

## **INFORME DE REPRESENTANTE LEGAL DE LA COMPAÑÍA OPTICAS GMO ECUADOR S.A. A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA UNIVERSAL DE ACCIONISTAS**

**Señores accionistas:**

Informo que he cumplido con las disposiciones de la Ley de Compañías, y enmarcándome en la Resolución SIC No. 92.1.4.3.0013, publicada en R.O. No. 44 del 13 de Octubre de 1992; respecto a mi opinión de la Administración y de los Estados Financieros de la Compañía OPTICAS GMO ECUADOR S.A. al 31 de diciembre 2014, presento a ustedes el siguiente informe:

### **Cumplimiento de Objetivos**

La compañía OPTICAS GMO ECUADOR S.A. cumplió con un 95% de los objetivos previstos para el ejercicio económico 2014 respecto a los ingresos, a pesar de eso, los mismos no fueron suficientes para soportar los gastos fijos y variables.

Al cierre del año 2014 la imagen a través de medios publicitarios fue mucho más agresiva en comparación con el año anterior permitiendo un mejor posicionamiento de GMO en el mercado ecuatoriano.

En este año también trabajamos en nuestro cliente interno, revisando permanentemente las políticas internas de buen clima corporativo, adicional iniciamos el proyecto Success Factor que permite la interacción entre todas las áreas administrativas y comerciales, además de poder medir el desempeño de cada uno de ellos de una forma más transparente y objetiva.

### **Cumplimiento de las disposiciones de la Junta de Accionistas**

Se ha cumplido con todas las disposiciones emanadas de las Juntas Generales de Accionistas celebradas durante el año 2014.

### **Hechos relevantes**

Como es conocimiento de la Junta de Accionistas se realizaron cambios de Administradores en el segundo trimestre del 2014, y se replantearon las estrategias administrativas y comerciales para beneficio de GMO como son las siguientes:

- Sinceramiento de los inventarios en un ajuste de aproximadamente \$478,000 entre pérdidas, ajustes de costos de lunas y reconocimiento de inventario obsoleto.
- Se realizó un incremento de Capital de \$3'500.000, lo que permitió mejorar la liquidez de la empresa y permitió tener un mejor capital de trabajo.
- Realizamos un análisis de rentabilidad de todas las tiendas y se accionó un plan de mejoras, dentro de los cuales se organizó un cierre de tiendas en los años 2014 y 2015. En el transcurso del año 2014 cerramos la tienda Ambato Cevallos.
- En el 2014 también se analizó una reducción de gastos enfocándonos en el mejoramiento de procesos, por ejemplo los gastos de nómina como las horas extras, etc.

- Se realizó también el análisis de empleados en cargos claves en áreas de control y áreas comerciales, el cual provocó varios desahucios por parte de GMO mejorando así la calidad técnica de dichos cargos.
- También en el año 2014 realizamos remodelaciones totales a 5 tiendas bajo concepto de tienda más moderna la cual debería de impactar positivamente en los ingresos de la empresa.

Hasta aquí los hechos relevantes.

#### **Situación Financiera**

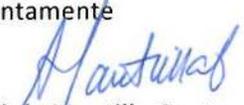
Informo a ustedes que hasta el 31 de diciembre de 2014, los resultados de la compañía fueron de pérdida por \$2,635,461 y de acuerdo a las leyes tributarias al presentarse esta situación debemos de realizar el pago del impuesto mínimo a la renta por \$133,592 que se cruzará con el anticipo de impuesto a la renta generado por retenciones de nuestros clientes, adicional de reversar el activo por impuesto a la renta diferido por el valor de \$178,298 llegando a una pérdida neta de \$2,947,351.

En relación a este punto se tomarán correctivos necesarios en el siguiente año para evitar que las pérdidas comprometan el giro y funcionamiento del negocio.

También dejo constancia que en mi calidad de Gerente y Representante Legal he brindado todo el apoyo y respaldo necesario a nuestros empleados y proveedores.

Guayaquil, 18 de Febrero del 2015

Atentamente

  
**Andrés Mantilla Centeno**  
*Gerente General*