

Quito, 5 de Febrero del 2014

Señores
ACCIONISTAS ECUACOPIA
Ciudad

De mi consideración:

En relación al ejercicio 2013, los resultados obtenidos en este año cumplen con las expectativas de desenvolvimiento que nos habíamos trazado, superando los presupuestos y cumpliendo al 100% las metas presentadas en el informe del 2012.

En lo concerniente a la ventas, se cumple el presupuesto nacional con un 103.40%, obteniendo una facturación de US\$9'359.386, superando lo presupuestado en más de US\$300.000, lo que refleja un crecimiento de un 24% con relación al año pasado.

Cabe recalcar que habiendo sido un gran año, el rubro que más sobresale es máquinas con un 154%, seguido por el rubro All In en 133% y materiales con 121%, en el rubro de arriendos se logró conseguir un 101%, pero es el rubro que más importancia con el All In tenemos como objetivo para conseguir se cumplan en este año.

En el rubro de costo de ventas se consiguió mantener dentro del 38.8% que es uno de los índices más importantes que se han venido controlando año a año, y en lo que respecta a gastos operativos a nivel nacional tenemos una variación a favor de 8.96%, que gran parte se da por el crecimiento de ventas en relación al presupuesto, lo que nos refleja una utilidad real mayor a un 35% de lo que se había presupuestado.

Resultados

Como en años anteriores, los logros se han venido repitiendo consecutivamente, y los resultados de la empresa han sido muy importantes como se mencionó anteriormente, ya que los mismos superan sustancialmente a lo presupuestado.

En la Junta realizada en el 2013, se presentaron algunos puntos como objetivos, los mismos que se encuentran en forma operativa como: se invirtió en la compra de un piso en el Edificio Lenon Quito, que aspiramos nos lo entreguen a finales del 2014, en Guayaquil ya nos fueron entregadas la oficinas del Edificio El Tornillo, que esperamos poner en marcha en este año, se apertura una oficina en Santo Domingo, la cual está puesta en marcha y operando y solicito se analice y se vea la posibilidad de aperturar una oficina en Machala para este año.

Para este año, se invirtió en la compra del RP con la compañía Provedatos, el mismo que espera se ponga en marcha en transcurso de este año, también se contrató los servicios de la compañía BPO para crear un trabajo coordinado con todos los ejecutivos de la empresa, plan denominado "Cimientos para el futuro".

Se invirtió en el cambio de la fibra óptica en todas las sucursales, con la idea de que se ponga en marcha el manejo individual de cada una de las sucursales conectadas a una red y una conexión de toda la compañía de voz sobre IP, lo que se entendería tendría un ahorro significativo.

Análisis de los resultados del Ejercicio Económico

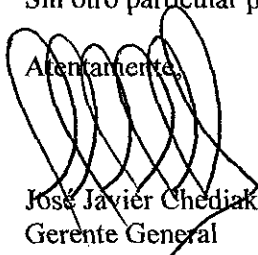
Adjunto presento a ustedes, los resultados del ejercicio económico del 2013, con todas las variaciones y comparativos al presupuesto y también el presupuesto para el año 2014, los mismos que tendrán que ser aprobados por esta Junta.

Una vez tratado y analizado cada uno de los puntos presentados a esta Junta y habiendo sido aprobados los mismos, les solicito se prueben los balances que serán presentados para el registro en la Superintendencia de Compañías y SRI.

Quiero dejar constancia en este informe un agradecimiento a todos y cada uno de los ejecutivos que gracias a su aporte y colaboración han logrado que se cumplan las metas trazadas del ejercicio pasado y en especial al Ing. Enrique Chediak, al señor José Chediak Presidente y Vicepresidente, y todas las personas que hicieron posible este buen desenvolvimiento.

Sin otro particular por el momento, me suscribo.

Atentamente,



José Javier Chediak
Gerente General