

INFORME DEL GERENTE EJERCICIO ECONOMICO -2011

**A los Señores
Accionistas de la Empresa
MCG DIAGNOSTICA S.A.
Ciudad.-**



Estimados Señores:

De acuerdo a la Ley de Compañías, a las Resoluciones en vigencia de los organismos de control y al Estatuto Social de la Empresa, me complace poner a vuestra consideración el informe de labores y los Estados Financieros cortados al 31 de Diciembre del año 2011, que como Gerente de la Compañía MCG DIAGNOSTICA S.A., me corresponde presentar al finalizar cada ejercicio económico.

Así mismo, les estoy adjuntando el informe del Sr. Comisario que dice del examen practicado a los Estados Financieros y a los documentos sociales a esa misma fecha.

Esta Compañía consta con el personal especializado en las Administración, Ventas, Técnica, y de Mantenimiento, con lo que puede prestar los servicios de Asistencia a los clientes que lo requieran.

La administración ha dado cumplimiento a las Resoluciones dictadas por la Junta General de Accionistas y Organismos de Control.

En lo Administrativo, laboral y legal, la empresa se encuentra al día en el cumplimiento de sus obligaciones.

Situación Financiera

Al 31 de Diciembre los Estados Financieros arrojaron una utilidad de US \$ 47.811.05, comparada a la resultante del ejercicio 2010, muestra un decremento significativo, las razones obedecerían a los siguientes puntos importantes:

- a) Nuestras áreas de ventas, distribuidas a 6 representantes de ventas, sufrió durante este periodo el cambio en 2 zonas, lo cual genera una baja en el rendimiento normal de la operación, y sumado al incremento de operaciones con entidades públicas, las cuales solo se podrían realizar por medio del sistema del Portal de Compras Públicas.
- b) La empresa al encontrarse en proceso de desarrollo aun en este su cuarto año de independencia, sigue diseñando su plataforma ideal, para lo cual necesita de inversión constante.

Metas para el año 2012.

Esperamos obtener los Registros Sanitarios, durante el 1er semestre del 2012, de los productos de las líneas Biosystems y Virion Sirion que nos faltan, las cuales nos permitirían incrementar nuestras transacciones basadas en la distribución que nuestro mercado cambiante exige, por la modernización de los equipos automáticos y los reactivos a utilizar.

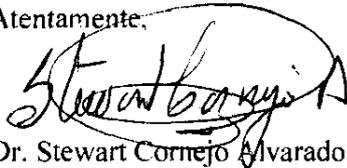
También la empresa incursionara en Cursos de Capacitación en el Exterior, para que la empresa cuente con el conocimiento necesario para adquirir la distribución de una nueva línea en el área de Microelisa.

Estos puntos representaran también una inversión la cual afectara los resultados contables del mencionado semestre.

Se seguirá con la importante reclutacion de un Supervisor del Área de Ventas, el cual determine y controle las posibles situaciones que requieran cambios y en constante comunicación con la Gerencia General, se obtengan resultados esperados.

Con esta oportunidad saludo a los señores accionistas y esperamos continuar creciendo empresarialmente con calidad en servicio y en los productos que distribuimos, a la par con el mejoramiento de la calidad de vida de nuestros colaboradores.

Atentamente,



Dr. Stewart Cornejo Alvarado

