



Quito, 23 de mayo de 2010

Señores
SOCIOS
Barloquil Cia. Ltda.
Presente.-

De mi consideración:

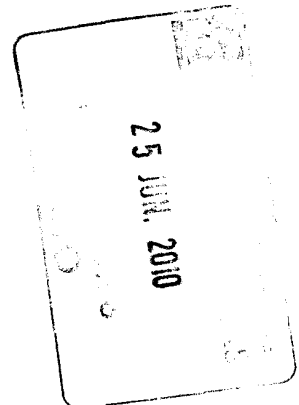
Dando cumplimiento a las disposiciones legales y constantes en estatutos y Ley de Compañías vigente, en mi calidad de Gerente General, tengo a bien someter a vuestra consideración el Informe Económico correspondiente al período Enero - Diciembre del año 2009.

A continuación un resumen comparativo de ventas y costos entre el año 2008 y el año 2009:

	<u>Año 2008</u>	<u>Año 2009</u>	<u>Variación</u>	<u>%</u>
Ventas	1,007,966.56	657,190.51	350,776.05	34.80%
Costos y Gastos Generales	993,595.29	592,579.25	401,016.04	40.36%

VENTAS

Existió en este período una disminución en ventas del 34.80% con relación a las ventas del año anterior; este decremento esta directamente relacionado con el increíble crecimiento de la competencia en la ciudad de Guayaquil en este año 2009, con precios por debajo de nuestro punto de equilibrio.



COSTOS Y GASTOS GENERALES

En lo referente a los costos de materia prima ha sido nuestro deber obtener los precios mas razonables en el mercado y manteniendo índices establecidos por empresas de la industria en la que nos desenvolvemos para ganar competitividad. Los controles se han fortalecido con el fin de mitigar cualquier riesgo de fuga, pérdida o desperdicio de materiales y materia prima; los cuales a su vez han fortalecido los procedimientos de ingreso y despacho de mercadería, finalmente demostrando resultados positivos en los inventarios mensuales.

En relación a los Gastos Generales y de Ventas podemos observar que en relación al decremento de ventas, igualmente se tuvo disminución en costos y gastos y siempre de la mano y alineados con la política conservadora que Gerencia ha impuesto.

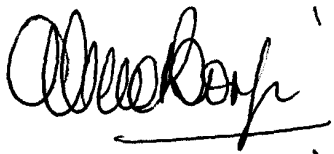
RESULTADOS

A pesar de las bajas en ventas, debemos aclarar que la rentabilidad de la empresa se mantiene en porcentajes aceptables arrojando resultados positivos al finalizar el período, empujando en el próximo año a tomar decisiones estratégicas y aplicar a las distintas áreas procedimientos y políticas respaldados por un reglamento interno debidamente aprobado, para poder acaparar un mayor porcentaje de mercado en el siguiente año.

Por lo expuesto anteriormente, quiero finalizar expresando que he cumplido con lo establecido por la Junta de Accionistas y lo estipulado en los estatutos de la compañía.

Agradezco a los señores socios por la confianza depositada en mi persona para el gerenciamiento de esta empresa.

Atentamente,



Alicia Borja Hidalgo
GERENTE GENERAL
BARLOQUIL CIA. LTDA.

