



**TRI STAR FREIGHT S.A.
FREIGHT FORWARDER & NVOCC**

INFORME A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

SEÑORES ACCIONISTAS:

En cumplimiento con los estatutos de la Empresa y de conformidad con la Ley de Compañías vigente, me permito presentar a ustedes, el informe de labores y los Estados Financieros correspondientes al año 2014, además presento el Plan de Negocios para el año 2015, para que sea analizado y aprobado por la Junta General de Accionistas.

REPORTE ECONÓMICO 2014

ESCENARIO MUNDIAL:

Al finalizar el año fiscal y económico 2014 uno de los fantasmas de la ciencia económica denominada "recesión" que inicio en los Estados Unidos el año 2008 y que se acentuó en el 2009 no ha terminado de irse de algunas economías del mundo. Al respecto, los estudiosos de la economía señalan que el año 2015 no será nada fácil para las economías por el comportamiento de dos variables delicadas y polémicas de difícil solución como es el déficit fiscal de los gobiernos y los índices de empleo privado.

En la Unidad Americana que todavía se mantiene como la primera economía del mundo este fenómeno recesivo ha sido irónicamente benigno disminuyendo parcialmente su impacto en el último año, pues, las variables macroeconómicas han podido recuperarse tal es el caso del pleno empleo y el consumo interno como variables endógenas, mientras sus variables exógenas de la misma manera se han recuperado a nivel mundial mejorando su balanza comercial y su balanza de pagos. Como evidencia de esta recuperación está la revalorización del dólar ante el euro y el yen que impacta en toda operación de



**TRI STAR FREIGHT S.A.
FREIGHT FORWARDER & NVOCC**

intercambio comercial con sus mejores socios entre ellos Europa, China, Canadá y México. Con el objeto de magnificar su posición financiera se anota que para el año 2014 el PIB total es de 17.2 billones de dólares con un ingreso anual per cápita de 48.147 dólares y una inflación del 1.5% y con un crecimiento económico del 4.2%. Así mismo, la moneda norteamericana representa el 60% de las reservas monetarias mundiales.

Cabe dejar de manifiesto que una política de gobierno estadounidense, en el segundo semestre el año 2014, determino que este país decida autoabastecerse con su propio petróleo disminuyendo sus demandas externas de este "commodity" e incrementado sus exportaciones, situación perversa para pocos y saludable para muchos, porque como resultado de dicha medida el precio del crudo cayó en un 50%. Esta estrategia es apoyada por la propia OPEP y los grandes productores de crudo, además, como contrapartida ha permitido un proceso de mejora de la economía mundial de manera relativa con la revalorización de la moneda estadounidense.

En la Unión Europea el escenario económico no marcha bien, incluso, sus tendencias son más alarmantes de lo que sucede en la Unión Americana a pesar del trabajo que realiza la Troika europea. Países como España, Grecia, Irlanda y Portugal presentan síntomas negativos desde el punto de vista económico especialmente cuando se trata del índice de empleo y déficit fiscal. Como dato referencial el desempleo promedio en la Unión es del 12%, España y Grecia registran un índice del 26%. Con el propósito de hacer un símil con los Estados Unidos se cita que al cierre del 2014 el PIB total es de 12.9 billones de euros con un crecimiento del 1.5% promedio entre los 28 países europeos y del 1.2% promedio entre los países de la eurozona, índices que demuestran un crecimiento modesto con una tendencia negativa hacia el año 2015. La revalorización del dólar está afectando el comercio internacional de Europa con el resto del mundo, situación que está siendo moderada con la caída del precio del crudo.



**TRI STAR FREIGHT S.A.
FREIGHT FORWARDER & NVOCC**

En las economías asiáticas el panorama económico tampoco es muy alentador, pues, están pasando por procesos de reactivación interna. Así la China disminuirá las exportaciones y dinamizará el consumo interno, situación que afectará las relaciones comerciales con aquellos países que realizan importaciones de dicho país. Por otra parte, la economía japonesa viene enfriándose por la pérdida de sus mercados tradicionales. Situación similar la experimenta la India debido a sus grandes brechas internas de pobreza y riqueza.

En las economías de la Región Latinoamericana y Centroamericana, hasta el año 2013 su situación estaba apuntalada por sus estrategias individuales y como bloque, en el año 2014 dicha primavera y panacea ha comenzado a desmoronarse debido a que sus clientes de materias primas a nivel mundial han ido perdiendo su poder adquisitivo y de compra. Se estima que esta caída en espiral en algunos y en tobogán para otros durará al menos unos cinco años de manera sistemática y creciente. Los gobiernos latinoamericanos, en su mayoría, de corte populista que gobernaron en bonanza ahora les tocarían gestionar en la crisis, situación que no será fácil especialmente cuando se trata de gasto público, subsidios y bonos solidarios en un ambiente regional de desempleo, inseguridad, desigualdad social y corrupción.

La respuesta a este escenario es que América Latina viene experimentando problemas relacionados con inflación, deficiente política económica, equivocada política monetaria, pésima disciplina fiscal, agresiva política tributaria, costoso endeudamiento externo e inestabilidad interna de los sistemas de gobierno. Los resultados son evidentes en las economías conforme a su PIB regional del 2.7% a sus PIBs individuales, así, Brasil con 1.3%, Venezuela con 0.5%, Argentina con 0.5%, Chile con 3.2%, Perú con 4.0%. Así mismo, la tasa de desempleo regional promedio se ubica en el 6.2%. Este panorama negativo para la Región obliga a los gobiernos iniciar reformas estructurales de sus sistemas económicos, sociales, fiscales y tributarios para salir de esta potencial recesión regional que en su momento le tocó vivir a los países del primer mundo desde año 2009, como se anotó en líneas anteriores. La diferencia está en que nuestros países son menos



**TRI STAR FREIGHT S.A.
FREIGHT FORWARDER & NVOCC**

rentables, sólidos y solventes, situación que infiere que las consecuencias podrían ser catastróficas, incluyendo los problemas geopolíticos bilaterales entre países que todavía están vigentes en sus Cancillerías.

ESCENARIO NACIONAL:

Durante el año 2014, a diferencia que los últimos años la posición económica financiera del Ecuador ha ido por dar un término "enfriándose" y a esta fecha presenta indicadores macroeconómicos modestos con una tendencia a empeorarse en los próximos años. Para explicar este comentario se observa los siguientes indicadores macroeconómicos, así, el índice de crecimiento del PIB fue de 3.5% llegando a un PIB total equivalente a 69.770.35 millones de dólares, con una índice inflacionario anual de 3.55% y un riesgo país de 858 puntos. Respecto al comercio internacional se registran exportaciones acumuladas de 19.914.69 millones de dólares e importaciones acumuladas de 19.444.10 millones de dólares, para arrojar una balanza comercial positiva de apenas 470.59 millones de dólares. La deuda externa pública se sitúa en 16.724.30 millones de dólares y la privada en 6.372.87 millones de dólares. La inversión externa directa es modesta en 135.51 millones de dólares. A partir del segundo semestre del año 2014, se inició en el mundo la caída del precio de barril de crudo, hasta llegar a un valor unitario de 53.55 dólares, situación letal para nuestra economía, pues, su participación es del 15% del Presupuesto General del Estado, además, es el 57% de las exportaciones, es el 11.5% del PIB. Al inicio del año 2014 se estimaba un déficit de 5.000 millones y al término del año este se transformaría en 7.000 millones de dicho presupuesto. Al respecto, el gobierno tomo medidas unilaterales de salvaguarda como la elevación de los aranceles de importaciones con los países de Colombia y Perú, del 21% y del 7% respectivamente sin el visto bueno de la CAN. Estas medidas sin ninguna duda atentan en contra de la industria y la inversión privada, toda vez que adicionalmente dictaran nuevas reformas tributarias y nuevas rectificaciones al sector automotriz. Cabe, sin embargo, dejar expreso que la gestión gubernamental durante su permanencia en el poder y particularmente en el devenir del año 2014 ha dedicado sus esfuerzos a la obra pública y a la obra social con resultados muy positivos, pero, que será necesario de una auditoria o fiscalización de los recursos financieros recibidos frente a los gastados dentro de su gestión para ratificar o rectificar



**TRI STAR FREIGHT S.A.
FREIGHT FORWARDER & NVOCC**

del buen uso de los dineros del estado en los años de bonanza económica gracias a un precio de barril de crudo promedio en los últimos siete años de 95 dólares, incluyendo los buenos precios de las flores, del banano y del camarón.

Por lo anteriormente expuesto y para evitar una catástrofe económica anunciada es necesario que el gobierno central revise su presupuesto 2015 de 36.317.0 millones de dólares reduciendo el gasto público y haciendo reformas tributarias, arancelarias y fiscales inteligentes y oportunas con la participación y compromiso del sector privado, las mismas que se sustenten en estudios técnicos y no políticos. Todo esto considerando cambios estructurales y sustanciales de la Matriz Productiva cuyas metas y objetivos estratégicos han sido trastocados con los cambios de escenarios económicos internos y externos a nivel global.

Patricio Rojas Arias

Enero 2015

ENTORNO EN LAS IMPORTACIONES

El entorno en Ecuador tiene más tendencia en los negocios con China que sigue siendo la misma de acuerdo a cifras de los últimos tres años. En Ecuador sigue siendo mayor el número de productos que se importa que lo que se vende.

El sector automotriz entró en un proceso restrictivo. Los importadores disminuyeron los pedidos de vehículos al exterior, debido al encarecimiento por la aplicación de los aranceles del 10% al 18% para los autos, y del 5% al 9% para las camionetas.

En el país existe medio centenar de importadores de cerámica. Se estima que el sector, a nivel nacional, genera 5 mil plazas de empleo directo e indirecto. El nuevo certificado de calidad que exige el INEN desaceleró las compras al exterior en un 40%.



**TRI STAR FREIGHT S.A.
FREIGHT FORWARDER & NVOCC**

Las restricciones al sector importador no son nuevas. Estas empezaron en el 2009, cuando el Gobierno, con la imposición de aranceles, limitó la compra de cerca de 700 productos extranjeros (incluyendo la cerámica). Según el Banco Central del Ecuador (BCE).

GESTIÓN AÑO FISCAL 2014

Tristar Freight S.A. durante el año 2014 obtuvo de la mayoría de las navieras tanto en origen (a través de nuestros agentes) como en destino (a través de nuestra gestión), reducción de fletes, sin embargo debido a la recesión económica, las restricciones y falta de convenios y/o incentivos al sector importador el volumen de embarques ha decrecido, generando así una utilidad del 41,39% en comparación al año 2013.

Nuestro récord a nivel mundial nos permite ser más competitivos con tarifas conseguidas tanto en origen como destino dependiendo del tipo de negociación que hayan concretado nuestros clientes.

Así mismo, continuamos operando en las exportaciones en poco volumen debido a que esta logística es más delicada y demanda mayor atención operativa.

CONTRATO CON NUEVOS AGENTES

Logramos acuerdo de cooperación con nuevos socios estratégicos, obteniendo así incrementos en los embarques procedentes desde los siguientes puertos:

- Italia, España, Francia, Alemania, Dinamarca, Suiza.

MAURICE WARD NETWORK LTD.

Unit S, Mill Mead,

Staines, London Heathrow

Middlesec TW18 4UQ



**TRI STAR FREIGHT S.A.
FREIGHT FORWARDER & NVOCC**

- Panamá:

Seven Seas Logistics

Address Panama City: Plaza Edison, Edificio Edison Tower 3er piso, Oficina 20

Address Colon: Plaza Milenium, edificio Hometeck , piso 3, oficina 212G

RESUMEN ACTIVIDAD COMERCIAL:

RESUMEN DE COTIZACIONES	AÑO 2.014	AÑO 2.013	INCREMENTO	PORCENTAJE DE INCREMENTO EN RELACIÓN AL AÑO 2.014
TOTAL DE COTIZACIONES	2.048	1.652	396	23,97%
ACEPTADOS	880	793	87	10,97%
PERDIDOS CON LA COMPETENCIA	1.168	859	309	35,97%



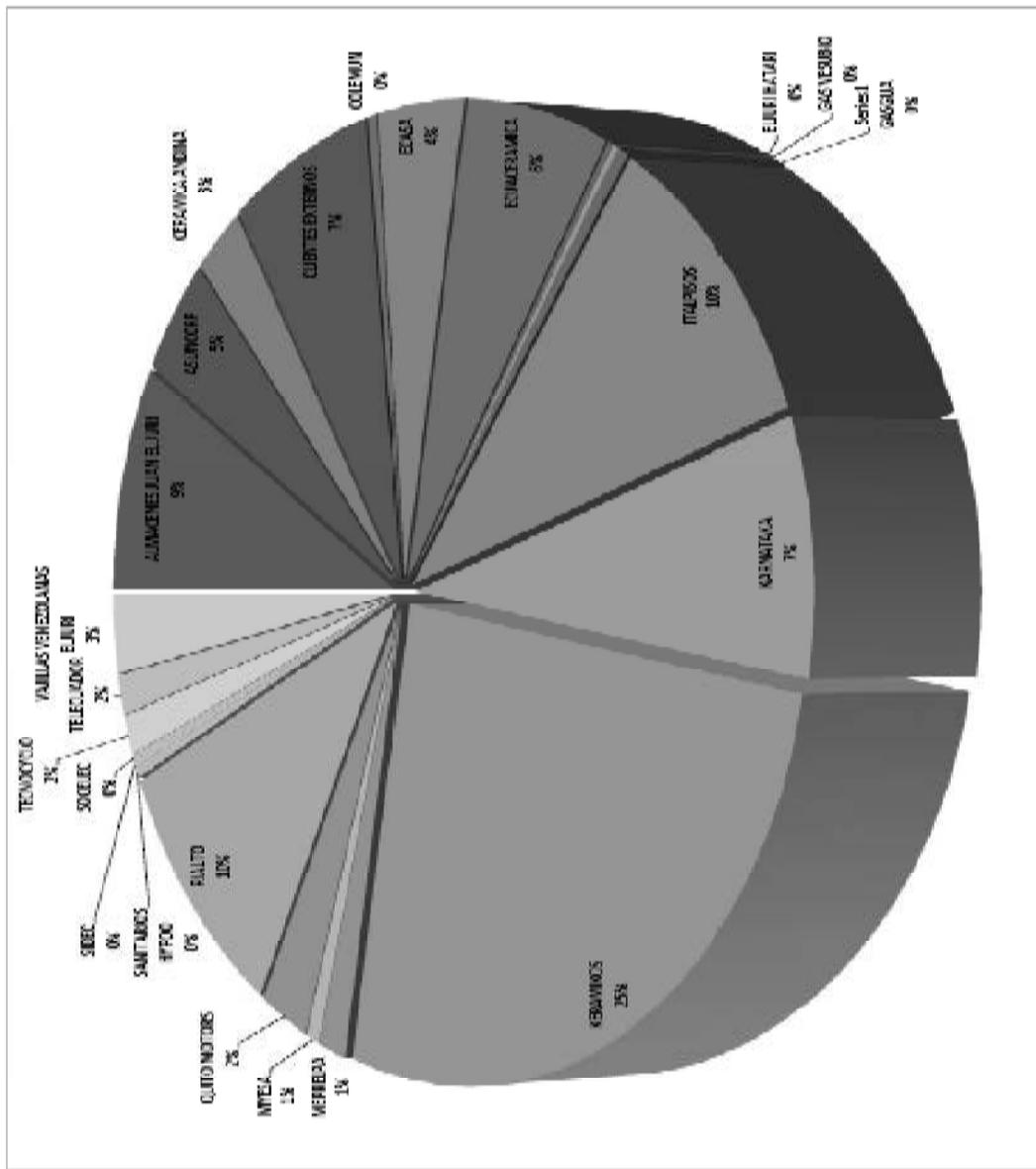
**TRI STAR FREIGHT S.A.
FREIGHT FORWARDER & NVOCC**

RESUMEN EMBARQUES POR AÑO:

UNIDADES DE CARGA /TEUS + LCL AÑO 2014	UNIDADES DE CARGA /TEUS + LCL AÑO 2013	VARIACIÓN	DISMINUCIÓN DE CARGAS DEL AÑO 2014 CON RELACIÓN AL AÑO 2013
582	999	(417)	-71.64%



TRI STAR FREIGHT S.A.
FREIGHT FORWARDER & NVOCC





**TRI STAR FREIGHT S.A.
FREIGHT FORWARDER & NVOCC**

BALANCE GENERAL AÑO FISCAL 2014

ACTIVOS

	2014	2013	Variación
ACTIVOS CORRIENTES			
Fondos Disponibles	3.918,97	33.521,94	(29.602,97)
Cuentas por cobrar	177.860,73	45.088,25	132.772,48
Crédito Tributario	24.165,55	23.995,69	169,86
SUBTOTAL	205.945,25	102.605,88	103.339,37
ACTIVOS NO CORRIENTES			
Muebles y Equipos	106,25	1.234,00	(1.127,75)
Depreciación Acumulada	(11,80)	(1.173,58)	1.161,78
SUBTOTAL	94,45	60,42	34,03
OTROS ACTIVOS	22.240,97	23.040,97	(800,00)
 <u>TOTAL ACTIVOS</u>	 228.280,67	 125.707,27	 102.573,40



**TRI STAR FREIGHT S.A.
FREIGHT FORWARDER & NVOCC**

PASIVOS

	2014	2013	Variación
PASIVOS CORRIENTES			
Proveedores y otros	117.334,37	26.909,64	90.424,73
Otras cuentas por pagar	16.534,51	32.838,80	-16.304,29
SUBTOTAL	133.868,88	59.748,44	74.120,44
PASIVOS NO CORRIENTES			
Cuentas por pagar largo plazo	100.000,00	20.000,00	80.000,00
Provisión jubilación patronal y desahucio	5.035,25	5.035,25	-
SUBTOTAL	105.035,25	25.035,25	80.000,00
<u>TOTAL PASIVOS</u>	238.904,13	84.783,69	154.120,44

PATRIMONIO

CAPITAL	800	800	-
APORTES PARA FUTURAS CAPITALIZACIONES	69.513,45	135.426,45	-65.913,00
RESERVA LEGAL	6.942,24	180,47	6.761,77
ADOPCION PRIMERA VEZ NIFF'S	1.127,12	1.127,12	-
RESULTADOS ACUMULADOS	-89.006,27	-96.610,46	7.604,19
<u>TOTAL PATRIMONIO</u>	-10.623,46	40.923,58	-51.547,04
<u>TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO</u>	228.280,67	125.707,27	102.573,40



**TRI STAR FREIGHT S.A.
FREIGHT FORWARDER & NVOCC**

En comparación al año 2013 Tristar Freight ha disminuido su utilidad en este año 2014, por lo cual damos a conocer que este negocio ha generado menor rentabilidad debido a la disminución de embarques por las restricciones e impuestos a las importaciones; la cual se refleja de la siguiente manera:

- Ingresos totales del año 2014 fueron \$104.675 frente al año 2013 que fue de \$178.599 se disminuye en \$73.924 correspondiente al -41,39%.
- Patrimonio del año 2014 \$-10.623 en relación al año 2013 que fue de \$40.924, se ve disminuido en \$-51.547 correspondiente al -125,96%.
- Utilidad antes de impuestos se obtuvo en el año 2014 por el valor de \$20.393 y en el año 2013 por un valor de \$95.326 representa una disminución de \$-74.933 es decir el -78,61%

El total de **Efectivo y sus equivalentes** disminuyó en -88.31% en el año 2014 reflejando una reducida disponibilidad para capital de trabajo, de acuerdo al siguiente detalle:

ACTIVOS CORRIENTES

CUENTA	2014	2013	DIFERENCIA	VARIACIÓN %
Caja	200.00	200.00	-	0.00%
Bancos	3.718.97	33.321.94	-29.602.97	-88.84
Total	3.918.97	33.521.94	-29.602.97	- 88.31%

Las **Cuentas por cobrar** se incrementaron en \$132,772.48 siendo en el año 2014 \$177.860 en comparación a las cuentas por cobrar de año 2013 \$45.088 debido al



**TRI STAR FREIGHT S.A.
FREIGHT FORWARDER & NVOCC**

otorgamiento de crédito al Grupo ElJuri (mayormente al grupo cerámico) para captar volumen de embarques:

ANTIGÜEDAD DE LA CARTERA CLIENTES TRISTAR FREIGHT S.A.					
AL 31/DICIEMBRE/2014					
DESCRIPCIÓN	CORRIENTE	31 A 60 DIAS	61 A 90 DIAS	+ DE 90 DIAS	TOTAL
CLIENTES	120,525.26	5,075.17	00.00	72,482.89	198,083.32
MENOS PROVISION CUENTAS INCOBRABLES					- 20,830.01
CARTERA NETA					177,253.31
ANTICIPO A PROVEEDORES					607.40
TOTAL CUENTAS POR COBRAR					177,860.71

Los impuestos anticipados se incrementaron en un 0,71% con relación al año 2013 debido al volumen de ventas, por lo tanto las retenciones efectuadas por los clientes aumentaron, en cuanto a las retenciones de IVA este crédito tributario es compensado mensualmente con el IVA por pagar, quedando un saldo por crédito tributario correspondiente a IVA y Renta de \$24,165.55

Los **activos fijos** presentan una variación no significativa en relación al año 2013 debido a la adquisición de un monitor durante el año 2014, como se detalla a continuación:



**TRI STAR FREIGHT S.A.
FREIGHT FORWARDER & NVOCC**

ACTIVOS NO CORRIENTES

CUENTA	2014	2013	VARIACIÓN
Muebles y Equipos	106.25	1,234.00	-1,127.75
Depreciación Acumulada	-11.80	-1.173.50	1,161.78
SUBTOTAL	94.45	60.42	34.03

Otros activos disminuyeron de \$22.001,84 en el año 2013 a \$21.201,84 es decir en un 3.64% que representa los valores de garantías navieras que TRISTAR FREIGHT compromete con las navieras locales, permitiéndonos otorgarles a los clientes del Grupo exoneración de garantía naviera.

Las **cuentas por pagar** de la compañía en el año 2013 fueron \$26,909.64 y en las cuentas por pagar en el año 2014 fueron \$122,723.87 reflejando un incremento del 356,05% debido al convenio de crédito concedido por la naviera Maersk del Ecuador (15 días de crédito) en base a nuestra buena relación comercial.

El rubro de las obligaciones de **provisiones e impuestos por pagar** por \$8,086.04 se cancelan al mes siguiente y corresponden a valores por pagar al IESS, beneficios sociales y al SRI.

Se puede apreciar además la disminución de **participación de trabajadores** por \$3,059 en el año 2014 en comparación al año 2013 que fue de \$14,299 lo cual representa un porcentaje del -78,61%.

En las **Otras cuentas por pagar no corrientes** se registra la jubilación patronal por desahucio \$5,035 y deuda a la Corporación CFC por \$ 100,000.00



**TRI STAR FREIGHT S.A.
FREIGHT FORWARDER & NVOCC**

El **patrimonio** de TRISTAR FREIGHT disminuyó y reflejó saldo negativo debido a la deuda generada por la anterior Administración de TRISTAR FREIGHT con la Corporación CFC desde el año 2007 la cual anteriormente se reflejaba en Aportes para Futuras Capitalizaciones, sin embargo en el año 2014 se reclasificó a la cuenta del Pasivo quedando un valor por pagar a la Corporación CFC por \$100.000 como se detalla a continuación:

PATRIMONIO

CUENTA	2014	2013	VARIACIÓN
CAPITAL	800,00	800,00	-
APORTES PARA FUTURAS CAPITALIZACIONES	69.513,45	135.426,45	-65.913,00
RESERVA LEGAL	6.942,24	180,47	6.761,77
ADOPCION PRIMERA VEZ NIFF'S	1.127,12	1.127,12	-
RESULTADOS ACUMULADOS	-89.006,27	-96.610,46	7.604,19
TOTAL PATRIMONIO	-10.623,46	40.923,58	-51.547,04



TRI STAR FREIGHT S.A.
FREIGHT FORWARDER & NVOCC

ESTADO DE RESULTADOS AÑO FISCAL 2014

INGRESOS	2014	2013	Variación
Ventas 12 %	127.793,72	166.396,10	-38.602,38
Ingresos por Manejos de Fletes	1.055.349,50	1.380.013,77	-324.664,27
TOTAL INGRESOS	1.183.143,22	1.546.409,87	-363.266,65
COSTOS			
Locales 12%	70.123,77	125.252,40	-55.128,63
Costos por Manejos de Fletes	1.008.344,58	1.242.519,21	-234.174,63
TOTAL COSTOS	1.078.468,35	1.367.771,61	-289.303,26
UTILIDAD BRUTA	104.674,87	178.638,26	-73.963,39

GASTOS	2014	2013	Variación
GASTOS PERSONAL	57.475,25	63.327,63	-5.852,38
GASTOS OPERACIONALES			
ARRIENDOS	7.300,00	6.168,00	1.132,00
MANTENIMIENTOS	4.029,99	1.291,87	2.738,12
HONORARIOS, GASTOS LEGALES Y OTROS	30.432,53	9.477,59	20.954,94
AGUA, ENERGIA, LUZ Y COMUNICACIONES	2.429,67	2.047,82	381,85
DEPRECIACIONES Y AMORTIZACIONES	72,22	500,24	-428,02
IMPUESTOS CONTRIBUCIONES Y OTROS	374,74	317,6	57,14
SUBTOTAL	44.639,15	19.803,12	24.836,03
OTROS GASTOS OPERACIONALES	-	-	-
GASTOS NO DEDUCIBLES	491,18	181,47	309,71
TOTAL GASTOS	102.605,58	83.312,22	19.293,36



**TRI STAR FREIGHT S.A.
FREIGHT FORWARDER & NVOCC**

<u>OTROS INGRESOS</u>	18.323,84	0,00	18.323,84
RESULTADOS ANTES DE IMPUESTOS	20.393,13	95.326,04	-74.932,91
15% Participación Trabajadores	3.058,97	14.298,91	-11.239,94
22% y 23% Impuesto a la Renta	2.968,19	13.409,40	-10.441,21
<u>UTILIDAD DEL EJERCICIO</u>	14.365,97	67.617,73	-53.251,76

INGRESOS

El total de ingresos operacionales generados en el año 2014 reflejó disminución del 41,40% con relación a los ingresos generados en el año 2013, debido a las restricciones e incremento de aranceles en el sector importador lo cual implicó una desestabilización en la importación de ciertos productos.

Además debido al incremento del GRI (General Restoration Increase) aplicable a las importaciones de Lejano Oriente en cada mes del año 2014, el mercado oriental prefirió embarcar cargas de negociaciones CFR o concretadas en origen ya que tenían más ganancia sin embargo esto significó (en nuestro mercado local) una dura competencia a nivel de Forwarders para captación de embarques originando así precios bajos para ciertos puertos marítimos y demanda de espacios dentro de los buques.

EGRESOS

Los **gastos totales** se han incrementado en relación al periodo 2013 lo que representa un 23,15%.

Los **gastos de personal** disminuyeron en un (9,24%), cabe acotar que no se cuenta con egresos en el rubro de Gerencia General.

Los **gastos administrativos** se incrementaron en un 125,41% durante el año 2014 debido a que se incrementaron los gastos en los rubros de honorarios a profesionales, gastos legales, gastos de administración y servicios de auditoría, principalmente.



**TRI STAR FREIGHT S.A.
FREIGHT FORWARDER & NVOCC**

PLAN DE ACCIÓN AÑO 2015

- ▶ Como miembros de ATE Group (www.airtiger.com) continuaremos creciendo comercial y operativamente puesto que se ha conseguido que TRISTAR FREIGHT S.A. sea una empresa FWD & NVOCC a nivel nacional e internacional, con operaciones logísticas tanto de Importaciones como de Exportaciones que nos permiten presentarnos ante las Navieras y/o aerolíneas con un considerable volumen de embarques ya que esto beneficia competitivamente a las empresas del Grupo y clientes externos.

- ▶ Conseguir la licencia como Forwarders o Consolidadores de carga con el código que otorga la SENAE, ya que dentro de sus requisitos están la utilización de una oficina exclusivamente para el uso de la consolidadora de carga, motivo por el cual nos hemos trasladado a una oficina independiente puesto que Tristar Freight deberá contar posteriormente con la inspección de Aduana acorde a la naturaleza del negocio. Esta licencia nos permitirá ahorrar el costo de ingreso o declaración ante la Aduana, costo que al momento pagamos a un tercero que nos brinda este servicio en línea con la SENAE.

- ▶ Conseguir incrementar nuestro capital de trabajo mediante un préstamo bancario para continuar operando como empresa proveedora de servicios, para lo cual se ha hecho la averiguación en el Banco del Austro y es posible tramitarlo cumpliendo los requisitos aplicables del Representante Legal.

- ▶ Desarrollar más ampliamente el tráfico Panamá – Guayaquil consiguiendo así obtener nuestros propios consolidados con carga de algunos clientes obteniendo así una rentabilidad del 90% al 100% para este proyecto.



**TRI STAR FREIGHT S.A.
FREIGHT FORWARDER & NVOCC**

PROYECCIÓN AÑO 2015

INGRESOS	\$ 137.852,16
-----------------	----------------------

GASTOS OPERACIONALES	
SUELDOS Y BENEFICIOS	\$ 60.112,92
GASTOS ADMINISTRATIVOS	\$ 27.571,16
TOTAL GASTOS	\$ 87.684,08
UTILIDAD OPERACIONAL	\$ 50.168,08



**TRI STAR FREIGHT S.A.
FREIGHT FORWARDER & NVOCC**

PROPUESTA PARA DISTRIBUCIÓN DE UTILIDADES AÑO 2014

La Utilidad neta y la conciliación tributaria se detallan a continuación:

UTILIDAD	\$20.393,13
(-) PARTICIPACIÓN 15% DE TRABAJADORES	3.058,97
IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO	2,941.18
	14,392.98
UTILIDAD NETA	
10% RESERVA LEGAL	0.00
UTILIDAD A DISPOSICION DE ACCIONISTAS	14,392.98



**TRI STAR FREIGHT S.A.
FREIGHT FORWARDER & NVOCC**

CONCLUSIÓN :

Considerando la oportunidad para hacer crecer a TRISTAR FREIGHT S.A. como empresa consolidadora de carga y FWD internacional, y agradeciendo la oportunidad brindada por los accionistas, concluimos que seguimos brindado un buen servicio al Grupo Eljuri, pese a las restricciones y disposiciones que afectan seriamente al sector importador.

Atentamente,

A handwritten signature in black ink, appearing to read "Bertha Blum".

Bertha Blum

Gerente (E)

TRI STAR FREIGHT S.A.

Guayaquil, Marzo del 2015