INFORME DE LA GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE DISECUADOR S. A.

Guayaquil, 30 de Marzo del 2011

Señores Accionistas:

De acuerdo a las disposiciones de la Ley de Compañías, someto a vuestra consideración el Informe de Gerencia correspondiente al ejercicio económico del año 2010:

1. Generalidades

La actividad principal de la compañía es la comercialización de tuberías y materiales de ferreteria en general.

2. Análisis de ventas comparativo

En el presente ejercicio los ingresos por ventas ascendieron a \$606.297,49 lo que representa un incremento del 16,38% con relación a las ventas del año anterior.

3. Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General

Declaro expresamente que en el desempeño de mis funciones he dado cumplimiento a las disposiciones del Directorio, Junta General de Accionistas y Estatutos de la compañía.

4. Aspectos administrativos y legales

Declaro que la compañía ha cumplido con todas sus obligaciones legales y tributarias en el presente ejercicio.

5. Análisis Financiero Comparativo

	<u>Año 2010</u>	Año 2009 Ut Cumo
Indice de liquidez	1,08	1,77/ 20 seattrees on 10.1
Indice Rápido de liquidez	0,86	1,03 Recorded MED SULL
Margen sobre ventas	1,69	0,87 1 15 AC 11000
		0.87 2 1.3 K continue
Utilidades		GUY
Las utilidades correspondientes	al presente	eiercicio se detallan a

Las utilidades correspondientes al presente ejercicio se detalian continuación:

Utilidades antes de Impuestos	\$10.275,34
(-) 15% Participación a trabajadores	-1.541,30
(-) 25% Impuesto a la Renta	<u>- 2.183,51</u>
Utilidad Neta	\$6.550,53

7. Destino de las utilidades

6.

Mi propuesta con relación a las utilidades generadas en el presente ejercicio es que no sean repartidas a los accionistas, sino que, luego de separar el 10% correspondiente a la Reserva Legal, pasen a formar parte del rubro de las Utilidades

acumuladas para que en un futuro puedan ser capitalizadas si la Junta General de Accionistas lo aprueba.

8. Políticas y Estrategias

Para el siguiente ejercicio económico la empresa proyecta continuar con el contrato de maquila, abrir nuevas bodegas y puntos de venta, así como fortalecer la estructura de la compañía adquiriendo Activos Fijos para una mejora de la logística, así mejorar la distribución de los productos, adicionalmente explorar nuevas unidades de negocio, y como una razón importante propongo también un incremento en el Patrimonio.

Muy atentamente, DISECUADO

SARQUA S. A

GERENTE GENERAL ECO. SILVIA MALUK

REPRESENTANTE LEGAL

