

INFORME DE REPRESENTANTE LEGAL DE LA COMPAÑÍA OPTICAS GMO ECUADOR S.A. A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA UNIVERSAL DE ACCIONISTAS

Señores accionistas:

Informo que he cumplido con las disposiciones de la Ley de Compañías, y enmarcándome en la Resolución SIC No. 92.1.4.3.0013, publicada en R.O. No. 44 del 13 de Octubre de 1992; respecto a mi opinión de la Administración y de los Estados Financieros de la Compañía OPTICAS GMO ECUADOR S.A. al 31 de diciembre 2015, presento a ustedes el siguiente informe:

Cumplimiento de Objetivos

La compañía OPTICAS GMO ECUADOR S.A. cumplió con un 91% de los objetivos previstos para el ejercicio económico 2015 respecto a los ingresos, a pesar de eso, los mismos no fueron suficientes para soportar los gastos fijos y variables.

Al cierre del año 2015 la imagen a través de medios publicitarios fue mucho más agresiva en comparación con el año anterior permitiendo un mejor posicionamiento de GMO en el mercado ecuatoriano.

En este año también trabajamos en nuestro cliente interno, revisando permanentemente las políticas internas de buen clima corporativo, adicional continuamos con el proyecto de success factor así como la implementación de la matriz de talento que permitieron la interacción entre todas las áreas administrativas y comerciales, además de poder medir el desempeño de cada uno de ellos de una forma más transparente y objetiva.

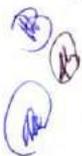
Cumplimiento de las disposiciones de la Junta de Accionistas

Se ha cumplido con todas las disposiciones emanadas de las Juntas Generales de Accionistas celebradas durante el año 2015.

Hechos relevantes

Para el 2015 se replantearon las estrategias administrativas y comerciales para beneficio de GMO como son las siguientes:

- Sinceramiento de los inventarios en un ajuste neto de aproximadamente \$536Mil entre pérdidas, ajustes de costos de lunas, lunas amarillas y reconocimiento de inventario obsoleto.
- En el 2015 se completó la implementación del proyecto de facturación electrónica a nivel nacional.
- Se implementaron nuevos sistemas informáticos en el área de recursos humanos que ayudaron a optimizar y eficientar el manejo de la información de los colaboradores
- Se desarrollaron programas de capacitación a nuestros colaboradores orientados a mejorar el nivel de liderazgo en nuestra fuerza de venta y mejorar el nivel de servicio.
- Se realizó un incremento de Capital de \$4'600.000, lo que permitió mejorar la liquidez de la empresa y permitió tener un mejor capital de trabajo.



- Realizamos un análisis de rentabilidad de todas las tiendas y se accionó un plan de mejoras, dentro de los cuales se organizó un cierre de tiendas. En el transcurso del año 2015 cerramos las tiendas de Domingo Comín, Bahía y Ventura Mall.
- Se realizó también el análisis de empleados en cargos claves en áreas de control y áreas comerciales mejorando así la calidad técnica de dichos cargos que permitieron incrementar la eficiencia y eficacia de los procesos y funciones.

Hasta aquí los hechos relevantes.

Situación Financiera

Informo a ustedes que hasta el 31 de diciembre de 2015, los resultados de la compañía fueron de pérdida por \$2,750,108 y de acuerdo a las leyes tributarias al presentarse esta situación debemos de realizar el pago del impuesto mínimo a la renta por \$151,706 que se cruzará con el anticipo de impuesto a la renta generado por retenciones de nuestros clientes, llegando a una pérdida neta de \$2,901,814.

En relación a este punto se tomarán correctivos necesarios en el siguiente año para evitar que las pérdidas comprometan el giro y funcionamiento del negocio.

También dejo constancia que en mi calidad de Gerente y Representante Legal he brindado todo el apoyo y respaldo necesario a nuestros empleados y proveedores.

Guayaquil, de Febrero del 2016

Atentamente



Andrés Mantilla Centeno
Gerente General