



12280
~~12279~~

INFORME DE GERENCIA GESTIÓN AÑO 2006

Entorno

El año 2006 se mantuvo las condiciones generales en cuanto a la gestión política y económica del país. El gobierno del Dr. Alfredo Palacios no tuvo el tiempo, ni la voluntad para generar ningún tipo de cambio. Hacia finales de año se llevaron a cabo las elecciones presidenciales que llevaron a la rueda final al Econ. Rafael Correa y al Ab. Alvaro Noboa. Con tendencias totalmente opuestas de convicciones del manejo político, y económico. Finalmente, el Econ. Correa se alzó con el triunfo, en una incertidumbre por sus aspiraciones de fundar un nuevo Ecuador, con el apoyo de líderes políticos como el presidente de Venezuela, Coronel Hugo Chávez, y a la vez criticando duramente al presidente norteamericano Bush.

La mayor parte de los ecuatorianos votaron por la necesidad de un cambio de todas las estructuras que por muchos años no han permitido el desarrollo de la economía y un mejor nivel de vida para los ciudadanos. Se generó una gran expectativa por una abierta confrontación entre los grupos políticos y económicos y el nuevo gobierno.

Lo más positivo del año se dio en el campo deportivo con la interesante participación de la selección de fútbol en el mundial celebrado en Alemania. La selección dio muchas alegrías, pasando incluso a la 2da. Ronda de ese campeonato. El país prácticamente se paralizó en el mes de Junio, mes del mundial.

Los ingresos petroleros y de los migrantes se mantuvieron estables lo que permitió que la economía se mueva sin dificultad. El sector inmobiliario mantuvo una intensa oferta, y los compradores accedieron a ellas con las facilidades que otorgó la banca privada.

RESULTADOS DE LA GESTIÓN

Ventas

El presupuesto de ventas para el año 2006 se cumplió en un 100%. El monto de ventas alcanzado fue un 23% más alto que el alcanzado en el año 2005.

Por plaza de ventas, Quito destacó con un cumplimiento del 107% de su presupuesto asignado, Cuenca con el 100%, Guayaquil con el 92%, y Manta con el 83%.

En el año 2006 la participación por plaza fue: Quito, 54%; Guayaquil, 22%; Cuenca, 18%; Manta, 5%.

Los niveles de inventarios también crecieron: para el año 2005 el inventario final fue de 2'525.676, un incremento del 15% con respecto al año 2004. Para el año 2006, el inventario final fue de 3'869.756, un incremento del 53% con respecto al año 2005. Un 40% de este inventario está en tránsito, en calidad de abastecimiento programado para los primeros meses del año 2007.

MATRIZ - QUITO: Calle Alonso de Torres s/n y Av. Mariscal Sucre (Av. Occidental) - Sector C.C. El Bosque PBX: 3317-300 Fax: (593-2) 3318-816 Casilla: 171200 313
SUCURSAL - QUITO: Av. 12 de Octubre N24-65 y Mariscal Foch PBX: (593-2) 2507-525
SUCURSAL - GUAYAQUIL: Cdla. Garzota Av. Hno. Miguel Mz. 108; Solar 8-9 y Guillermo Pareja PBX: 2275-333 Fax: 2245-443 Casilla: 43-A Alborada
SUCURSAL - SAMBORONDON: Km. 1 - C.C. La Piazza Local N° 4 junto a Mc Donald's PBX: 2837-280
SUCURSAL - CUENCA: Av. Remigio Crespo Toral s/n y Lorenzo Piedra PBX: 2888-880 Fax: 2831-585
SUCURSAL - MANTA: Av. Circunvalación N° 111 y Av. 29 (Diagonal a Parrilladas Palmeiras) Telf.: 2626-426 Fax: 2626-427
SUCURSAL - AMBATO: Ciudadela Ficoa Calle de los Capulíes. C.C. Caracol Locales 27 y 28 Telfs.: 2424-129 / 2829-709

WEB: www.importadoravega.com



En este año el local de ventas del Bosque se consolidó, convirtiéndose en uno de los mejores locales de la ciudad y del país. La apertura de este centro de negocios definitivamente ha ayudado para que la marca VEGA se posicione en la mente de los consumidores como el principal referente en la ciudad de Quito para el segmento de acabados de construcción.

Para el mes de Agosto se abrió una oficina comercial en la ciudad de Ambato. Este nuevo formato comercial permite una exhibición de productos sin necesidad de mantener bodega, por cuanto los despachos se los realiza desde Quito. Se evaluará los resultados de esta oficina comercial para en un futuro mediato establecer una sucursal en esta pujante ciudad interandina.

Resultados financieros

La rotación de inventarios mejoró en el 2006 con respecto al índice del año 2005, pasando de una rotación de 80 días del inventario a 76 días. Se debe trabajar en un manejo más eficiente de los inventarios.

La rentabilidad sobre ventas netas fue del 2.18%, y la rentabilidad sobre patrimonio fue del 27.91%. Estos índices permiten ver que los resultados de la empresa fueron mejores que los del año 2005.

La empresa sigue empeñada en crecer, y consolidar su nivel de liderazgo a nivel nacional, por lo que a finales de año realizo un volumen importante de pedidos de nuevos productos y contacto a nuevos proveedores. Estas nuevas inversiones en inventarios son financiadas con instituciones financieras por lo que los niveles de endeudamiento se han incrementado considerablemente.

Desafíos de la empresa.

Los accionistas de la empresa ha decido que es tiempo de ampliar la cobertura con un local en Tumbaco, valle aledaño a Quito donde hay un gran desarrollo habitacional. Así mismo ha decidido conseguir un local propio en Cuenca con las comodidades para el cliente que nuestra empresa ofrece en otras ciudades. Estas inversiones serán financiadas por los bancos, por lo que se requerirá mayor eficiencia en el uso de los recursos de la empresa, y control sobre los gastos.

La competencia esta tomando nuevas iniciativas por lo que para que nuestra empresa mantenga el liderazgo deberá mantenerse abierta a nuevas iniciativas, y valorando al cliente, ofreciéndole un continuo mejor servicio.

Reconocimientos

La gestión del año 2006 deja resultados positivos que se lo debe al apoyo de todo el personal que conforma la empresa, que con su dedicación y esmero han buscado satisfacer las necesidades de nuestros clientes, clientes que cada día son más complejos y exigentes.

Debo dar gracias también a la plana directiva, que conforman los jefes de grupo, gerentes de ventas, y gerentes de sucursales por su apoyo decidido y por su lucha constante, esfuerzo, compañerismo y ejemplo.

MATRIZ - QUITO: Calle Alonso de Torres s/n y Av. Mariscal Sucre (Av. Occidental) - Sector C.C. El Bosque PBX: 3317-300 Fax: (593-2) 3318-816 Casilla: 171200 313
SUCURSAL - QUITO: Av. 12 de Octubre N24-65 y Mariscal Foch PBX: (593-2) 2507-525
SUCURSAL - GUAYAQUIL: Cda. Garzota Av. Hno. Miguel Mz. 108; Solar 8-9 y Guillermo Pareja PBX: 2275-333 Fax: 2245-443 Casilla: 43-A Alborada
SUCURSAL - SAMBORONDON: Km. 1 - C.C. La Piazza Local N° 4 junto a Mc Donald's PBX: 2837-280
SUCURSAL - CUENCA: Av. Remigio Crespo Toral s/n y Lorenzo Piedra PBX: 2888-880 Fax: 2831-585
SUCURSAL - MANTA: Av. Circunvalación N° 111 y Av. 29 (Diagonal a Parrilladas Palmeiras) Telf.: 2626-426 Fax: 2626-427
SUCURSAL - AMBATO: Ciudadela Ficoa Calle de los Capulies. C.C. Caracol Locales 27 y 28 Telfs.: 2424-129 / 2829-709

WEB: www.importadoravega.com