

INFORME DE GERENTE GENERAL DE LA EMPRESA ORGANIZACIÓN ILINIZA S.A. PARA EL PERIODO DE ENERO 1ERO. A DICIEMBRE 31 DEL 2010

1. SITUACION DEL PAIS:

- Durante el 2010 existió una mejora en la economía internacional que contribuyó también a que esa mejora se refleje en nuestro país. Sin embargo, la economía ecuatoriana no se recupera en el ritmo de crecimiento de los años anteriores y es el país más rezagado de la región (Colombia, Perú, Chile).
- El crecimiento de la economía fue del 3,7%, con una mayor concentración en los sectores de la construcción, enseñanza, servicios sociales, principalmente. Este crecimiento demuestra una recuperación con relación al año 2009, en parte por la mejora en la economía mundial y un mejor precio del petróleo. El precio del petróleo ha ayudado a sostener las exportaciones del país y las finanzas públicas.
- Las remesas de los migrantes han seguido a la baja como consecuencia de la situación que se vive en Europa y EEUU.
- El sector no petrolero creció en 4,6% por encima del 1,6% del 2009; y el desempeño del sector petrolero siguió siendo negativo, aunque en menor proporción a la de los últimos cinco años.
- En el 2010, el gobierno ha mantenido un gasto fiscal amplio, concentrándose mayormente en el gasto corriente y un gasto de capital estancado.

2. OISA Y SUS EMPRESAS :

- Durante el segundo semestre del año 2010, se realizaron varios cambios con el personal que lideraba las áreas de RRHH y Financiero-Contable, logrando incorporar a la empresa, capital humano con amplia experiencia en su rama. Esto a coadyuvado para la implementación de nuevas políticas de control en estas áreas.
- En lo que respecta al Sistema de Gestión ISO 9000, en el mes de marzo se realizó la auditoria de actualización para certificar a OISA bajo la norma ISO 9001:2008. Así también se mantiene la implementación del Sistema de Gestión Ambiental ISO 14000 para la planta de Diche del Ecuador. El objetivo es poder certificar bajo esta norma a finales del 2011.
- Como estrategia corporativa y para poder cumplir con los requerimientos de nuestros clientes, se contactó un Asesor para Salud, Seguridad y Medio Ambiente, quien visita a los clientes en forma mensual, con el afán de dictar charlas de capacitación a nuestro personal e involucrarse con las exigencias de SSMA. Así también, durante el segundo semestre del 2010, se comenzó con la implementación de la ISO 18000. Se han redactado los procedimientos, los mismos que ya se encuentran en la segunda revisión, previo a la implementación y la respectiva inducción a todo el personal de la organización. El objetivo de OISA es tener el Sistema de Gestión Integrado para el año 2012.
- Así también se ha iniciado la capacitación a las Gerencias en el tema de Responsabilidad Social Empresarial, de manera que se lo pueda implementar durante el 2011.



[Handwritten signature]

DICHEM DEL ECUADOR S.A.:

Desde el punto de vista financiero, Dichem entró por primera vez a la Bolsa, a través de la consecución de un REVNI, por el valor US \$600,000 a un plazo de 6 meses. Esta fue una estrategia para poder de forma paralela calificar a la empresa para la emisión de títulos, la misma que fue aprobada en Febrero del año 2011. De esta forma se cambio el financiamiento de corto plazo a largo plazo (4 años).

División Petrolera: el contrato de Andes- Tarapoa, se extendió hasta el 31 de julio del 2010. Se presentó la nueva oferta y el contrato se adjudicó a otra compañía.

En el mes de marzo se arrancó con el contrato en PPR Shushufindi, el mismo que finalizó el 31 de septiembre del 2010. En el mes de mayo se arrancó con el contrato de PAM por 3 años.

División Industrial: se está cumpliendo con el presupuesto de ventas y se están enfocando esfuerzos para la introducción de las líneas representadas en el mercado, con muy buenos resultados hasta el momento. Con el afán de coadyuvar con este esfuerzo, el Gerente y Subgerente de esta división viajaron a los EEUU para capacitarse en las facilidades del cliente y poder tener un conocimiento más amplio de los productos que ofrecen nuestras representadas. Desde el punto de vista técnico, también se envió a uno de nuestros colaboradores a capacitarse para poder ser un soporte post venta.

PETROLEOS SUMMA PET C.A.:

Ventas: Durante el segundo semestre del 2010 se firmó un contrato importante con Repsol para la inspección magnética de líneas junto con nuestra representada Enduro. Este contrato no se lo pudo concluir debido a inconvenientes técnicos debido a las condiciones de las tuberías.

Servicios: el contrato con PAM se ejecutó sin ninguna novedad y el servicio se amplió al campo Pañacocha. Se continuó trabajando también con otros clientes bajo ordenes de trabajo, como Tecpecuador, Sertepec, entre otros.

3. RESULTADOS: BALANCE GENERAL Y ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS:

El resultado de la operación a diciembre 2010, arroja una de US \$ XXXXXX

Del análisis del Estado de Pérdidas y Ganancias y del Balance General a diciembre 2010, podemos destacar la siguiente información:

a) Pérdidas y Ganancias:



Los Ingresos Totales alcanzaron US \$ 1.117.41

Los Gastos Administrativos llegaron a US \$ 87.048.87
y los Financieros a US \$ 2.126.30

b) Balance General:

b.1 Activo:

El Activo Corriente es de US \$149.134.33
y el total Activos es de US \$ 2.281.345.80

b2. Pasivo:

El Pasivo Corriente es de US \$ 765.313.97
y el Patrimonio es de US \$ 1.501.560.94

Atentamente,

Sra. Alexandra Yáñez
Gerente General

