

**DIMINUTOS CENTRO DE ESTIMULACION TEMPRANA
DIMICENTRO CIA. LTDA.
Guayaquil-Ecuador**

Guayaquil, Julio 7 del 2014

Señores
JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
DIMINUTOS CENTRO DE ESTIMULACION TEMPRANA
DIMICENTRO CIA. LTDA.
Presente

Señores Accionistas:

INFORME DE GESTION AÑO 2013

Para efecto de análisis de la gestión de DIMINUTOS CENTRO DE ESTIMULACION TEMPRANA DIMICENTRO CIA. LTDA se establece en el procedimiento el informe final del periodo que concluye en diciembre del 2013, la presentación del presente documento.

ANTECEDENTES:

Es menester de esta gerencia establecer en detalle las gestiones desarrolladas durante el ejercicio económico del año 2013.

1.- Durante el periodo, la empresa cumplió con lo societario de la constitución de la Compañía.

2.- Se ha logrado obtener los equipos respectivos para el funcionamiento de la operatividad de la Compañía para la cual fue creada.

ACTIVIDADES:

Para efectos de análisis y evaluación de las actividades de esta gerencia se las ha dividido por tipo de actividad.

Actividades relacionadas con los clientes externos:

La empresa realizó reuniones para lanzar nuevo producto al mercado, el objetivo de crecimiento de la compañía DIMINUTOS CENTRO DE ESTIMULACION TEMPRANA DIMICENTRO CIA. LTDA.

Ha sido política de esta gerencia la diaria comunicación con el personal no solo en las actividades del día a día sino para fortalecer su autoestima y crear motivación.

SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑIA

Se cumplió con las declaraciones de impuestos de ley y otros relacionados con el giro del negocio.

La compañía necesita un capital de trabajo más significativo para llegar con más fuerza en la parte económica y poder ampliar y atender sus obligaciones.

La compañía esta en un cambio de mejora de todas sus actividades, lo cual tiene que invertirse de dinero para poder invertir y ofrecer el mejor servicio al consumidor final.

RECOMENDACIONES:

Finalmente, DIMINUTOS CENTRO DE ESTIMULACION TEMPRANA DIMICENTRO CIA. LTDA. tiene un potencial de crecimiento en el corto, mediano y largo plazo, lo cual la compañía debe comenzar con sus actividades operativas.

Darle el valor agregado a sus clientes, de acuerdo a la necesidad que involucra el producto de la Compañía.

Consolidar su estrategia de políticas de ventas dentro de la compañía, con capacitaciones al personal, crear una pagina WEB.

Ampliar su cobertura de servicios a nivel nacional.



Sr.
José Leopoldo León Ruiz
Gerente General
C.C. 0903941896