

INFORME DE GERENCIA

Guayaquil, mayo 28 del 2009

Señores
SUPERINTENDENCIA DE COMPANIAS
Ciudad

De mis consideraciones:

Durante el ejercicio del 2.008 mantuvimos el nivel de ventas programado, por lo que nos enfocamos en mejorar las condiciones de producción, mejorar los equipos y la planta de producción, para enfrentar de manera organizada y eficiente el próximo periodo.

Las adecuaciones y cumplimiento de normas administrativas y sanitarias apertura la posibilidad de nuevos canales de distribución y por lo tanto genera expectativas claras de crecimiento de ventas.

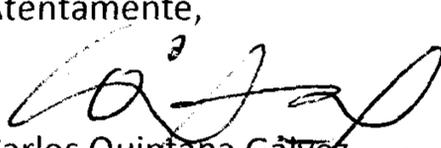
En la parte administrativa, tuvimos una mala experiencia con un cambio a un software que no dio resultados, y nos dejó un saldo negativo en costos y tiempo perdido que lamentablemente afectaron al resultado, pero al final de año se contrató un nuevo software contable con módulos administrativos y de producción que será útil para el 2009.

Con la inversión realizada, el equipo de trabajo y la infraestructura disponible confiamos en mejorar nuestros márgenes e incrementar los volúmenes de ventas, lo que se traducirá en una empresa rentable y productiva.

Como siempre cuidamos el cumplimiento de nuestras obligaciones tributarias y financieras, las que lamentablemente se vieron afectadas por los repetidos cambios en el software administrativo y contable.

Seguros que la inversión y los cambios ejecutados en el periodo 2.008 son la base para obtener resultados positivos en el corto plazo, consideramos que lo periodo ha sido de gran valor.

Atentamente,


Carlos Quintana Gálvez.
GERENTE GENERAL
RIUPLI S.A.

