Quito, 22 de Marzo del 2011

Señores
ACCIONISTAS ECUACOPIA
Ciudad

De mi consideración:

En relación al ejercicio 2010, les comunico que el año en sí fue excelente para el desenvolvimiento de los diferentes rubros, ya que se cumplió el presupuesto establecido, en el rubro máquinas a nivel nacional en un 126%, materiales en 87%, cilindros en 84%, mantenimiento en 67%, arriendo en 99%, soluciones en 19% y All In en 137%.

El rubro que más decayó en los resultados del año fue el mantenimiento, pero el mismo fue suplido por los contratos All In, por ende si se suma los contratos de All In y Mantenimientos, se cumple con los estándares que se habían presupuestado.

Como se ha realizado en años anteriores del resultado de las utilidades se procederá, si la Junta lo aprueba, a cruzar el saldo que quedó pendiente del Activo Diferido por US$225.086 y de esta manera terminar con este rubro que veníamos arrastrando desde el inicio de mi administración.

Resultados

Los resultados obtenidos en el año 2010 fueron muy buenos, gran parte no solo por haber cumplido con el presupuesto establecido, sino que se logró un negocio muy grande con Maxigraf, empresa que realizó los formularios para el censo del país, eso nos ayudó a superar no solo el presupuesto de ventas sino nuestro presupuesto general en cuanto a resultados y metas trazadas.

Es muy importante resaltar, lo que sucedió con el presupuesto, en relación a años anteriores:

- Máquinas: venta 2008 US$1´013.000, venta 2009 US$741.849 y venta 2010 US$1´314.010
- Arriendos, creció de US$1´271.846 a US$1´731.902.
- Contratos All In que se implementó desde abril del 2009, pero en el 2010 creció de US$68.455 a US$169.966.

Estos son los rubros más importantes en lo que respecta a crecimiento en ventas.

En el tema de obligaciones financieras se ha venido regularizando y cerramos a diciembre del 2010 con obligaciones por US$1´166.000 contra US$1´283.000 del año anterior, como podrán ver habiendo tenido el crecimiento que tuvimos no hemos crecido en endeudamiento y hemos mantenido el crecimiento con nuestro flujo de operación.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
26 ABR. 2011
OPERADOR 7
QUITO

En lo concerniente a los planes de mejoramiento en el año 2009, se determinaron ciertos cambios que ya han sido terminados en el transcurso del año 2010 como son: arreglo de la Sucursal Guayaquil, compra de motos a nivel nacional, adecuación de baños en Quito, adquisición de licencias, cambio de computadoras. Y el sistema para el seguro médico para reemplazar a Salud S.A. para los Ejecutivos y Empleados implementado y funcionando en forma eficiente, esperamos continuar así.

La adquisición de la camioneta nueva para la Sucursal Guayaquil y el cambio de camioneta para Quito no se realizaron el año pasado y si esta Junta aprueba se realizará la compra en el transcurso de este año.

En el informe de Gerencia del año pasado se estableció el crecimiento de arriendos, soluciones y línea de scaners, los cuales han tenido excelentes resultados que se reflejan en el ejercicio del 2010.

También estuvo dentro de los objetivos del 2010 el desarrollo del Docuclass y Digitalización, puntos que se han venido trabajando insistentemente y estaremos viendo resultados en los años venideros.

Objetivos para el 2011

Para los objetivos del año 2011, nos hemos trazado varios puntos y la inversión de los mismos son muy altas y algunos de ellos ya han sido asentados proporcionalmente al gasto durante el ejercicio del 2010.

1. Se compró el sistema de software Etherius, el mismo que reemplazaría el cien por ciento a todo el software que al momento existe en la empresa, es decir toda el área contable, servicios y ventas, lo único que no reemplaza es el rol de pagos.
2. Se determinó la implementación de cambiar los teléfonos celulares a todo el departamento de ventas y técnicos a nivel nacional por teléfonos blackberry instalados con un software de la compañía Halamtric la cual se implementará a partir del mes de abril del 2011 y la inversión es muy importante.
3. Se contrató y adecuo la bodega de parkenor para desarrollar la función de taller, laboratorio y bodega, para centralizar desde ese punto la recuperación de equipos usados y manejo de equipos nuevos a nivel nacional.
4. Se invirtió en colocar un servidor de dominio para de esta manera mejorar todo el sistema de internet, correo electrónico y servicios de red y todo lo que sería servicios electrónicos para todo Ecuacopia.
5. Se colocó un nuevo sistema de control de entrada y salida del personal con la compañía A Tiempo, el mismo que esta instalado a nuestro servidor lo cual nos permite llevar un mejor control a nivel nacional.
6. Se abrió y se encuentra funcionando la nueva Sucursal de Ecuacopia en Ambato.
7. Se arrendó un local para una nueva Sucursal en Manta, el mismo que esperamos poner a funcionar durante este año.
8. Entre los cambios importantes que están trazados durante el año 2011 a nivel de organización son los siguientes:
   Crédito y cobranzas será manejado por el departamento contable por la Srta. Geovanna Coba y la Sra. Patricia Aulestia se encargará de compras e inventarios lo cual nos permitirá tener un mejor control en este tema.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
26 ABR. 2011
OPERADOR 7
QUITO

Se cambió al Sr. Edwin Maldonado como Gerente Técnico de Quito a Spire y tendrá bajo su responsabilidad la preparación de Técnicos tanto para las nuevas sucursales y operadores para los diferentes contratos de arriendo, en un taller aula que se colocó junto a la bodega de parkenor.
Lo único que esta por contratar y se espera determinar una persona para impulsar las ventas de diferentes líneas a nivel latinoamericano y otra que administre el sistema de servicio y calidad a nivel nacional, ya que el crecimiento en este rubro amerita dicho cargo.

9. Se realizará el coctel por los 35 años de Ecuacopia en abril del 2011.

Puntos a Solucionar

Como se explicó en el informe del 2009, estamos dejando sin dar arreglo todavía la cuenta por cobrar de la señora Jeanette Echeverría por $98.563,57, pese a que el juicio con el Economista durante este año fue finiquitado.

Otro tema que es muy importante se discuta en esta Junta es la cuenta del Ing. Enrique Chediak, ya que la misma ha venido decreciendo sustancialmente, debido a los abonos otorgados mensualmente, pero se ha determinado que estos queden en dos cuentas distintas una cuenta por cobrar y otra cuenta por pagar, hasta que esta Junta establezca como se quiere manejar este tema, ya que es muy delicado para ser decidido por esta Gerencia.

Puntos Varios

- En el informe del año pasado se solicitó la aprobación de la Junta para contratar una compañía que nos ayude a reclamar los impuestos pagados por anticipado, como esto fue aprobado se contrató y se pudo recuperar una parte por más de US$60.000 y US$40.000 en febrero del 2011, quedando pendiente un monto más que esperamos pueda ser recuperado durante este año.
- Adquisición de vehículos.
- Formación de la nueva empresa Denarius

Una vez tratado y analizado cada uno de estos puntos solicito a la Junta se apruebe el Balance presentado para poder registrarlo y presentar al SRI.

Agradezco a todos los departamentos y a cada uno de los ejecutivos que gracias a su aporte y colaboración han logrado que se cumplan los objetivos y metas trazadas del ejercicio pasado y en especial al Ing. Enrique Chediak y a todos los gerentes y jefes de las diferentes áreas.

Sin otro particular por el momento, me suscribo

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
26 ABR. 2011
OPERADOR 7
QUITO

Atentamente,

José Javier Chediak
Gerente General