



SURMAQ Cia. Ltda.
Importadores - Representantes

123 ff

INFORME DE GERENCIA

Ejercicio Económico 2006

Señores Accionistas de Surmaq Cia Ltda :

De acuerdo con las disposiciones legales y estatutarias tengo mucho agrado de poner a consideración de Uds. el informe de gerencia correspondiente al Ejercicio Económico del 2006

Referente a la situación de la compañía puedo informar que debido a las condiciones de la pequeña industria y la industria a la que estamos atendiendo con los productos que nosotros comercializamos, éstas han continuado con un estancamiento de sus actividades productivas, pues no se han tenido mayores inversiones por lo que los dueños y los administradores de estos sectores no ven el futuro con buenas perspectivas.

También cabe acotar que muchos de los productos que nosotros vendemos han tenido un incremento de precios por parte de nuestros proveedores ya que las materias primas básicas siguen en un proceso de alza, como por ejemplo el cobre con la que se fabrican muchos de los equipos que vendemos tuvieron un repunte de precios en el año 2006; esto también hace que las ventas sean un poco más complicadas ya que la gente no está dispuesta a este incremento de precios.

En referencia a la actividad que hemos realizado tanto en Guayaquil como en Quito y tal como se había planeado en el año anterior hemos efectuado un gran esfuerzo en darle mayor eficiencia a la utilización de los recursos, materiales y personales para muestra en Guayaquil se renovó el personal de ventas, contratando profesionales con mejor nivel, lo cual ha costado algo más a la compañía pero los frutos ya se están mirando puesto que podemos atender de mejor manera a nuestros clientes sobre todo en lo que respecta a conocimiento técnico de los productos.

También informo a los Señores Accionistas que para el próximo año estamos empeñados en lograr los cambios en la oficina de Quito en la parte de ventas, como ya se ha realizado en Guayaquil, ya que tratamos de hacerlo en el 2006 pero no se han presentado condiciones favorables para conseguir el personal adecuado. También es una meta para el próximo año llegar con mayor efectividad a clientes industriales en provincias ya que en algunos de ellos se han establecido importantes empresas en las ramas productivas para los cuales tenemos productos.

Pese a todo nuestras ventas en el 2006 ha subido en alrededor de \$87,000.00 pero para lograr esto hemos tenido que sacrificar nuestro porcentaje de utilidad referente a ventas.

Las ventas totales alcanzaron un valor de \$ 515,532.40 lo cual representa un 20% mas que en el 2005

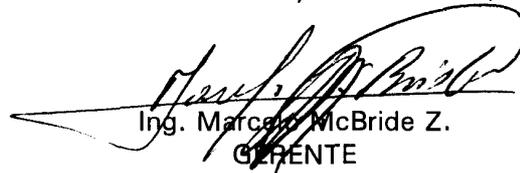
Los gastos se han incrementado en un 6% con relación al ejercicio del 2005

Las utilidades del ejercicio llegan a la suma de \$ 19,698.57 lo que una vez restado el 15% de participación de los trabajadores nos da una utilidad gravable de \$17,024.68 lo cual luego de pagar el Impuesto a la Renta queda a disposicion de los Señores Accionistas la suma de \$12,768.51

Quiero dejar constancia de mi agradecimiento a todo el personal de Surmaq por su constante apoyo y colaboración a fin de mantener a la compañía en la mejor situación.

Quito, Abril 4 del 2007

De Ustedes Muy Atentamente,



Ing. Marco McBride Z.
GERENTE