

**INFORME QUE PRESENTA EL GERENTE GENERAL DE BIG POSTE C.A. A  
LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS CELEBRADA EL 29 DE MARZO  
DEL 2018**

Informe del Gerente:

Consideración del Balance y Estados Financieros al 31 de Diciembre del 2017.

- ✓ **Ventas, ingresos y costos.**- Las operaciones comerciales de la compañía durante el periodo económico 2017 culminaron exitosamente. Como se demuestra en los estados financieros presentados. Como es de su conocimiento estamos incursionando con productos prefabricados de hormigón e ingresando a competir con empresas que tienen algunos años en el mercado. Y lo más destacado de este año es que ya contamos con una infraestructura cómoda en donde están actualmente las oficinas, debo también manifestar con gran beneplácito que contamos con la Certificación de Calidad que es el resultado final de un proceso organizado y sistemático, que lleva a cabo una empresa para lograr implementar exitosamente todos los estándares de calidad contemplados en la Norma ISO 9001 y verificado por una entidad independiente representante de la ISO.

A continuación presento un cuadro sobre el comportamiento de las ventas mes por mes:

ID: 2390003776001

Año: 2017

<b>VENTAS</b>	<b>BASE 12</b>
ENERO	380.457,92
FEBRERO	39.151,48
MARZO	79.050,78
ABRIL	190.139,65
MAYO	394.015,50
JUNIO	314.851,98
JULIO	358.247,34
AGOSTO	198.332,54
SEPTIEMBRE	132.578,90
OCTUBRE	401.690,45
NOVIEMBRE	488.576,80
DICIEMBRE	449.875,74
<b>TOTALES</b>	<b>3.426.969,08</b>

El aumento de las ventas fue 520.081.18, lo cual demuestra el trabajo arduo que se está realizando para que la compañía sea identificada como una de las mejores, mediante visitas a diferentes empresas para que conozcan la calidad de nuestros productos, entregándolos con puntualidad y certificación de garantía.

- ✓ **Relaciones laborales y beneficios sociales**.- La compañía durante el presente año si ha cumplido con todo lo que dictamina el código de trabajo, la gerencia está plenamente consciente que las economías que debe realizar la empresa para mantener costos competitivos para los servicios que prestamos, pero esta consiente que debe procurar un ajuste adecuado de las remuneraciones de sus trabajadores, en todos los niveles.

- a) Nuestra política de austeridad se mantiene.
- b) Para terminar renovamos nuestro reconocimiento a todos los colaboradores de la compañía cuyo trabajo, honestidad y lealtad merecen los mejores elogios, ya que gracias a su apoyo se logro las metas propuestas.

#### CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO MATERIA DEL INFORME.

El principal objetivo, que era, el de ingresar y darnos a conocer en el mercado, hemos logrado, ya que sin temor a equivocarnos la compañía está siendo reconocida por su responsabilidad en importantes sectores.

#### CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES LEGALES Y REGLAMENTARIAS DE LAS RESOLUCIONES DE LA JUNTA GENERAL.

La gerencia ha observado todas las disposiciones legales y ha ejecutado todas las resoluciones de las Juntas Generales efectuadas en el periodo.

#### OBJETIVOS

Dentro de este contexto y como es mí deber, los objetivos que se plantea esta Gerencia para el próximo año y que pongo a vuestra consideración son los siguientes:

- Cubrir más ampliamente nuestro campo de acción no solo en la provincia de Santo Domingo de los Tsáchilas, sino también a las demás provincias del país, en el cual pensamos en una reorganización del cronograma de visitas a nuestros posibles clientes.
- Seguir realizando productos de calidad, con la finalidad que en el mercado reconozcan nuestra seriedad en las negociaciones.

#### RECOMENDACIONES

- Ofertar nuestros productos por medios de comunicación, para poderlos ofertar a nivel nacional.
- Seguir manteniendo la política de fabricar los postes, de ha cuerdo a los pedidos de los clientes.



ALVARO HERNANDO VILLA  
GERENTE GENERAL