

**INFORME DE LA GERENCIA  
AL DIRECTORIO Y JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE  
FORESTELO S.A.**

Señores Directores y Accionistas:

A continuación informo a ustedes acerca de las operaciones de la Compañía y sus resultados durante el ejercicio económico del 2007:

**I. GENERAL**

La pérdida neta registrada durante el ejercicio económico del 2007 fue de CINCO MIL NOVECIENTOS TREINTA Y SIETE 39/100 DOLARES (US\$5,937.39), incluyendo Gastos no deducibles.

Esta pérdida se debe a: 1) No se han realizado ventas de nuestros productos principales como son las ventas de los equipos de tratamiento Estético de la marca dermocoell por estar con una deuda vencida con nuestro proveedor principal 2) guerra de precios que desarrollaron nuestros competidores para atraer más clientes 3) No se cumplieron las proyecciones de ventas en relación a los Costos Fijos.

La marcada recesión económica e inestabilidad política en que se desarrollaron las actividades productivas en este año, no permitieron un crecimiento de ventas, lográndose mantener el nivel de participación del mismo.

**II. METAS Y OBJETIVOS**

La crisis económica que vive el país ha puesto en una difícil posición al aparato productor del país ocasionando la caída de nuestras ventas debido a que nuestros productos son importados.

El valor de los Ingresos por ventas de otros productos no relacionados con los equipos fue de aproximadamente MIL TRESCIENTOS OCHENTA Y TRES 12/100 DOLARES (US\$1,383.12).

**III. DISPOSICIONES DEL DIRECTORIO Y JUNTA GENERAL**

La estructura legal de la compañía se modificó en la representación legal durante el ejercicio fiscal del 2007, y, de acuerdo con la decisión de la JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS celebrada el 30 de marzo del 2008, la pérdida neta del ejercicio forma parte del patrimonio neto de los accionistas. Igualmente durante el año 2007 se procedió a modificar el Directorio y a ratificar como Comisario Principal de la Compañía, Sra. Ing. Susana Wing C.



#### IV. ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES

Durante el año 2007, la compañía mantuvo su estructura administrativa prácticamente inalterable, lo que le permitió continuar sus procedimientos y políticas de manera consistente.

#### V. VENTAS Y COMERCIALIZACIÓN

Durante el 2007 la compañía No vendió equipos Dermocell de procedencia colombiana, como se menciona debido a una Obligación vencida que mantenemos con dicho proveedor.

#### V. ASUNTOS FINANCIEROS

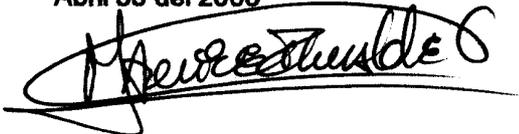
Durante el 2007, la estructura financiera de la compañía tuvo cambios en el apalancamiento de la misma, en el último mes del año se incremento el endeudamiento a los accionistas para poder cancelar en parte los créditos vencidos, y otros egresos en la comercialización.

#### VII. DESTINO DE LOS RESULTADOS

Esta gerencia solicita a la Junta General de Accionistas que apruebe el Balance General y el Estado de Pérdidas y Ganancias de la Compañía al 31 de diciembre del 2007 según mandato legal, y que, de acuerdo con las normas tributarias vigentes, las pérdidas acumuladas del presente período deberán formar parte del patrimonio neto de los accionistas.

Finalmente, señores accionistas y directores, aprovecho esta oportunidad para agradecerles a ustedes por su permanente colaboración y apoyo a quienes manejamos diariamente esta organización.

Abril 30 del 2008



Dr. Guido Maurice Iturralde Gonzalez  
Gerente General

