

INFORME DE GERENCIA: EJERCICIO ECONOMICO 2013

La Gerencia de VENAMET Cia. Ltda. En cumplimiento de su obligación pone a consideración de los socios el Informe Económico del Período 2013.

I. ANALISIS DEL ENTORNO.

La dinámica económica del país se mantiene como el año anterior regentada por el gasto público. El Gobierno de la revolución ciudadana está ejecutando obra pública, que en tiempo pasado no se atendió, como carreteras, hidroeléctricas, aeropuertos y desarrollando las áreas como Educación, Salud, con la renta nacional obtenida en base a extracción de los recursos naturales y con el gran ausente, la inversión extranjera.

Bajo las políticas del Gobierno con el Código Orgánico de la Producción Comercio e Inversión está incorporando el Componente Nacional para mejorar la calidad, insiste en utilizar los productos primarios y su industrialización para conseguir diversificar la producción para incrementar las exportaciones bajo todos estos factores anunciados se pretende conseguir el cambio de la matriz productiva lo que implica un freno y también una sustitución de las importaciones con su consecuente incremento de las tasas arancelarias y de esta forma reducir la vulnerabilidad de la economía del país.

El sector comercial especialmente el Industrial ha sentido el crecimiento de los precios Internacionales lo cual ha obligado a incrementar los precios para el mercado nacional.

El Gobierno renuncia voluntariamente a la ATPDEA por presiones procedentes de EE.UU. y obliga a cambios en la ley de incentivos para el sector productivo, el incremento de la inseguridad, índices de desempleo moderados y la búsqueda de acuerdos comerciales con países con los cuales no se ha tenido ninguna ó muy poca relación comercial ha sido entre lo más relevante del entorno socio político económico sobre el cual Venamet ha desarrollado sus actividades comerciales y han sido cruciales en el desenvolvimiento de los negocios de la Compañía.

II. CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES

En el 2013 no han existido disposiciones de la Junta General de Socios.

III. ANALISIS FINANCIERO

El presente análisis financiero se sustenta en los estados financieros de los ejercicios económicos de la compañía de los años 2012 y 2013, como se detalla a continuación:

A. RESULTADOS 2013

En el año 2013, los ingresos por ventas presentan un decrecimiento anual del 4,11%, como se puede apreciar en el Anexo No. 1 que detalla la evolución mensual de los ingresos por ventas del 2013 en relación del año 2012. Es importante notar que el crecimiento del 2011 al 2012 fue del 49,36%

INFORME DE GERENCIA: EJERCICIO ECONOMICO 2013

El análisis realizado, nos permite visualizar lo siguiente:

Las ventas netas logradas en el 2013 ascienden a 1'096.021,08 teniendo una disminución de US\$ 46.992,02 en relación al año 2012.

El promedio de ingresos por ventas alcanzados es de US\$ 91.335,09. El decrecimiento promedio mensual de los ingresos por ventas es del 4,11%. Los meses que superan el promedio mensual de ventas son julio, septiembre y diciembre.

Coinciden respecto del año anterior los meses de septiembre y diciembre.

Frente a los resultados de ventas expuestos, los costos y gastos operacionales presentan la siguiente participación, de acuerdo al detalle del **anexo No. 2**:

- 1) El costo de ventas representa el 66,49%, de los ingresos por ventas, dejando el 33,51% restante, como margen de utilidad bruta para cubrir gastos operacionales.
- 2) Los Gastos Administrativos representan el 9,21% y los Gastos de Ventas el 14,39%, en relación al 2012 que fueron de 10,51% y 16,51% respectivamente.
- 3) Una vez deducido de las ventas netas, los costos y gastos operacionales, nos queda una utilidad antes de participación de 9,93% frente a los 6,69% del año 2012.
- 4) Los sueldos, beneficios, bonificaciones y otros de personal, presentan una participación del 8,18% con respecto a las ventas netas. En el año 2012 se tuvo el 10,42%.
- 5) Las comisiones por su parte presentan una participación del 7,65% de los ingresos por ventas frente a los 8,67% del año 2012.
- 6) En este período se encuentra también incluido el incremento de la provisión tanto por Jubilación Patronal como Desahucio, así US\$130.070,00 y US\$ 45.164,00 respectivamente. Los registros en el 2012 fueron US\$ 114.206,26 y US\$ 37.756,14.

B. SITUACION FINANCIERA 2013

Estructura Financiera

El patrimonio tiene una participación del 40,50% en el financiamiento del activo total.

El nivel de endeudamiento es 59,50%, que tiene un incremento en relación a lo obtenido en el 2012 que fue del 52,67%.

La estructura financiera de la empresa es adecuada, si se considera que el pasivo total financia el 65 66,49% del activo corriente. El inventario se ve incrementado en un 36,02% en relación al año 2012. El rubro de importaciones en tránsito es de US\$ 72.773,24 respecto a US \$ 54.605,94 del año 2012.

INFORME DE GERENCIA: EJERCICIO ECONOMICO 2013

Liquidez

La empresa presenta un índice de liquidez del 2,64 obteniendo un decremento en relación al 2012 que fue de 3,82. El índice de liquidez de prueba ácida es de 1,25 valor inferior al 1,66 obtenido en el año 2012.

El capital de trabajo asciende a un valor de US\$ 380.816,85 obteniendo un incremento del 22,95% en relación al 2012.

Ciclo Operacional

El ciclo operacional de la empresa pasa de 106 días en el 2012 a 152 días en el 2013. La recuperación de cartera aumenta a 34 días ya que teníamos en el 2012 el valor de 25 días. El pago a proveedores ha cambiado de dos días en el 2012 a cinco días en el 2013.

IV. ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES

La Gerencia ha cumplido con todas las obligaciones en materia tributaria y laboral, tanto con el Servicio de Rentas Internas, con el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social y con el Ministerio de Relaciones Laborales.

Se está tramitando la renovación del Plan Mínimo de Seguridad y Salud que durará dos años exigido por el departamento de Seguridad y Salud del Ministerio de Relaciones Laborales y del departamento de Riesgos del Trabajo del Instituto de Seguridad Social.

Se termina la relación laboral con la Srta. Martha Vela por separación voluntaria de la Compañía.

Se realiza la contratación de los servicios contables y asesoría Empresas brindadas por las Ingenieras Verónica Bravo y Martha Sumba.

Se consigue la aprobación del Plan de Emergencia del Cuerpo de Bomberos y se obtiene la Licencia de Funcionamiento en el Distrito Metropolitano de Quito.

Se debe realizar el cambio del sistema de contabilidad porque el que existe está obsoleto y se requiere para cumplir con la contabilidad bajo normas NIIFs, cumplir el requisito de facturación electrónica y también para la aplicación del código de barras y así mejorar el control de inventarios.

V. PROPUESTA DEL DESTINO DE LOS RESULTADOS OBTENIDOS.

Esta Gerencia propone que el 30% de los resultados obtenidos se lo destine al fortalecimiento de la Compañía como componente del patrimonio.

INFORME DE GERENCIA: EJERCICIO ECONOMICO 2013

VI. COMENTARIOS.

El periodo del 2013 se realizó negocios de algunas calderas marca Fulton que incrementaron las ventas netas; con lo cual estamos obteniendo mejorar las negociaciones del período 2014.

Aunque no se incrementaron las ventas netas en el período 2013 respecto del período 2012 la utilidad antes de participaciones es mucho más alta.

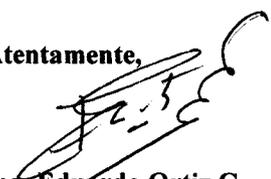
Algunas negociaciones realizadas en el año 2013, alrededor de US\$ 400.000,00 no se pudieron facturar este año porque el tiempo de entrega de los equipos es de 6 meses aproximadamente.

Se sugiere canalizar mayor esfuerzo para el control de inventarios

Los negocios de Venamet en el 2013 alcanzan una rentabilidad aunque no con los niveles deseados si satisfactorios.

Esta Gerencia agradece a todos los empleados de la Compañía por la colaboración que brindaron en este periodo 2012-2013.

Atentamente,



**Ing. Eduardo Ortiz G.
Gerente General**