

INFORME QUE PRESENTA EL GERENTE GENERAL DE BIG POSTE C.A. A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS CELEBRADA EL 20 DE MARZO DEL 2014.

Informe del Gerente:

Consideración del balance y Estados Financieros al 20 de Marzo del 2014.

- a) Ventas, ingresos y costos. Las operaciones comerciales de la compañía durante el periodo económico 2013 culminaron exitosamente. Como se demuestra en los estados financieros presentados. Como es de su conocimiento estamos incursionando con productos prefabricados de hormigón e ingresando a competir con empresas que tienen algunos años en el mercado.
- b) Relaciones laborales y beneficios sociales.- La compañía durante el presente año si ha cumplido con todo lo que dictamina el código de trabajo, la gerencia está plenamente consciente que las economías que debe realizar la empresa para mantener costos competitivos para los servicios que prestamos, pero esta consiente que debe procurar un ajuste adecuado de las remuneraciones de sus trabajadores, en todos los niveles.
- c) Para terminar renovamos nuestro reconocimiento a todos los colaboradores de la compañía cuyo trabajo, honestidad y lealtad merecen los mejores elogios, ya que gracias a su apoyo se logro las metas propuestas.

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO MATERIA DEL INFORME.

El principal objetivo, que era, el de ingresar y darnos a conocer en el mercado, hemos logrado, ya que sin temor equivocarnos la compañía está siendo reconocida por su responsabilidad en importantes sectores.

CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES LEGALES Y REGLAMENTARIAS DE LAS RESOLUCIONES DE LA JUNTA GENERAL.

La gerencia ha observado todas las disposiciones legales y ha ejecutado todas las resoluciones de las Juntas Generales efectuadas en el periodo.

OBJETIVOS

Dentro de este contexto y como es mi deber, los objetivos que se plantea esta Gerencia para el próximo año y que pongo a vuestra consideración son los siguientes:

- Cubrir más ampliamente nuestro campo de acción no solo en la provincia de Santo Domingo de los Tsáchilas, sino también a las demás provincias del país, en el cual pensamos en una reorganización del cronograma de visitas a nuestros posibles clientes.

- Seguir realizando productos de calidad, con la finalidad que en el mercado reconozcan nuestra seriedad en las negociaciones.

RECOMENDACIONES

- Ofertar nuestros productos en el portal de Compras Públicas.
- Seguir manteniendo la política de fabricar los postes, de acuerdo a los pedidos de los clientes.



ALVARO HERNANDO VILLA
GERENTE GENERAL