algodón nacional, pese a que el precio es más alto, para poder importar algodón americano para el resto del año. La relación en el año 2014 fue de 95% importado y 5% nacional y en 2015 de 96% importado y 4% nacional. El gobierno ecuatoriano sigue empeñado en promover el cultivo del algodón en la costa, pero, como el clima en los lugares donde normalmente se siembra, es demasiado cambiante se han producido grandes pérdidas para los agricultores. Otro aspecto muy importante que tomar en cuenta es la baja productividad de las semillas que se utilizan, en comparación con otros países. Esto se debe a que el gobierno prohibió la importación de semillas transgénicas, que son las que se utilizan en todas partes del mundo y producen, con el mismo esfuerzo de siembra y cuidado, el doble que las semillas tradicionales.

#### CONSUMOS

Para producir 584.144 kg de hilos, se consumieron 650.712 kg de algodón lo que refleja que el desperdicio en el período fue de 10.23%, cifra que es ligeramente superior al año anterior. La administración continuará con su esfuerzo para reducir gradualmente el porcentaje de desperdicio, que es una tarea difícil ya que se trata de una fibra natural y la calidad tanto del algodón nacional como del importado no siempre es la misma.

#### IV. LA PRODUCCIÓN Y LAS VENTAS

Las ventas totales han decrecido 13,62% en dólares y 7,23% en metros lineales, pero han aumentado en 1,85% en kilos, lo cual demuestra que los tejidos vendidos han tenido, en promedio, un mayor peso por metro lineal. El año 2015 fue un año bastante más complicado que el 2014, que ya fue difícil. Creemos que, todavía es una suerte haber logrado vender solo 13,6% menos que el año anterior.

#### PRODUCCION DE TINTORERÍA EN KG

El primer semestre del año 2015 la Planta de Acabados, trabajó normalmente para dar servicio a nuestras plantas de hilatura, tejeduría y a clientes de fuera. El segundo semestre fue muy irregular debiendo bajar la producción en 18,3% por falta de pedidos. En 2015 se procesaron para la empresa 601.454 kg equivalentes a 85% del total y para terceros 85.088 kg, o sea el 15% del total y un 6,6 % menos que el año 2014.

#### VI. RELACIONES LABORALES

Permanentemente se han dictado cursos de capacitación sobre varios temas relacionados con la técnica textil y las actividades fabriles, y, además, algunos de los más importantes sobre convivencia humana, tanto en el trabajo como en la familia, los que han tenido gran aceptación.

Los salarios se han ajustado en promedio en 3,5% en el año 2015, es decir hemos compensado la inflación del año pero no se ha realizado una mejora sustancial como en años anteriores.

## VII LAS FINANZAS

Los activos totales aumentaron apenas en 3,2%, los pasivos totales se redujeron en 8,24%. También hubo un incremento en el patrimonio de 13,91% a pesar de la caída en las ventas en 13,61%. Esto demuestra que Textil San Pedro S.A. sigue siendo una empresa sólida a pesar de las dificultades que estamos atravesando

## RAZONES FINANCIERAS

Como se puede apreciar en el siguiente cuadro, la posición de la empresa en los dos últimos años se ha mantenido con la alta liquidez y solvencia que ha sido característica de Textil San Pedro, a pesar de la adquisición del terreno, el pago en efectivo del mismo y la inversión en infraestructura y maquinaria:

	<b>Fórmula</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>
Liquidez	Act.Corr/Pas.Corr.	4,27	4,89
Solvencia	Patrimonio/Act.Total	0,67	0,74
Garantía de Créditos	Act.Total/Oblig.Beos	infinito	Infinito
Índice de Cobros	Ctas.x Cob/Vtas.día	78 días	68 días
Rotación Inventarios	Inventarios/Costo Vtas.	0,52	0,47
Rotación de Ventas	Ventas/Act.Total	0,70	0,59

## VIII RESULTADOS

Como se puede observar en los Estados Financieros que están a disposición de los señores accionistas, la utilidad del ejercicio 2015, antes de participaciones es de USD 2.123.034,75. El 15% que se distribuye entre los trabajadores asciende a USD 333.464,76 y el Impuesto a la Renta es de USD 480.055,73. La utilidad neta del ejercicio es USD 1'309.514,26. Al respecto, la Gerencia propone a los señores accionistas, lo siguiente:

-Que se destine a reserva legal el 10% de la utilidad neta, para cumplir con la disposición legal de incrementar la reserva en 10% de la utilidad hasta que la reserva alcance un valor igual o superior al 50% del capital social.

-Que el saldo de la utilidad neta generada en el ejercicio 2014, pase a incrementar la cuenta de utilidades de ejercicios anteriores a disposición de los accionistas.

-Que se asigne USD 540.000 para el pago de dividendos en el año 2015, los mismos que serán entregados, en proporción al monto de las acciones de cada accionista, de la siguiente manera: USD 45.000 mensuales durante los meses de marzo a noviembre y, que en el mes de diciembre, se paguen USD 45.000 hasta el día 15 y USD 90.000 hasta el día 31.

## IX PERSPECTIVAS

Se esperaba que con las sobretasas arancelarias, en el año 2015 aumente la demanda de productos de fabricación nacional, sin embargo, por el recorte de la inversión pública, la subida de algunos impuestos, la pérdida de puestos de trabajo, el alza de la energía eléctrica en 3% y del diesel en 100%, el aumento de sueldos etc. las ventas se redujeron notablemente y no se ven expectativas de mejora a corto plazo, considerando que las predicciones de las autoridades para el crecimiento del PIB son negativas.

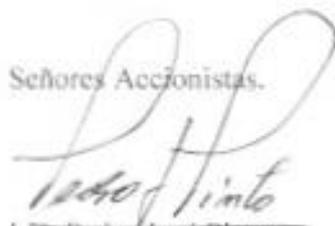
Seguimos pensando en el mercado peruano, pero también se hace difícil por la apreciación del dólar americano y por la competencia de países asiáticos que obligan a reducir márgenes. Bolivia podría ser un mercado interesante para nosotros, lo estamos estudiando pero la logística es bastante complicada.

---

Para terminar este informe, la Gerencia expresa su agradecimiento a los señores accionistas por haberle confiado, una vez más, dirigir los destinos de la Empresa; al nuevo Presidente de la Compañía, Arq. Andrés Vera, por su respaldo a la Administración, al Ing. Pedro A. Pinto, expresidente de la Compañía por su asesoría ocasional, al Sr.

Pietro Giacometti, Gerente de Comercialización por su gestión en mercadeo y promoción de nuevos productos; a la Sra. Paulina Pinto de Vélez por su acertado manejo de las relaciones humanas y mantenimiento de la planta; al Sr. Manuel Mosquera y Sr. Fernando Vallejo, Contadores de la Compañía por su constante preocupación por la eficiencia administrativa y contable y, a los Jefes Departamentales, Técnicos y Operarios por su dedicación y esfuerzo.

Señores Accionistas.



Ing. Pedro José Pinto,

Gerente General