

Guayaquil, 23 de Marzo del 2018.

Señores

Junta General de Accionistas de la Compañía
MORE THAN SAFETY MTS S. A.

Ref. Memoria de la Gerente General, por
Ejercicio Económico del año 2017.

De mis consideraciones:

La suscrita PIEDAD ROSARIO QUIRÓZ SORIA, representante legal de la Compañía MORE THAN SAFETY MTS S. A.; pongo a consideración de los presentes e invitado, mi Informe Anual, correspondiente al ejercicio económico del año 2017. Ahora bien, en términos generales, me atrevo a expresar que la Situación Económica de mi país poco ha cambiado, entre los años 2016 y 2017; los precios de los productos comercializados por MORE THAN SAFETY MTS S. A. y que son adquiridos a Proveedores o Corporaciones, siguen en incrementos, argumentando estos últimos sobre las tasas arancelarias, que desde las Aduanas gravan a todas las importaciones, mientras existan estos gravámenes considero que la situación para las empresas pequeñas no variará.

POLÍTICAS DE VENTAS

Durante el año ya indicado, los nuevos clientes de la empresa, consideraron la demostración de los productos antes de comprarlos, motivo por el cual, la ING. PIERINA CARVAJAL, tuvo que darles a conocer sobre la bondad de nuestros productos, así como la forma como debe usarse o emplearse, cuando se actúa en diferentes campos de las actividades, tanto pública, comercial e industrial.

Las Ventas a Clientes fueron de \$50.784,00 dólares U. S. con relación al 2016 que fueron del orden de \$50.055,00.

POLÍTICAS DE CRÉDITO A NUEVOS CLIENTES

Efectivamente, la empresa tiene como política de crédito otorgar a 30 días, toda Venta que supere los \$500,00 U. S. ó más; sin embargo, debo manifestar que para otorgar crédito, es necesario investigar los antecedentes Comerciales y Bancarias; acto que se lo viene haciendo hasta la presente fecha. Hasta el primer semestre del 2017, la mayoría de nuestros Clientes no estaban cumpliendo con el plazo indicado de cancelar nuestras facturas, exponiendo falta de liquidez; pero todo esto fue superado en el segundo semestre del año 2017.

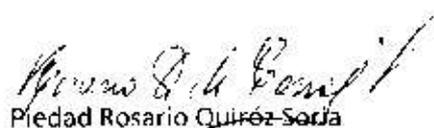
POLÍTICAS DE CRÉDITO CON PROVEEDORES

Como es de conocimiento, la empresa a través de la Gerencia, tiene como objetivo pagar sus obligaciones contraídas con los proveedores de productos; debo comunicarles, que en este aspecto no tuvimos problemas durante el ejercicio del 2017, ya que nuevos proveedores nos han dado crédito a 30 días plazo, en especial en lo referente a la línea de calzado. El saldo a pagar a Proveedores, hasta Diciembre 31, es de \$5.194,19.

BENEFICIO DE LA COMPAÑÍA

El beneficio obtenido por la empresa, durante el ejercicio del año 2017, fue de \$7.466,13. A este valor se dedujo 15% para trabajadores \$1.119,92 e Impuesto a la Renta \$1.396,17, quedando una Utilidad Neta de \$4.950,04, cuyo destino fue decidido en la Junta Ordinaria de Accionistas de fecha 2018-03-23.

Atentamente,


Piedad Rosario Quiróz Soria
Gerente General