

INFORME DE GERENCIA GENERAL

DPSOFT SERVICES Cía. Ltda.

EJERCICIO ECONOMICO 2017

De conformidad con la ley y el estatuto social vigente de la empresa DPSOFT CIA.LTDA., me permito poner en su consideración el informe de actividades económicas de la compañía durante el ejercicio 2016.

El presente informe de gerencia tiene como objetivo someter a consideración de la Junta General Ordinaria de DPSOFT SERVICES CIA LTDA, los temas de mayor relevancia del 2017 para las actividades de la empresa.

Empiezo enfocándome en algunos aspectos importantes de la economía Ecuatoriana del año pasado y del año que comienza, los cuales inciden en la gestión de nuestra empresa.

Según datos del Banco Central del Ecuador (BCE) la inflación anual durante el 2017 fue de -0.20%; dicho indicador es inferior a la inflación de 1.12 % de 2016 y sería un decremento significativo de los últimos cinco años debido a la política de estado de fomentar el cambio de la matriz productiva, el gobierno pondrá a partir de ahora un particular énfasis en las relaciones comerciales internacionales.

El crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) durante el 2017 es del 2.7%, según cifras del Fondo Monetario Internacional (FMI) como del gobierno. Es importante también cabe mencionar que en los últimos 6 años la pobreza en el país se ha reducido en aproximadamente 12 %, según cifras oficiales.

Para el 2018, el FMI estima que la economía del Ecuador crecerá en un 2.5 %, mientras en el contexto geopolítico mundial la consecuente incidencia sobre el precio del crudo continuarán siendo un factor importante para las finanzas del país.

En relación a la gestión de la empresa, se mejoró la gestión de cobros y trámites administrativos capacitando un personal en áreas contables para ampliar su conocimiento. Los servicios técnicos que son ofertados a nuestros clientes fueron mejorando gracias a que se planificó cambios en la estructura organizacional y de planificación estratégica más eficaces y eficientes en el servicio. Se fortaleció las marcas que la compañía distribuye realizando talleres de capacitación a nuestros clientes y de esta manera dar a conocer nuestros productos. Se trabajó en la parte de mercadeo ofreciendo servicios de asesoramiento y mantenimiento de bases de datos y la venta del Software de contingencia.

La empresa ya con 7 años de experiencia se mantiene en el mercado con la venta de sus productos y servicios y ha logrado la captación de nuevos clientes en el sector privado y público, con los que se firmó contratos de servicios de mantenimiento, que se ejecutarán en el 2018. Gracias a la buena atención que se brinda a los clientes, nos hemos ganado la confianza de ellos y la seguridad de seguir trabajando el próximo año.

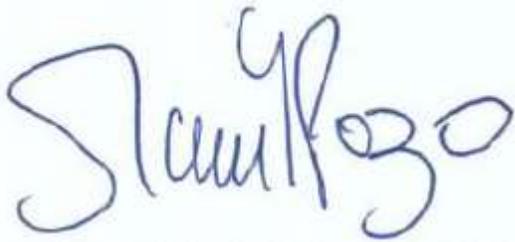
La compañía cumplió con todas sus obligaciones laborales, tributarias, y otras que exige la ley y ha respetado la propiedad intelectual.

El total de ingresos bajaron con relación a las del año 2016 debido a la inclusión de un nuevo proyecto en el cual estamos en un proceso de inversión y desarrollo al cual se ha dedicado los recursos necesarios para mejorar las ventas, por lo que las utilidades antes de impuestos y participaciones es de USD 4.950,71, la participación de los trabajadores es de USD 742,61 y el impuesto a la renta es de USD 2.294,80

Mi propuesta sobre el destino utilidad de las utilidades obtenidas en este ejercicio es que aumente el rubro de utilidades retenidas

Es todo lo que informo a la Junta de General de Socios con copia a la Superintendencia de Compañías a los 31 días del mes de marzo de 2018.

Atentamente,



Danny Pozo Almeida

Representante Legal

C.I.: 171353163-8